



Pristatymo išrašas

2023 m. 3 mėn. rezultatai, atnaujinta strategija ir 2023–2026 m. Strateginis planas

2023 m. gegužės 23 d., 13 val. Vilniaus laiku / 11 val. Londono laiku



Pastaba

Esant neatitikimams tarp lietuvių ir anglų kalbos versijų, pirmenybė teikiama anglų kalba parengto dokumento turiniui.

Pristatymo dalyviai

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, Grupės vadovas
Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas
Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Pristatymas

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

[1 skaidrė]

Labą dieną, ponios ir ponai, sveiki susirinkę išklausti „Ignitis grupės“ rezultatų pristatymo. Dėkojame, kad šiandien prisijungėte prie mūsų. Šiandien, be 2023 m. pirmojo ketvirčio rezultatų, mūsų vadovai – Grupės vadovas Darius Maikštėnas ir Grupės finansų vadovas Jonas Rimavičius supažindins jus su atnaujinta strategija ir strateginiu planu ateinančių ketverių metų laikotarpiui.

Aš, Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė, vadovausiu klausimų ir atsakymų sesijai. Toliau perduodu žodį pranešėjams.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, Grupės vadovas

[5 skaidrė]

Ataskaitiniu laikotarpiu pasiekėme gerų rezultatų, nepaisant sumažėjusių elektros energijos kainų. Mūsų Koreguotas EBITDA per metus išaugo 34,6 % ir pasiekė 149,9 mln. eurų. Gerus rezultatus daugiausia lėmė Rezervinių pajėgumų, anksčiau vadintų Lanksčiąja gamyba, segmento veiklos rezultatai, nes mums pavyko pasinaudoti galimybe papildomą gražą rinkoje užfiksuojant teigiamą ateities elektros, gamtinių dujų ir apyvartinių taršos leidimų kainų skirtumą. Verta paminėti, kad siekdami geriau atspindėti segmento veiklą, pakeitėme segmento pavadinimą iš „Lanksčioji gamyba“ į „Rezerviniai pajėgumai“. Mūsų Žaliosios gamybos segmentas ir toliau daugiausiai prisidėjo prie Koreguoto EBITDA ir sudarė apie 46,7 % visų Grupės rezultatų. Nepaisant mažesnių energijos kainų, Koreguotas EBITDA per metus nepakito. Atsižvelgdami į gerus 2023 m. pirmųjų trijų mėnesių rezultatus, pakartojame visų metų Koreguoto EBITDA prognozę – 430–480 mln. eurų.

Be to, padarėme didelę pažangą plėtodami Žaliosios gamybos Portfelį. Nuo metų pradžios savo Žaliosios gamybos Portfelį padidinome 0,2 GW ir pasiekėme 5,3 GW dėl plyno lauko pajėgumų plėtros. Be to, mūsų Užtikrinta galia išaugo nuo 1,6 GW iki 1,7 GW, o tai daugiausia lėmė dėl 110 MW Kruonio HAE plėtros projekto priimtas investicinis sprendimas. Be to, pasiekėme reikšmingus vystymo etapus kituose Žaliosios gamybos projektuose, apie kuriuos išsamiau papasakosiu toliau pristatyme.

[6 skaidrė]

Toliau norime atskirai pabrėžti mūsų tvarumo iniciatyvų pažangą.

Mūsų įsipareigojimas yra akivaizdus mažinant ŠESD emisijas. Tai atitinka mūsų ilgalaikius tikslus sumažinti anglies dioksido poveikį aplinkai. Per metus mūsų ŠESD emisijos sumažėjo 11 %. Per ataskaitinį laikotarpį, palyginti su tuo pačiu praėjusių metų laikotarpiu, sumažėjo visose trijose apimtyse. Tai pirmiausia lėmė du pagrindiniai veiksniai: mažesni mažmeniniai gamtinių dujų pardavimai ir mažesnė gamyba Elektrėnų komplekse ir Kruonio HAE.

Be to, mažiau palankių sąlygų dienų gaminti Kruonio HAE buvo pagrindinė elektros energijos (neto) gamybos sumažėjimo priežastis. Proporcingai mažesnė elektros energijos gamyba KCB lėmė nedidelį žaliosios elektros energijos gamybos dalies padidėjimą iki 95 %.

Pereidami prie švaresnių energijos šaltinių, ir toliau teikiame pirmenybę darbuotojų gerovei ir saugai. Imamės konkrečių veiksmų darbuotojų saugos ir sveikatos kultūrai Grupėje ir su rangovais stiprinti. Per metus bendras registruojamų darbuotojų sužeidimų darbe rodiklis pagerėjo iki 1,52.

Apskritai, mūsų ilgalaikis dėmesys tvarumui atsispindėjo geresniame ASV (angl. ESG) rizikų valdymo vertinime. Balandžio mėn. „Sustainability“ pagerino mūsų ASV rizikų valdymo vertinimą nuo vidutinio iki žemo ASV rizikos lygio. Tai reiškia, kad Grupė yra tarp 12 % geriausių savo veiklos sektoriaus įmonių pagal svarbiausių ASV rizikų valdymą.

[7 skaidrė]

Vertinant veiklos rezultatus, pastebima pažanga visuose mūsų verslo segmentuose.

Žaliajai gamybai, kuri yra mūsų pagrindinis segmentas, skirtoje srityje padidinome savo Portfelio pajėgumus 200 MW iki 5,3 GW ir pasiekėme reikšmingus vystymo etapus plėtojamuose projektuose. Mūsų 110 MW galios Kruonio HAE plėtros projektas pasiekė statybos etapą, pradėjome karštuosius bandymus Vilniaus KJ biomasės bloke. Be to, Mažeikių vėjo parkas patiekė pirmąją elektros energiją į tinklą, o Jonavos saulės elektrinės projektas Lietuvoje pasiekė pažengusią vystymo stadiją. Jūrinio vėjo proejktų srityje „Moray West“ jūrinio vėjo projektui užtikrintas finansavimas, o šiuo metu kartu su partneriu „Ocean Winds“ dalyvaujame 2023 m. kovo 30 d. prasidėjusiame Lietuvos jūrinio vėjo parko pavasario konkurse dėl pirmojo 700 MW projekto.

Pereiname prie antrojo pagal dydį – Tinklų segmento. Sėkmingai tęsėme išmaniųjų skaitiklių diegimą, pirmąjį 2023 m. ketvirtį bendras įrengtų išmaniųjų skaitiklių skaičius pasiekė apie 340 000 ir šiuo metu viršija 400 000.

Be to, mūsų Rezervinių pajėgumų segmente 2023 m. pradžioje 519 MW Elektrėnų komplekso pajėgumų, kurie anksčiau buvo rezervuoti tretinio galios rezervo paslaugoms, buvo priskirti izoliuoto režimo paslaugoms. Po ataskaitinio laikotarpio segmento elektros energijos gamintojai prisidėjo prie sėkmingo Lietuvos perdavimo sistemos operatoriaus organizuoto unikalaus bandymo, kurio metu Lietuvos elektros energetikos sistemos veikė visiškai nepriklausomai. Pirmą kartą vienu metu veikiantys Elektrėnų komplekso 7, 8 ir KCBi kartu su Kruonio HAE ir Kauno KJ, kurie priklauso Žaliosios gamybos segmentui, tiekė elektros energiją vartotojams ir pagamino elektros energijos daugiau nei 65 % šalies elektros energijos poreikio.

Galiausiai, Sprendimų klientams segmente pradėjome elektromobilių įkrovimo plėtrą Latvijoje ir Estijoje, siekdami užtikrinti elektromobilių tinklo aprėptį visose trijose Baltijos šalyse, ir toliau išlaikėme lyderio pozicijas privataus nepriklausomo elektros energijos tiekimo veikloje, kurioje vyksta rinkos liberalizavimas.

[8 skaidrė]

Dabar norėčiau išsamiau aptarti mūsų Žaliosios gamybos Portfelio plėtrą. Nuo 2023 m. pradžios mūsų Žaliosios gamybos Portfelis išaugo 0,2 GW iki 5,3 GW dėl plyno lauko pajėgumų padidinimo. Be to, mūsų Užtikrinta galia padidėjo 0,1 GW iki 1,7 GW, dėl investicinio sprendimo, atlikto Kruonio HAE plėtros projekte ir Tauragės saulės elektrinės projekto Lietuvoje, kurie pasiekė statybos etapą.

Kalbant apie mūsų Portfelį, suskirstytą pagal technologijas, didžiausią dalį ir toliau sudaro sausumos vėjo ir saulės elektrinių projektai. Geografiškai daugiausia projektų įgyvendinama Lietuvoje, po jos seka Latvija ir Lenkija. Galiausiai, 4,2 GW iš mūsų Portfelio sudaro gamybos turtas, o 1,1 GW suteikia lankstumo.

[9 skaidrė]

Vertinant kiekvieną projektą atskirai, Portfelio įgyvendinimas vyksta taip, kaip planuota, ir nuo 2022 m. ketvirtojo ketvirčio reikšmingų pokyčių neįvyko. Be to, verta paminėti, kad gavus prisijungimą prie tinklo, 252 MW galios Jonavos saulės elektrinės projektas Lietuvoje pasiekė pažengusią vystymo stadiją. Tačiau dėl teisės aktų pakeitimų, dėl kurių leidimas plėtoti elektros energijos gamybos pajėgumus buvo gautas vėliau, nei tikėtasi, numatoma projekto komercinės veiklos pradžia (angl. COD) nukeliama iš 2025 m. į 2026 m.

Kol kas baigiu mūsų verslo rezultatų apžvalgą ir perduodu žodį Jonui aptarti finansinius rodiklius.

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Ačiū, Dariau.

[10 skaidrė]

Per pirmuosius tris 2023 m. mėnesius pasiekėme gerų finansinių rezultatų. Mūsų Koreguotas EBITDA išaugo 34,6 % ir pasiekė 149,9 mln. eurų. Pagrindinis augimo veiksnys buvo Rezervinių pajėgumų segmentas, kuriame pasinaudojome galimybe uždirbti papildomą grąžą rinkoje prie reguliuojamos grąžos, užfiksuojant teigiamą ateities elektros, gamtinių dujų ir apyvartinių taršos leidimų kainų skirtumą.

Kalbant apie kitus verslo segmentus, Sprendimų klientams Koreguotas EBITDA tapo teigiamas dėl geresnių gamtinių dujų rezultatų verslo klientams segmente. Tinklų rezultatas išaugo 8 %, daugiausia dėl didesnio RAB, o Žaliosios gamybos, nepaisant mažesnių elektros energijos kainų, per metus nepakito. Jis taip pat išliko didžiausia Koreguoto EBITDA dalis – 46,7 % visos Grupės Koreguoto EBITDA.

[11 skaidrė]

Kalbant apie kitus grąžos rodiklius, tiek koreguotas grynas pelnas, tiek investuoto kapitalo grąža buvo didesni dėl Koreguoto EBITDA augimo. Koreguotas grynas pelnas išaugo 45,2 % ir pasiekė 88,7 mln. eurų. Koreguota investuoto kapitalo grąža padidėjo nuo 8,8 % iki 12,1 %, t. y. gerokai viršijo mūsų numatytą nuo 6,5 % iki 7,5 % lygį.

[12 skaidrė]

Be to, per pirmuosius tris 2023 m. mėnesius investavome beveik du kartus daugiau nei per tą patį praėjusių metų laikotarpį – mūsų investicijos siekė 120,8 mln. eurų.

Pagrindiniai augimo veiksniai buvo didesnės investicijos į elektros tinklą, kurias lėmė didesni rangovų įkainiai ir didesnė atliktų darbų apimtis, taip pat išmaniųjų skaitiklių diegimas, kurį pradėjome praėjusių metų liepą.

Taip pat nemažai investavome į Žaliosios gamybos segmentą, daugiausia į sausumos vėjo parkus Lietuvoje ir Lenkijoje bei Vilniaus KJ biomasės bloką.

[13 skaidrė]

Kalbant apie grynąjį apyvartinį kapitalą ir laisvuosius pinigų srautus, mažesnės atsargos ir mažesnės energijos kainos lėmė grynojo apyvartinio kapitalo sumažėjimą. Jis nuo 2022 metų pabaigos sumažėjo 29 % ir pasiekė 314,8 mln. Dėl pagerėjusio grynojo apyvartinio kapitalo ir Koreguoto EBITDA augimo mūsų laisvųjų pinigų srautai tapo teigiami ir 2023 m. I ketvirtį pasiekė 208 mln. eurų.

[14 skaidrė]

Kalbant apie finansinio svėro rodiklius, nuo 2022 m. pabaigos mūsų grynoji skola sumažėjo 22,7 % ir 2023 m. kovo pabaigoje sudarė 762,9 mln. eurų. FFO ir grynosios skolos santykis padidėjo nuo 49,1 % iki 76,1 %, t. y. rodiklis vis dar gerokai viršija 23 % ribą, reikalingą išlaikyti „S&P“ nustatytą BBB+ kredito reitingą, o grynosios skolos ir Koreguoto EBITDA santykis sumažėjo nuo 2,1 iki 1,5 karto ir išlieka gerokai mažesnis už strateginiame plane nustatytą 5 kartų ribą.

[15 skaidrė]

Dėl ekstremalios padėties energetikos rinkose praėjusiais metais labai padidėjo mūsų grynasis apyvartinis kapitalas, kuris viršijo 1 mlrd. eurų. Nuo to laiko dėl sumažėjusių energijos kainų, susigrąžintų laikinų reguliavimo skirtumų ir sumažėjusio atsargų lygio mūsų grynasis apyvartinis kapitalas sumažėjo iki 314,8 mln. eurų. Todėl mūsų likvidumo rezervas gerokai padidėjo – iki 1,27 mlrd. eurų.

[16 skaidrė]

Kaip „Ignitis grupė“, mes visiškai pritariame ES Taksonomijos reglamento tikslams. Visi mūsų pagrindiniai KPI iš esmės yra kriterijus atitinkanti taksonominė veikla. 2023 m. pirmąjį ketvirtį 59,4 % mūsų Koreguoto EBITDA, 92,1 % CAPEX pagal Taksonomiją, 63,4 % OPEX pagal Taksonomiją ir 20,5 % pajamų buvo iš kriterijus atitinkančių taksonomijos veiklų.

[18 skaidrė]

Galiausiai, mūsų 2023 m. prognozė. Dėl gerų rezultatų per pirmuosius tris 2023 m. mėnesius pakartojame visų metų Koreguoto EBITDA prognozę ir tikimės, kad ji sieks 430–480 mln. eurų. Mūsų segmentų kryptys nesikeičia, išskyrus Rezervinių pajėgumų segmentą, kurio rezultatai per I ketvirtį buvo geri, todėl pakeitėme kryptį iš stabilių į aukštesnis.

Tuo perduodu žodį Dariui, kuris užbaigs mūsų I ketvirčio rezultatų pristatymą.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, Grupės vadovas

Ačiū Jonai.

[19 skaidrė]

Leiskite atkreipti dėmesį į svarbiausius „Ignitis grupės“ veiklos rezultatus per pirmuosius tris 2023 m. mėnesius.

„Ignitis grupės“ Koreguotas EBITDA per metus išaugo 34,6 % ir pasiekė 149,9 mln. eurų. Rezultatus lėmė Rezervinių pajėgumų segmento rezultatai. Nepaisant to, kad Žaliosios gamybos segmento rezultatai nepakito, šis segmentas ir toliau sudarė beveik pusę viso Grupės Koreguoto EBITDA rezultato.

Kalbant apie strateginius Grupės veiklos rezultatus, nuo 2023 m. pradžios mūsų Žaliosios gamybos Portfelis padidėjo 0,2 GW iki 5,3 GW, o Užtikrinta galia išaugo 0,1 GW iki 1,7 GW.

Be to, nuolatinis dėmesys tvarumo klausimams atsispindėjo „Sustainalytics“ ASV rizikų valdymo vertinime nuo vidutinio iki žemo, o tai leido „Ignitis“ patekti tarp 12 % geriausių savo veiklos sektoriaus įmonių.

Galiausiai, kalbant apie 2023 m. veiklos rezultatus, pakartojame savo Koreguoto EBITDA prognozę ir tikimės, kad ji sieks 430–480 mln. eurų.

Dabar pereikime prie strategijos atnaujinimo ir 2023–2026 m. strateginio plano dalies.

[20 skaidrė]

Mūsų atnaujintoje strategijoje nustatyti platesnio užmojo tikslai ir prioritetai, kuriais siekiama sustiprinti mūsų indėlį į Europos dekarbonizaciją ir energetinį saugumą mūsų regione. Taip pat pristatome savo ketverių metų strateginį planą 2023–2026 metams.

Pradėsiu nuo „Ignitis grupės“ verslo modelio apžvalgos.

[23 skaidrė]

Naudodamiesi į atsinaujinančius išteklius orientuotu integruotu energetikos paslaugų verslo modeliu, iki 2030 m. pabaigos ketiname pasiekti 4–5 GW Žaliosios gamybos, o iki 2040–2050 m. pasiekti nulinį ŠESD emisijų balansą.

Siekdami įgyvendinti atsinaujinančių išteklių energijos pajėgumų didinimo tikslus, daugiausia dėmesio skyrėme jūrinio vėjo parkams, sausumos vėjo hibridiniams parkams, elektros kaupimo ir konvertavimo (angl. P2X) bei saugojimo technologijoms. Pasitelksime savo integruotą verslo modelį, tiksliau – didžiausią klientų portfelį, didžiausią energijos kaupimo įrenginį, didžiausią tinklą ir energetikos centrą.

Geografiškai ir toliau aktyviai veiksime Baltijos šalyse, Lenkijoje ir Suomijoje.

[24 skaidrė]

Svarbu pabrėžti, kad naudojames savo integruotu verslo modeliu, kurį naudosime kaip pagrindą strateginiams tikslams pasiekti.

Tai reiškia, kad, pirma, mes sutelksime dėmesį į 4–5 GW instaliuotų žaliųjų ir lanksčiųjų pajėgumų iki 2030 m. Antra, siekdami sudaryti sąlygas Žaliosios gamybos plėtrai, naudosime Sprendimų klientams segmentą, kad toliau plėstume klientų portfelį, kuris šiuo metu yra didžiausias Baltijos šalyse – 1,4 mln. klientų.

Kalbant apie likusius verslo segmentus, numatoma, kad Rezervinių pajėgumų segmentas daugiausia dirbs kaip sistemos rezervas ir didžiausias Baltijos šalyse energetikos centras, strategiškai orientuotas į prisidėjimą prie energetikos sistemos saugumo. Tinklų segmente ir toliau daugiausia dėmesio skirsime atsparaus ir efektyvaus tinklo plėtrai, kad būtų sudarytos sąlygos elektrifikacijai.

[25 skaidrė]

Galiausiai, mes ir toliau kasdien taikome tvarumo iniciatyvas visoje „Ignitis grupėje“. Tai atsispindi ir daugybėje ASV reitingų, pagal kuriuos grupė patenka tarp savo veiklos sektoriaus lyderių. Siekdami dar labiau parodyti savo nuolatinį įsipareigojimą, spartiname savo kelią link nulinio ŠESD emisijų balanso ir siekiame jį pasiekti iki 2040–2050 m.

Apibendrinus „Ignitis grupės“ verslo modelį, leiskite pereiti prie konteksto arba pagrindinių veiksmų, lemiančių mūsų strategiją.

[27 skaidrė]

Pirma – pasauliniai klimato pokyčiai ir bendros pastangos apriboti pasaulinės temperatūros kilimą. Antra – penki pagrindiniai šiuolaikiniai pasauliniai ŠESD emisijų šaltiniai: gamyba, elektros energija, žemės ūkis, transportas ir pastatai. Trečia – ES atsakas, bendri tikslai ir kovos su klimato kaita veiksmai Europos dekarbonizacijai.

[28 skaidrė]

Be to, didėjančios anglies dioksido kainos, laipsniškas įprastinių elektrinių atsiskyrimas, poreikis užtikrinti energetinį saugumą ir nepriklausomybę, didėjanti elektros energijos paklausa, Žaliosios gamybos pajėgumų tikslai ir didėjantys elektros kaupimo ir konvertavimo pajėgumai yra pagrindiniai veiksniai, kuriais grindžiama ir skatinama mūsų strategija.

[29 skaidrė]

Galiausiai mums svarbūs būsiami energijos srautų arba paklausos ir pasiūlos pokyčiai Europoje. Taip yra todėl, kad, plėtojant energijos rinką ir pajėgumus, Baltijos ir Šiaurės šalys taps svarbiais elektros energijos ir vandenilio tiekėjais Vidurio Europai, įskaitant Vokietiją. Tai padės mums ir leis „Ignitis grupei“ dar labiau augti.

[30 skaidrė]

Toliau – svarbiausia mūsų strategijos atnaujinimo dalis, mūsų siekis.

[31 skaidrė]

Nustatėme savo siekį – sukurti 100 % žalią ir saugią energetikos ekosistemą dabarties ir ateities kartoms. Jį įgyvendinsime tapdami perėjimo prie klimato požiūriu neutralios, saugios ir nepriklausomos energetikos ekosistemos regione lyderiais bei prisidedami prie Europos dekarbonizacijos, sudarydami sąlygas atsinaujinančių išteklių energijos srautų judėjimui iš Šiaurės į Vidurio Europą.

Be to, tapdami perėjimo regione lyderiais Lietuvoje ir Baltijos šalyse, siekiame tapti viena pirmųjų 100 % žaliosios energijos sistemų Europoje. Svarbu pažymėti, kad mūsų vaidmuo palengvina žalios ir saugios energetikos ekosistemos kūrimą.

Švarios energijos gamyboje, vartojime, transformavime ir transportavime, įskaitant pramonę, transportą ir šildymą, dalyvauja daug tarpusavyje susijusių šalių.

[32 skaidrė]

Siekdami įgyvendinti savo siekį, nustatėme savo prioritetus. Pirmasis yra žalias – padidiname savo mažo anglies dioksido kiekio pajėgumus. Antrasis – lankstus, kuriame lanksčią sistemą, kuri gali veikti 100 % žaliaja energija trumpuoju, vidutiniu ir ilgalaikiu laikotarpiu. Trečiasis – integruotas, mes pasinaudojome integruotu verslo modeliu, kad galėtume kurti žalią ir lanksčią gamybą. Ketvirtasis – tvarus, maksimaliai padidiname tvarią vertę.

Apibrėžę „Ignitis grupės“ siekį, dabar gilinkimės į mūsų verslo segmentus. Jonai, perduodu tau žodį.

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Ačiū Dariau. Apžvelgsiu mūsų Žaliosios gamybos verslo segmentus.

[35 skaidrė]

Matome dideles galimybes savo šalies rinkose – iki 2030 m. Baltijos šalyse ir Lenkijoje numatoma padidinti Žaliosios gamybos galią 41 GW.

Šį augimą lemia kelios priežastys.

Lietuvoje šiuo metu tik trečdalį suvartojamos elektros energijos sudaro nacionalinė gamyba ir šalis turi aiškų tikslą pasiekti 100 %.

Lenkijoje reikia atsisakyti anglies gamybos. Šiuo metu akmens anglis sudaro daugiau kaip 70 % Lenkijos elektros energijos gamybos rezultatų.

Estijos energetikos sistema vis dar labai priklauso nuo naftingųjų skalūnų, kurios šalis siekia atsisakyti. Kitas veiksnys, turintis įtakos visoms Baltijos šalims, yra elektros importo iš Rusijos ir Baltarusijos nutraukimas ir galiausiai „RE-PowerEU“ sustiprina visas minėtas tendencijas.

[36 skaidrė]

Dabar pereikime prie mūsų tikslų. Savo 2030 m. Žaliosios gamybos tikslą padidinome nuo 4 GW iki 4–5 GW, taip pat nustatėme vidutinės trukmės tikslą – 2,2–2,4 GW iki 2026 m. pabaigos. Taigi iki 2026 m. iš esmės padvigubinsime instaliuotą galią, o iki 2030 m. ją padidinsime keturis kartus.

[37 skaidrė]

Kaip jau matėte pirmojo ketvirčio rezultatų pristatyme, mūsų Žaliosios gamybos Portfelį šiuo metu sudaro 5,3 GW, iš kurių 1,7 GW, arba maždaug trečdalis, yra Užtikrinta galia.

Kalbant apie technologijas, didžiausią dalį – 40 % sudaro sausumos vėjo energija. Geografiška didžiausia rinka, sudaranti du trečdalius portfelio, yra Lietuva. Taip pat svarbu pažymėti, kad iš 5,3 GW didelę dalį, t. y. 1,1 GW, sudaro lankstumo galia.

[38 skaidrė]

Siekdami instaliuotos galios tikslų, daugiausia dėmesio skiriame technologijoms, kurios gali užtikrinti 100 % žaliosios ir saugios energetikos ekosistemą, o kad tai pasiektume, turime derinti žaliosios gamybos ir žalią lankstumo sprendimus. Kalbant apie elektros energijos gamybą, tai jūrinio vėjo ir sausumos vėjo hibridinės technologijos. Kalbant apie

lankstumą, tai – baterijos, hidroakumuliacinės elektrinės ir elektros kaupimo ir konvertavimo (angl. P2X) technologijos.

Dabar trumpai aptarsiu kiekvieną iš jų, pradėdamas nuo jūrinio vėjo parkų.

[39 skaidrė]

Užsibrėžėme tikslą užtikrinti du jūrinio vėjo projektus Baltijos šalyse: vieną projektą Lietuvoje, kurio komercinės veiklos pradžia (angl. COD) bus iki 2030 m., o kitą – mūsų namų rinkose, kurio komercinės veiklos pradžia (angl. COD) bus po 2030 m.

Kalbant apie rengiamus aukcionus, Lietuvoje vyks du konkursai dėl jūrinio vėjo parkų, kurių kiekvienas bus 700 MW. Vienas iš jų šiuo metu vykdomas, o kitas bus įgyvendintas trečiąjį šių metų ketvirtį.

Taip pat tikimės, kad šiais metais Estijoje bus paskelbtas jūros dugno nuomos konkursas maždaug 7 GW. O 2026 m. – bendras Latvijos ir Estijos aukcionas dėl 1 GW projekto.

Ilgalaikis mūsų regiono jūrinio vėjo parkų potencialas viršija 60 GW, todėl Baltijos šalys yra vienas patraukliausių regionų jūrinio vėjo parkų plėtrai.

[40 skaidrė]

Antroji technologija, kuriai skirsime daugiausia dėmesio, yra sausumos vėjo parkai. Tai užtikrina didesnę turimų tinklo pajėgumų išnaudojimą ir stabilesnį generavimo profilį. Taigi, paprasčiau tariant, mūsų regione labai prasminga derinti vėjo ir saulės energiją, nes šių dviejų technologijų gamybos laikas sutampa minimaliai.

Kalbant apie lankstumą, trumpalaikio saugojimo sprendimuose daugiausia dėmesio skirsime baterijoms. Tai sudaro sąlygas integruoti atsinaujinančius išteklius, nes palengvina paklausos valdymą, padeda didinti tinklo patikimumą ir riboja gamybos ribojimą.

[41 skaidrė]

Vidutinės trukmės lankstumo sprendimams daugiausia dėmesio skirsime hidroakumuliacinėms elektrinėms. Mūsų Kruonio HAE su 900 MW lankstumo galia yra viena didžiausių energijos kaupyklų Europoje. Ką tik priėmėme galutinį investicinį sprendimą ją išplėsti iki daugiau nei 1 GW. Išplėtus šią 1 GW elektrinę, ji galės veikti visa apkrova 10 valandų ir užtikrinti didžiulius 10 GW valandų kaupimo pajėgumus.

[42 skaidrė]

Galiausiai, ieškodami ilgalaikių lankstumo sprendimų, daugiausia dėmesio skirsime elektros kaupimui ir konvertavimui, t. y. vandeniliui ir e. degalams. Pirmajame mūsų plano etape įgyvendinsime bandomąjį vandenilio gamybos ir e. degalų konversijos projektą. Jei pavyks, antrajame etape paleisime pramoninio masto vandenilio ir e. degalų gamybos pajėgumus.

[43 skaidrė]

Strateginė partnerystė yra svarbi mūsų strategijos dalis. Diegdami naujas technologijas ar žengdami į naujas rinkas, siekiame bendradarbiauti su partneriais, kurie toje srityje turi daugiau patirties nei mes. Tokį požiūrį iliustruoja mūsų partnerystė su „Fortum“, pirmaujančiu atliekų energijos tiekėju, statant Kauno KJ atliekų jėgainę, kuri tuo metu mums buvo nauja technologija.

Šiuo metu tą patį darome ir jūrinio vėjo parkų srityje, bendradarbiaudami su pirmaujančia šios pramonės šakos įmone „Ocean Winds“ ir dalyvaudami pirmajame 700 MW galios jūrinio vėjo parko konkurse Lietuvoje. Mes ir toliau kursime strategines partnerystes naujoms technologijoms ir naujoms rinkoms.

[44 skaidrė]

Pereikime prie mūsų veiklos modelio. Iš esmės siekiame kurti vertę kiekviename Žaliosios gamybos projekto etape, pradedant plyno lauko vystymo stadija, baigiant statyba, elektros energijos užtikrinto tiekimo sutarčių sudarymu, finansavimu, turto rotavimu, turto hibridizavimu ir derinimu su saugojimo sprendimais, ir galiausiai turto valdymu.

Toliau pabrėšiu keletą mūsų veiklos modelio aspektų.

[45 skaidrė]

Pirma, užtikrinto tiekimo pajėgumai. Tai yra vienas iš pagrindinių mūsų išskirtinių bruožų, kuris mus labai stipriai išskiria tarp konkurentų. Dabartinis mūsų elektros energijos tiekimo portfelis yra septynis kartus didesnis už kiekį, kurį pagaminame naudodami savo turtą. Tai reiškia, kad galime sukurti apie 3 GW naujų Žaliosios gamybos pajėgumų ir tiesiog parduoti jų pagamintą elektros energiją esamiems klientams.

[46 skaidrė]

Antrasis mūsų veiklos modelio aspektas, kurį verta pabrėžti, yra turto rotavimas. Mūsų turto rotavimo programa reiškia, kad ketiname parduoti iki 49 % kiekvieno atskiro Žaliosios gamybos projekto, kad galėtume panaudoti kapitalą tolesniam augimui ir gauti vertės priedą parduodami sumažėjusios rizikos turtą.

[47 skaidrė]

Galiausiai – mūsų gražos tikslai. Siekiame 1,0–3,5 % pajamingumo, lyginant su mūsų WACC. Atsižvelgdami į finansinį svertą, siekiame aukšto vienaženklio–žemo dviženklio skaitmens siektinos nuosavybės svėro gražos.

Perduodu žodį Dariui, kad jis aptartų likusius mūsų verslo segmentus.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, Grupės vadovas

Ačiū Jonai.

[48 skaidrė]

Pradėsiu nuo Sprendimų klientams verslo segmento. Pagrindinis jos vaidmuo yra panaudoti ir toliau plėsti klientų portfelį, kad būtų galima sukurti Žaliają gamybą ir paspartinti perėjimą nuo dujų prie elektros energijos.

[49 skaidrė]

Siekiame jį išnaudoti ir toliau plėsti klientų portfelį, kuris šiuo metu yra didžiausias Baltijos šalyse, kad užtikrintume Žaliosios gamybos plėtrą sudarant vidines elektros pirkimo sutartis. Todėl siekiame išplėsti savo elektros energijos tiekimo portfelį nuo 10,5 iki 10,9 TWh 2026 m. Todėl 2022–2026 m. bendras vidutinis augimo tempas sieks apie 8–9 %.

[50 skaidrė]

Be to, užsibrėžėme tikslą sukurti pirmąją viešąją elektromobilių įkrovimo tinklą Baltijos šalyse. „Ignitis grupė“ siekia iki 2026 m. pabaigos įrengti daugiau kaip 3 000 įkrovimo taškų ir užimti apie 50 % rinkos dalies. Vienas iš svarbiausių tokios plėtros privalumų yra tai, kad ateityje ji taps svarbiu užtikrinto tiekimo šaltiniu.

[51 skaidrė]

Kitas svarbus vystymo etapas – sprendimas paspartinti perėjimą nuo dujų prie elektros energijos, aktyviai skatinant klientus ją pakeisti – siekiame optimizuoti mažmeninį dujų tiekimo portfelį iki 5 TWh 2026 m. ir įsipareigojome jį dar labiau sumažinti, užtikrindami tiekimo lygį, reikalingą energetikos sistemos saugumui pereinamuoju laikotarpiu Lietuvoje.

[52 skaidrė]

Pereinant prie Rezervinių pajėgumų segmento, kurio pagrindinis vaidmuo – prisidėti prie energetikos sistemos saugumo.

[53 skaidrė]

Šiame segmente daugiausia teikiamos pagalbinės paslaugos, kurių apkrovos koeficientas praėjusiais metais siekė apie 3 %, užtikrinant aukštą maždaug 98 % turto prieinamumą. Be to, ji turi potencialo, nes turi galimybę gaminti elektros energiją rinkoje mažesnės atsinaujinančių išteklių energijos gamybos arba teigiamo elektros, gamtinių dujų ir apyvartinių taršos leidimų kainų skirtumo laikotarpiais.

[55 skaidrė]

Paskutinis mūsų verslo segmentas – Tinklų – turi didžiausią skirstymo tinklą Baltijos šalyse ir veikia pagal natūralios monopolijos reguliavimo sistemą, užtikrindamas daugiau nei 6 % investicijų grąžą.

[56 skaidrė]

Į skirstymo tinklą 2023–2026 metais planuojame investuoti 0,9–1,1 mlrd. eurų.

Didelė dalis investicijų bus skirta atspariam elektros energijos tinklui užtikrinti, kad būtų sudarytos sąlygos elektrifikacijai, o apie 54 % visų investicijų 2023–2026 m. laikotarpiu bus skirta elektros energijos tinklo plėtrai.

[57 skaidrė]

Šio verslo padalinio strateginiai prioritetai yra trys. Pirmasis – atsparus ir efektyvus elektros energijos skirstymas. Siekiame sumažinti vienam klientui tenkančių nutrūkimų skaičių vienam vartotojui, technologinius nuostolius, taip pat didinti tinklo efektyvumą ir automatizavimą.

Antrasis strateginis prioritetas apima elektros tinklų plėtrą ir energijos rinkos įgalinimo priemones. Siekiame palengvinti energijos rinkų plėtrą, įskaitant transporto elektrifikavimą, elektromobilių įkrovimą ir energijos vartojimo efektyvumą. Jis taip pat apima pramonės ir šilumos ūkio elektrifikavimą plečiant elektros energijos tinklą, naujus prijungimus, didinant naujus pajėgumus ir diegiant išmaniuosius skaitiklius.

Galiausiai, trečiasis strateginis prioritetas apima „Nuo-iki“ (angl. end-to-end) klientų patirties gerinimą, pasitelkiant standartizuotus sprendimus ir kanalus, atspindinčius klientų poreikius.

[59 skaidrė]

Dabar norėčiau apibendrinti strateginius prioritetus pagal verslo segmentus.

Pirma, mūsų Žaliosios gamybos segmentas sieks iki 2030 m. užtikrinti 4–5 GW instaliuotų žaliųjų ir lanksčiųjų pajėgumų, daugiausia dėmesio skiriant jūrinio vėjo parkams, sausumos vėjo hibridinėms parkams, elektros kaupimui ir konvertavimui (angl. P2X) bei saugojimui.

Toliau, mūsų Sprendimų klientams segmento strateginiai prioritetai apims klientų portfelio panaudojimą ir tolesnę plėtrą, kad būtų galima kurti Žaliosios gamybos, taip pat pirmaujančio viešojo elektromobilių įkrovimo tinklo kūrimą Baltijos šalyse ir spartesnę perėjimą nuo dujų prie elektros energijos.

Kalbant apie Rezervinių pajėgumų segmentą, mes ir toliau prisidėsime prie energetikos sistemos saugumo užtikrinimo.

Tinklų segmente daugiausia dėmesio bus skiriama atspariam ir efektyviam elektros energijos skirstymui, elektros tinklų plėtrai ir energijos rinkos įgalinimo priemonės. Be to, bus teikiama pirmenybė „Nuo-iki“ (angl. end-to-end) klientų patirčiai.

Apskritai ir toliau daugiausia dėmesio skirsime savo namų rinkai, Baltijos šalims, Lenkijai ir Suomijai. Tačiau ir toliau ieškosime galimybių kitose ES rinkose, kuriose vyksta energetikos permainos. Nustatėme savo tikslą – sukurti 100 % žalią ir saugią energetikos ekosistemą dabarties ir ateities kartoms.

[61 skaidrė]

Savo verslo tikslus ir toliau deriname su pagrindiniais ASV principais ir strateginiais prioritetais, susijusiais su dekarbonizacija, sauga, darbuotojų patirtimi, įvairove ir tvarios vertės kūrimu.

[62 skaidrė]

Kad iki 2040–2050 m. pasiektume nulinį ŠESD emisijų tikslą, planuojame iki 2030 m. perpus sumažinti ŠESD emisijas, o iki 2026 m., lyginant su 2020 m., jas sumažinti 27 %. Numatome, kad 2020 m., palyginti su baziniu scenarijumi, gerokai sumažinsime emisijų kiekį tiek pagal 1, tiek pagal 3 apimtį.

[64 skaidrė]

Galiausiai norėčiau pereiti prie svarbiausio turto – mūsų žmonių, kurie visapusiškai prisideda prie mūsų strategijos įgyvendinimo. „Ignitis grupė“ yra organizacija, kurioje dirba įvairūs energetiškai sumanūs žmonės, kuriuos vienija bendras siekis. Kasdien laikomės savo vertybių, atsakomybės, partnerystės, atvirumo ir tobulėjimo.

[65 skaidrė]

Mūsų darbuotojai prisideda prie „Ignitis grupės“ siekių ir strateginių prioritetų įgyvendinimo, kurdami įvairių energetiškai sumanių žmonių komandą ir teikdami prioritetus aukščiausio lygio talentų pritraukimui ir išlaikymui, svarbiausių įgūdžių ir kompetencijų ugdymui bei į žmogų orientuotam požiūriui.

Vėlgi suteikiu žodį Jonui, kad jis aptartų mūsų finansinius tikslus.

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Ačiū Dariui.

[67 skaidrė]

Per ateinančius ketverius metus planuojame investuoti 2,2–2,8 mlrd. eurų. Didžioji dalis mūsų investicijų, t. y. 55 %, bus skirtos Žaliajai gamybai, kad iki 2026 m. būtų pasiektas 2,2–2,4 GW instaliuotos Žaliosios gamybos galios tikslas.

Kita didelė investicijų dalis, apie 40 %, bus skirta mūsų Tinklams, kurie padidins atsparumą ir sudarys sąlygas elektrifikacijai. Todėl iki 2026 m. pabaigos mūsų reguliuojamo turto bazė padidės 40–50 % iki 1,8–1,9 mlrd. eurų. Tikimasi, kad tvarumo požiūriu 85–90 % mūsų investicijų atitiks ES Taksonomijos kriterijus.

[68 skaidrė]

Kalbant apie mūsų planuojamą grąžą, tikimasi, kad mūsų Koreguotas EBITDA 2026 m. sieks 470–550 mln. eurų, daugiausia dėl Žaliosios gamybos augimo. Tikimasi, kad tvarioji dalis, kaip apibrėžta ES taksonomijoje, sudarys daugiau nei 75 % visų rezultatų.

Galiausiai, siekiame, kad 2023–2026 m. koreguota investuoto kapitalo grąža būtų 6,5–7,5 %.

[69 skaidrė]

Nepaisant didelės investicijų programos, 2023–2026 m. laikotarpiu ir toliau esame įsipareigoję išlaikyti tvirtą investicinį BBB arba aukštesnį kredito reitingą. Be to, siekiame, kad mūsų grynosios skolos ir Koreguoto EBITDA santykis neviršytų 5 kartų.

[70 skaidrė]

Galiausiai, kalbant apie grąžą akcininkams, mes ir toliau kasmet didinsime dividendus bent 3 %, o tai reiškia, kad 2023–2026 m. laikotarpiu numanomas dividendų pajamingumas bus 6,3–6,9 %.

[71 skaidrė]

Mūsų naujausias strateginis planas rodo didesnius užmojus visose srityse. Kalbant apie Žaliosios gamybos pajėgumų tikslus, savo ankstesnį tikslą padidinome 10 %. Kalbant apie investicijas, planuojame investuoti 40 % daugiau, o kalbant apie EBITDA, tikimės uždirbti 30 % daugiau.

Tuo perduodu žodį Dariui, kuris užbaigs mūsų strategijos pristatymą.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, Grupės vadovas

Ačiū Jonai. Dabar norėčiau apibendrinti mūsų atnaujintos strategijos ir 2023–2026 m. strateginio plano pagrindinius punktus.

[73 skaidrė]

Nustatėme savo siekį – sukurti 100 % žalią ir saugią energetikos ekosistemą dabartinei ir būsimoms kartoms. Kad tai pasiektume, pasinaudosime savo integruotu verslo modeliu, orientuotu į atsinaujinančius išteklius, ir sieksime į pagrinidinį siekį orientuotų prioritetų: žalia, lanksti, integruota ir tvari.

Kalbant apie mūsų strateginį augimą, iki 2030 m. pabaigos planuojame pasiekti 4–5 GW, o iki 2026 m. pabaigos – 2,2–2,4 GW Žaliosios gamybos galios. Iki 2040–2050 m. mes taip pat ketiname tapti neutralūs CO2 atžvilgiu.

Siekdami užtikrinti šiuos tikslus, per ateinančius ketverius metus investuosime 2,2–2,8 mlrd. eurų, išlaikydami BBB ar aukštesnį kredito reitingą. Tai turėtų reikšti 470–550 mln. eurų Koreguotą EBITDA 2026 m. ir 6,3–6,9 % numanomą dividendų pajamingumą 2023–2026 m. laikotarpiu.

[74 skaidrė]

Norėčiau pabrėžti, kodėl „Ignitis grupė“ yra pasirengusi sėkmingai veikti.

Esame į atsinaujinančius išteklius orientuota grupė, siekianti iki 2030 m. pabaigos savo atsinaujinančių išteklių portfelį išplėsti keturis kartus – nuo 1,2 GW iki 4–5 GW. Siekdami šio tikslo, pasinaudosime savo integruotu verslo modeliu, nes esame pajėgūs pasinaudoti didžiausiu klientų portfeliu, energijos kaupimo įrenginiu, tinklu ir energetikos centru Baltijos šalyse.

Mūsų strategiją taip pat remia mūsų pirmaujanti padėtis rinkoje, kuri yra sparčiausiai augantis ES regionas pagal BVP augimą, dvigubai viršijantis ES vidurkį, ir tikėtiną atsinaujinančių išteklių galios augimą maždaug tris kartus, palyginti su 1,8 karto ES. Nepaisant ambicingos augimo strategijos, laikomės finansinės drausmės, kurią palaiko tvirtas finansinis profilis ir BBB+ kredito reitingas.

Be to, esame tarp geriausiai vertinamų Europos paslaugų bendrovių pagal įvairius ASV reitingus ir esame įsipareigoję iki 2040–2050 m. užtikrinti nulinį ŠESD emisijų balansą. Galiausiai, mūsų verslo planas siūlo patrauklų pelningumo ir augimo derinį: numanomas dividendų pelningumas yra apie 6–7 %, o istorinis Koreguoto EBITDA augimas – apie 7–11 %.

Dėkojame, kad šiandien kantriai mūsų klausėtės.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Šiuo pranešimu baigiame pristatymą ir esame pasirengę atsakyti į Jūsų klausimus. Operatore, perduodu žodį jums.

Telekomunikacijos ryšių operatorė

Ačiū. (Operatorės nurodymai)

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū. Pirmiausia norėtume paklausti, Vilniaus KJ atliekami karštieji bandymai. Kada bus baigti bandymai ir pradėta komercinė veikla?

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, Grupės vadovas

Vilniaus KJ biomasės bloke vis dar atliekami karštieji bandymai, kurie tęsis iki komercinės veiklos pradžios (angl. COD). Kalbant apie visiškos komercinės veiklos pradžią, mūsų tikslas ją pradėti šių metų šildymo sezono metu išlieka nepakitęs.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū. Kitas mūsų klausimas – kai Vilniaus KJ pradės komercinę veiklą, 49 % jos akcijų turės būti parduota pagal ES subsidijų skyrimo taisykles. Kiek laiko užtruks užbaigti pardavimą? Koks metodas bus naudojamas šiam tikslui pasiekti: aukcionas, neskelbiamos derybos ir t. t.? Ar į pardavimo taisyklę įtrauktas atliekų perdirbimo į energiją blokas?

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Remdamiesi projektui gautos ES CAPEX dotacijos reikalavimais, per šešis mėnesius nuo projekto užbaigimo turėsime inicijuoti 49 % viso turto pardavimą. 49 % akcijų bus parduodama pagal standartinį susijungimų ir įsigijimų procesą, taip užtikrinant geriausią rezultatą. Ir tada, taip, kadangi parduosime bendrovės akcijas, jos apims ir biomasės, ir atliekų perdirbimo į energiją blokus.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū Jonai. Kitas klausimas – ar „Ignitis grupė“ pateikė savo pasiūlymą šiuo metu vykstančiame jūrinio vėjo parko aukcione? Ar žinote, ar aukcionas įvyks? Tai yra, ar yra bent du dalyviai?

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, Grupės vadovas

Kovo 30 d. prasidėjusiame pavasario konkurse dalyvaujame kartu su partneriu „Ocean Winds“. O ar konkursas įvyks, sužinosime tik tada, kai reguliavimo institucija paskelbs rezultatus.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Dariau. Dar vienas klausimas. Nuo 2023 m. pradžios Pomeranijos vėjo parkas turėtų pradėti pardavinėti 100 % savo pagamintos elektros energijos per CfD. Ar tai iš tikrųjų vyksta? Ar svarstėte galimybę toliau pardavinėti pagamintą elektros energiją rinkoje arba pagal elektros prekybos sutartis? Nes, nepaisant mažėjimo tendencijos, elektros energijos kainos Lenkijoje vis dar didesnės, palyginti, pavyzdžiui, su Baltijos šalimis.

Kita klausimo dalis taip pat apima papildomą klausimą: jei 100 % pagamintos elektros energijos faktiškai parduodama pagal CfD, nes CfD kaina yra žinoma, ar galėtumėte įvertinti neigiamą perėjimo prie CfD poveikį šiais metais, palyginti su praėjusiais metais, atsižvelgiant į tai, kad pagamintos elektros energijos kiekis būtų toks pat?

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Taigi esate teisus. Nuo 2022 m. gruodžio mėn. Pomeranijos vėjo jėgainių parkas 100 % pagamintos elektros energijos parduoda pagal CfD už maždaug 62 EUR/MWh. Pagal CfD pagaminta elektros energija parduodama dėl to, kad Lenkijoje nustatyta viršutinė kainų riba – apie 65 EUR/MWh. Todėl didesnės elektros energijos kainos rinkoje neturėtų įtakos Pomeranijos vėjo parkų rezultatams, nes visas perteklinis pelnas turėtų būti grąžintas reguliavimo institucijai.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas – „Ignitis grupės“ sparčiai plėtoja Žaliosios gamybos pajėgumus. Visiems projektams užbaigti tikriausiai prireiks papildomo kapitalo. Ar svarstote apie atskirą „Ignitis“ atsinaujinančių išteklių IPO, kad pritrauktumėte kapitalo? Rinkos labiau vertina atskiras Žaliosios gamybos įmones nei integruotas paslaugų įmones.

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Šiuo metu nematome papildomo nuosavo kapitalo poreikio. Kalbant apie integruotų ir atskirų Žaliosios gamybos įmonių vertinimą, mano asmenine nuomone, tik laiko klausimas, kada rinkos supras integruoto energetikos paslaugų teikimo modelio privalumus.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Jonai. Kitas mūsų klausimas – ar sumažėjus elektros energijos kainoms rinkoje galite pakeisti savo žaliosios energijos strategiją ir atsisakyti kai kurių planuotų investicijų?

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Taigi visų pirma noriu patikslinti, kad nemanome, jog elektros energijos kainos grįš į prieškarinį lygį, o tai reikšia, kad jos ir toliau išliks aukštos. Antra, atidžiai stebime kiekvieno savo projekto tikėtiną grąžą. Ir, žinoma, jei jie neatitinka mūsų grąžos kriterijų, mes neinvestuojame.

Ar gali nutikti taip, kad dėl kai kurių mūsų portfelio projektų nebus priimtas galutinis investicinis sprendimas? Taip, tai galioja bet kokiaje kainų aplinkoje. Ar tai turi įtakos mūsų ilgalaikiams tikslams? Ne, neturi.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Jonai. Ar galėtumėte pateikti išsamesnės informacijos apie teigiamą I ketvirčio Rezervinių pajėgumų rezultatą? Ar lėšos gaunamos pardavus apyvartinius taršos leidimus? Ar tai turėtų būti laikoma vienkartinu įvykiu?

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Taip. Taigi, trumpai tariant, mūsų Rezervinių pajėgumų segmento verslo modelis yra toks, kad viena jo dalis yra reguliuojama grąža, kuri padengia didžiąją dalį išlaidų, o kita dalis iš tiesų turi galimybę uždirbti papildomą grąžą rinkoje.

Pirmąjį ketvirtį, tiksliau, praėjusių metų pabaigoje, nustatėme tam tikrą elektros energijos ir dujų kainų skirtumą, kuris leido mums nustatyti papildomą grąžą rinkoje be reguliuojamos grąžos. Žvelgiant į priekį, tikriausiai, tai buvo didesnėje skalės pusėje. Tačiau ir toliau išlieka verslo dalis – uždirbti šią papildomą grąžą rinkoje.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas – per pastarąjį mėnesį sudarėme keletą finansavimo sutarčių su didžiausiais bankais, tokiais kaip „Citi“ ar „MUFG“. Tuo pat metu grupės grynujų pinigų ir ekvivalentų likutis jau yra didesnis – beveik 1 mlrd. eurų. Ar toks finansavimas turėtų būti laikomas pasirengimu ir ryšių su geriausiais bankais užmezgimu vėlesniems didesniems Žaliosios gamybos projektams finansuoti?

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Taip. Taigi praėjusių metų patirtis parodė, kad iš tiesų turime turėti didesnę finansinio likvidumo rezervą, nei manyta anksčiau. Taigi šias naujas sutartis su „Citi“ ar „MUFG“ lėmė verslo poreikis. Dar vienas dalykas, kurį reikia turėti omenyje, yra tai, kad, siekdami finansavimo tikslų, ketiname įtraukti tiek vietinius, tiek tarptautinius, tiek institucinius žaidėjus.

Taigi tai, ką mes čia darome, iš tiesų yra būtent tai. Be to, kaip teisingai pastebėjote, šie bankai galės geriau susipažinti su vietos rinka ir, atėjus laikui, galės dalyvauti finansuojant mūsų Žaliosios gamybos projektus.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Šiuo klausimu Lenkijos saulės energijos portfelyje jau yra instaliuoti 8 MW iš numatytų 40 MW. Ar tie 8 MW jau gamina elektros energiją?

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Čia reiktų nepamiršti dviejų dalykų. Taigi trumpas atsakymas – taip, jie gamina elektros energiją. Tačiau dėl susitarimo su vystytoju šių projektų perėmimas vyksta dalimis. Taigi šiuo metu dar nesame pasiekę pirmosios dalies, kurią turėtume perimti. Taigi šių pajėgumų dar neturime.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas – kas lėmė tai, kad I ketvirtį parkų prieinamumas gerokai sumažėjo (nuo 99,1 % iki 93,7 %)? Ar vėlesniais ketvirčiais padėtis turėtų pagerėti?

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Taip. Taigi pradėsiu nuo paskutinės dalies. Vėlesniais ketvirčiais padėtis turėtų pagerėti. Iš esmės tikimės, kad mūsų prieinamumas bus 97–98 %. Tačiau pirmąjį ketvirtį vienoje iš mūsų vėjo jėgainių įvyko incidentas, todėl mūsų rezultatai laikinai buvo prastesni. Ši problema šiuo metu yra išspręsta, todėl nesitikime, kad taip nutiks ir vėlesniuose metų ketvirčiuose.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: ar, atsižvelgiant į palyginti didelę obligacijų galiojimo terminų sieną 2027–2030 m., svarstėte, ar refinansuosite šiuos išpirkimo terminus, ar išmokėsite už obligacijas? Kiek tikėtina, kad į būsimas obligacijų emisijas bus įtrauktas ASV komponentas?

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Galutiniai sprendimai bus priimti atėjus laikui.

Kalbant apie tai, ar tai bus paprastosios vanilinės obligacijos, žaliosios obligacijos ar ASV obligacijos, tai vėlgi priklausys nuo laiko. Tačiau, nepriklausomai nuo priemonės pasirinkimo, absoliuti dauguma arba beveik 90 % mūsų investicijų suderintos su ES taksonomija, o tai reiškia, kad turėsime galimybę rinktis iš visų trijų rūšių.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas, ačiū už gerą darbą. Turiu klausimą dėl Tinklų investicijų gražos WACC komponento. Ar padidėjus palūkanų normoms WACC bus pakoreguotas? Jei taip, kada ir kokio dydžio padidėjimą matote? Šiuo metu Lietuvos Vyriausybės 10 metų trukmės obligacijų pajamingumas yra apie 4,5 %.

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Taip. Taigi pradėjome diskusijas šia tema su reguliavimo institucija ir, manau, akivaizdu, kad reguliavimo institucija, būdama protinga, taip pat mano, kad reikia kažką daryti su WACC. Nenorėčiau spėlioti, kada jis galėtų būti pakeistas, tačiau manau, kad akivaizdu, jog WACC bus padidintas. O pagal formulę, kuri apima nerizikingą palūkanų normą, nuosavo kapitalo kainą ir kitus į WACC įtrauktus parametrus, matematiškai jis ateinančiais metais bus didesnis.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū Jonai. Kitas mūsų klausimas – koks buvo technologinių nuostolių lygis elektros tinkle 2022 m.? Naujas tikslas – mažiau nei 5 %.

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Taip. Taigi tikriausiai, dabar tikslaus atsakymo nepateiksime, bet jis buvo apie 5 %, galbūt šiek tiek daugiau. Taigi ketinama jį sumažinti žemiau 5 %.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū. Kadangi „Ignitis grupė“ ketina plėsti energijos kaupimo, baterijų ir elektros kaupimo ir konvertavimo (angl. P2X) sprendimus, ar galėtumėte atskleisti lūkesčius dėl kiekvieno iš šių instaliuotų kaupimo pajėgumų iki 2030 m.?

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, Grupės vadovas

Šiuo metu nepateikiame konkrečių pajėgumų specifikos. Tačiau, kaip jau skelbėme, elektros kaupimą ir konvertavimą (angl. P2X) pradėsime nuo bandomojo projekto, o vėliau planuojame įdiegti pramonės masto pajėgumus, kurie bus labai svarbūs regione.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū Dariu. Kitas klausimas – EBITDA tikslas mažesnis nei 5 % yra daugiau nei kuklus. Įrodykite, jei manote, kad jis yra ambicingas.

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Taigi, kai kalbame apie EBITDA augimo tempą, turime turėti omenyje, kokie yra šio augimo atskaitos metai. Dabartiniu atveju atskaitos metai yra 2022 m., kurie dėl neramumų rinkoje buvo neįprasti, rekordiškai pelningi metai. Taigi, jei pažvelgtume į reprezentatyvesnį įprastų laikų rezultatą, kurį turėjome 2021 m., augimas būtų gerokai didesnis. Taigi, taip, manome, kad tai ambicingas tikslas. Tik reikia nepamiršti metų, su kuriais lyginama.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, kad atsakėte į šį klausimą. Kitas mūsų klausimas. Sveiki, ačiū už pristatymą. Ar galėtumėte pakomentuoti grupės apyvartinio kapitalo tendencijas, kurių tikėtės ateityje. Ar šių metų kovo pabaigoje pasiektą 315 mln. eurų grynojo apyvartinio kapitalo lygį galime laikyti optimaliu?

Jonas Rimavičius, valdybos narys, Grupės finansų vadovas

Taip. Todėl tikimės ir toliau optimizuoti grynojo apyvartinio kapitalo lygį. Žinoma, tai priklauso ir nuo išorinių sąlygų. Tačiau sakyčiau, kad maždaug 300 mln. eurų grynojo apyvartinio kapitalo lygis yra tai, su kuo galime susitaikyti. Idealiu atveju jis būtų žemesnis, bet tai jau yra lygis, su kuriuo galime dirbti.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Dėkojame, kad atsakėte į paskutinį klausimą. Kadangi neturime daugiau klausimų, leiskite baigti rezultatų pristatymą. Taigi dar kartą labai ačiū, kad šiandien prisijungėte prie mūsų. Jei turite klausimų, kreipkitės į ryšių su investuotojais komandą.

O dabar gražios likusios dienos.