



Pristatymo išrašas

2021 m. I ketv. rezultatai

2021 m. gegužės 27 d., 11:00 a.m. EET (GMT +2)

Teisinė pastaba

Atkreipiame dėmesį, kad originali rezultatų pristatymo ir išrašo kalba yra anglų kalba. Šis dokumentas yra originalaus pristatymo techninis vertimas, kuris gali būti netikslus ir neatitikti anglų kalbos versijos.

Pristatymo dalyviai

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, generalinis direktorius
Darius Kašauskas, valdybos narys, finansų ir išdo direktorius
Dominykas Tučkus, valdybos narys, infrastruktūros ir plėtros direktorius
Jonas Rimavičius, finansų ir investicijų valdymo departamento vadovas
Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Pristatymas

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

[1 skaidrė]

Labas rytas, džiaugiuosi galėdama pasveikinti jus prisijungus prie „Ignitis grupės“ 2021 m. pirmo ketvirčio rezultatų pristatymo. Šiandien pristatyme taip pat dalyvauja Bendrovės generalinis direktorius Darius Maikštėnas, finansų ir išdo direktorius Darius Kašauskas, infrastruktūros ir plėtros direktorius Dominykas Tučkus ir investicijų valdymo departamento vadovas Jonas Rimavičius.

[3 skaidrė]

Vadovai apžvelgs 2021 m. I ketv. svarbiausius įvykius, rezultatus ir 2021 m. prognozes bei atsakys į jūsų užduotus klausimus. Leiskite priminti, kad galite užduoti klausimus pranešimo metu. Taigi, perduodu žodį Dariui Maikštėnui.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, generalinis direktorius

[5 skaidrė]

Labas rytas, 2021 m. pirmas ketvirtis „Ignitis grupė“ buvo sėkmingas. Nepaisant iššūkių keliamų COVID-19, pirmąjį ketvirtį parodėme stiprius finansinius rezultatus. Koreguotas EBITDA augo 18,6 % iki 91,9 mln. Eur, lyginant su 2020 m. pirmuoju ketvirčiu. Solidų augimą lėmė instaliuotų pajėgumų plėtra Žaliosios gamybos segmente, didesnis paskirstytų elektros ir dujų kiekis Tinklų segmente bei geresni komercinės veiklos rezultatai Lanksčiosios gamybos segmente. Išmokėjome dividendus pagal Dividendų politiką ir labai nuosekliai laikėmės mūsų strategijos tikslų. Parodėme apčiuopiamą progresą Žaliosios gamybos instaliuotų pajėgumų plėtroje. Taip pat pasirinkome išmaniųjų skaitiklių tiekėją. Visuotinis išmaniųjų skaitiklių diegimas bus vykdomas iki 2023 m. Taip pat, toliau geriname savo darnumo ataskaitų rengimą ir teikimą pagal GRI reikalavimus.

[6 skaidrė]

Tinklų segmente pasiekėme 13,6 % koreguoto EBITDA augimą, kurį lėmė didesnis paskirstytų elektros ir dujų kiekis dėl šaltesnės žiemos. RAB vertė taip pat augo. Taip pat, pradėjome konsultacijas su reguliatoriumi dėl naujojo reguliacinio modelio parametrų ateinančiam elektros energijos reguliaciniam laikotarpiui, kuris prasidės 2022 m. Pirmąjį ketvirtį investicijos į Tinklų segmentą sumažėjo dėl nepalankių oro sąlygų ir įšalo, tačiau tai neturėtų paveikti bendro metinio investicijų lygio. Elektros paskirstymo kokybės rodikliai šiek tiek suprastėjo dėl sniego sukeltų ekstremalių sąlygų sausio mėn. Nors įtaka paskirstytų elektros ir dujų kiekiui per metus kinta, laikomės teigiamos augimo prognozės segmentų rezultatų veiklose per šiuos metus.

[7 skaidrė]

Žaliosios gamybos segmente stropiai tęsiame darbą siekiant instaliuotų pajėgumų plėtros ir pridėjome dar 43 MW pajėgumų paleidus Kauno ir Vilniaus KJ atliekas naudojančias jėgainių dalis. Svarbu paminėti, kad 19 iš 43 MW instaliuotų pajėgumų buvo pridėti nuo 2020 m. pabaigos. Tai privedė prie stipraus 34,7 % koreguoto EBITDA augimo, prie kurio prisidėjo ir užfiksuota didesnė elektros kaina lėmusi geresnius Kauno HE rezultatus. Žalioji elektros energijos gamyba taip pat šiek tiek augo dėl Kauno KJ, kuri pradėjo komercinę veiklą, bei Vilniaus KJ bandomųjų paleidimų, o jėgainė buvo paleista kovo pabaigoje. Kalbant apie projektų progresą, džiaugiamės galėdami pasidalinti, kad patvirtinome Kruonio HAE plėtros planą įrengti papildomą 110 MW įrenginį, Vilniaus KJ biomasę naudojančios jėgainės dalies statybos projektas vyksta pagal planą, o jos komercinę veiklą tikimasi pradėti ketvirtame 2022 m. ketvirtyje. Mažeikių vėjo parko statybos darbai vyksta pagal planą. Kaip ir planavome, pabaigėme Pomeranijos vėjo parko statybos darbus pirmame ketvirtyje, o šią savaitę pradėjome komercinę veiklą. Nors investicijos pirmąjį ketvirtį buvo ženkliai mažesnės lyginant su 2020 m. pirmuoju ketvirčiu, tam didelės įtakos turėjo Kauno KJ ir Vilniaus KJ atliekas naudojančios jėgainės dalies paleidimas bei Pomeranijos vėjo parko statybų pabaiga kovą. Bendrai, investicijų lygis vis dar atitinka mūsų prognozes.

[8 skaidrė]

Žiūrint į Lankščiąją gamybą, taip pat matome segmente užfiksuotus stiprius finansinius rezultatus. Segmento koreguotas EBITDA augo 80,0 % iki 8,1 milijono dėl beveik penkis kartus didesnio pagamintos elektros energijos kiekio, kurį lėmė KCB komercinė veikla dėl palankių elektros ir dujų kainų.

[9 skaidrė]

Galiausiai, kaip ir tikėtasi, užfiksuoti prastesni Sprendimų klientams segmento rezultatai lyginant su 2020 m. pirmu ketvirčiu. Lyginant su 2020 m. pirmu ketvirčiu koreguotas EBITDA sumažėjo 43,8 % dėl neigiamų vienetinių atvejų – išlaidų ir sumažėjusio reguliuojamo pelno susijusio su elektros tiekimo privatiems klientams dereguliacijai bei neigiamų apsidraudimo sandorių rezultatų dėl neigiamo pagalbinio apsidraudimo didėjimo 2021 m. kovą. Kalbant apie energijos tiekimo privatiems klientams reguliaciją, dereguliacijos procesai bus tęsiami ir turėtų baigtis 2023 m. Vis dėl to, per pirmąjį elektros tiekėjų pasirinkimo etapą išlaikėme 66 % klientų. Klientų pasitenkinimo rodiklio įvertinimai buvo kiek mažesni dėl šių pokyčių rinkoje. Toliau perduodu žodį Dariui Kašauskui.

Darius Kašauskas, valdybos narys, finansų ir izdo direktorius

[11 skaidrė]

Ačiū, Dariu, ir visiems labas rytas. Džiaugiuosi galėdamas jums pristatyti I ketv. tarpinius rezultatus. Dar vienas sėkmingas ketvirtis. Kaip ir minėjome, 2021 m. I ketv. pasiekėme stiprius finansinius rezultatus ir toliau rodome mūsų veiklos atsparumą. Tai lėmė reikšmingą koreguoto EBITDA ir grynojo pelno augimą, lyginant su 2020 m. pirmu ketvirčiu. Kalbant apie koreguotą EBITDA, 18,6 % augimą iki beveik 92 mln. Eur daugiausiai lėmė Kauno KJ ir Vilniaus KJ atliekas naudojančios jėgainės dalies paleidimas, geresni KCB komercinės veiklos rezultatai ir didesnis perduotas kiekis Tinklų segmente. Deja, Sprendimų klientams segmento rezultatai buvo prastesni, nes segmento elektros energijos veiklos rezultatai suprastėjo lyginant su 2020 m. I ketv. Kalbant apie koreguotą grynąjį pelną, 7,3 % augimą lėmė didesnis koreguotas EBITDA lyginant su praeitais metais, kurį iš dalies atsvėrė didesnės pajamų mokesčio išlaidos.

[12 skaidrė]

Koreguoto EBITDA suderinimas parodo kiekvienos pagrindinės veiklos pokytį 2021 m. I ketv. Nors augimas užfiksuotas beveik visuose segmentuose, žvelgiant bendrai, Tinklų segmento augimas stipriausiai lėmė koreguoto EBITDA augimą ir prisidėjo 7,1 mln. Eur prie bendro prieaugio. Žalioji gamyba 2021 m. pirmą ketvirtį papildė bendrą koreguotą EBITDA 5 mln. Eur, o Lankščioji gamyba pridėjo dar 3,6 mln. Eur. Tačiau, Sprendimų klientams segmentas sumažino koreguoto EBITDA lygį 3,2 mln. Eur. Konsolidavimo koregavimai

taip pat padidino koreguotą EBITDA 2,0 mln. Eur.

[13 skaidrė]

Geresnių finansinių rezultatų dėka gražos rodikliai kiek pagerėjo. Žiūrint į 2021 m. I ketv. gražos profilį, padidiname koreguotą ROCE iki 7,7 %. Tai – 1,3 p. p. augimas, lyginant su 2020 m. I ketv. Augimui daugiausiai įtakos turėjo padidėję koreguotas EBIT. Mūsų koreguotas ROE nežymiai sumažėjo 0,6 p. p. iki 8,1 %, kurį lėmė padidėjęs įstatinis kapitalas po IPO 2020 m. III ketv.

[14 skaidrė]

Žiūrint į investicijas, 2021 m. I ketv. bendras investicijų lygis sumažėjo perpus iki 28 mln. Eur, lyginant su 2020 m. I ketv., nes didieji projektai artėjo prie pabaigos arba jau buvo baigti, įskaitant Vilniaus KJ atliekas naudojančios jėgainės dalies komercinės veiklos pradžią kovą, Kauno KJ paleidimą 2020 m. rugpjūtį ir Pomeranijos vėjo parko statybos pabaigą šių metų kovą. Taip pat, mažesnes investicijas į Tinklų plėtrą lėmė šaltesnė žiema, įšalas ir gausus snygis.

[15 skaidrė]

Kalbant apie laisvo pinigų srauto ir grynosios skolos rodiklius, toliau geriname rezultatus, lyginant su 2020 m. I ketv. Atitinkamai, laisvas pinigų srautas padidėjo 78,1 % dėl mažesnio EBITDA ir mažesnių investicijų, o grynoji skola sumažėjo 3,5 % dėl didesnio EBITDA.

[16 skaidrė]

Pažvelgus į grynąją skolą iš arčiau, matome, kad didesnės veiklos pajamos lėmė grynosios skolos sumažėjimą ir bendrą svertinių rodiklių gerėjimą. Mūsų grynosios skolos ir koreguoto EBITDA santykis sumažėjo nuo 2,1 iki 1,9 karto, o FFO ir grynosios skolos santykis augo nuo 52 % iki 58 %. Tai mums leidžia užimti geresnę poziciją siekiant išlaikyti gerą balansą, palaikyti augimą ir užtikrinti BBB lygio ir didesnę kredito reitingą.

[18 skaidrė]

Galiausiai, grįžtant prie 2021 m. prognozės, 2021 m. I ketv. rezultatai suteikia mums tvirtą pagrindą ir leidžia patvirtinti visų 2021 metų 300–310 mln. Eur koreguoto EBITDA prognozę. Atsispiriant nuo stipraus 2021 m. I ketv., tikimės tolimesnio augimo, kurį lems Vilniaus KJ atliekas naudojančios jėgainės dalies paleidimas, Pomeranijos vėjo parko komercinės veiklos pradžia, visų metų Kauno KJ, kuri buvo paleista 2020 m. rugpjūtį, rezultatas ir auganti RAB vertė. Gražinu žodį Dariui Maikštėnui apibendrinti I ketv. pasiekimus.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, generalinis direktorius

[19 skaidrė]

Ačiū, Dariu. Taigi, apibendrinant – labai stiprūs „Ignitis grupės“ rezultatai pirmąjį ketvirtį. Pirmą ketvirtį parodėme atsparią finansinę veiklą ir gerai pasistūmėjome su strateginiais prioritetais. Taip pat laikėmės pažadų pagal mūsų Dividendų politiką. Gamybos atžvilgiu, sėkmingai padidiname Žaliosios gamybos pajėgumus ir padarėme pažangą kituose projektuose. Taip pat, pageriname darnumo ataskaitų rengimą ir teikimą pagal GRI reikalavimus. Kartu išlaikome visų metų prognozę, kurią palaikys Žaliosios gamybos ir Tinklų augimas. Ačiū už dėmesį.

Klausimai ir atsakymai

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

[20 skaidrė]

Tuo užbaigiame pristatymą ir dabar lauksime jūsų klausimų. Taigi, pradėsime nuo klausimų atsiųstų iš anksto. Pirmasis klausimas: „Ar, žvelgiant iš šiandienos perspektyvos, laikotės „Ignitis“ ilgalaikių strateginių tikslų?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, generalinis direktorius

Ačiū, už klausimą. Atsakant į tai – per anksti komentuoti keturių metų tikslų, iškeltų iki 2024 m., progresą, tačiau einame gera linkme siekiant gamybos ir finansinių tikslų. Pavyzdžiui, pagal planą paleidome Vilniaus KJ atliekas naudojančią jėgainės dalį, pasirinkome išmaniųjų skaitiklių tiekėją. Kalbant apie finansinius tikslus, taip pat parodėme stiprų koreguoto EBITDA augimą. Taip pat, išmokėjome 85 mln. eurų dividendus už 2020 m. pagal Dividendų politiką bei išlaikėme BBB+ kredito reitingą su stabilia perspektyva. Turint tai omenyje, mes manome, kad esame gerame kelyje siekiant ilgalaikių tikslų nustatytų 2021–2024 m. strateginiame plane.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Dariau. Kitas klausimas: „Ar bendrovėje veikia finansinio sverto valdymas ar jo strategijos mažinimas?“

Darius Kašauskas, valdybos narys, finansų ir išdo direktorius

Dėkoju už klausimą. Siekiame optimalių įstatinio kapitalo struktūros ir skolos ir turto santykio lygio. Tačiau, siekiant suvaldyti finansinio sverto rizikas, įsipareigojome 2021–2024 m. laikotarpiu išlaikyti BBB+ kredito reitingą ir, galiausiai, solidų BBB ir aukštesnį investicijų reitingą. Taip pat, siekiame mažesnio nei 4 kartai grynosios skolos ir EBITDA santykio. Ačiū.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Dariau. Kitas klausimas: „Kokios yra GDR ir akcijų dalys, kaip jos pasikeitė nuo IPO?“

Jonas Rimavičius, finansų ir investicijų valdymo departamento vadovas

Taigi, IPO metu, GDR sudarė apie 68 % proporcijos, o akcijų paketas sudarė 32 %. Buvo atlikta šiek tiek GDR konversijų sukeltų kainų skirtumo tarp Vilniaus ir Londono, tačiau, reikšminga dauguma išlieka GDR.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Jonai. Kitas klausimas: „Dėl kokių priežasčių akcijų kaina yra užstrigusi ties 20,0 Eur riba?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, generalinis direktorius

Yra daug veiksnių susijusių su prekyba akcijomis, kurie veikia akcijos kainą trumpuoju laikotarpiu. Manome, kad mūsų akcijų vertė turi daug vietos augti ir tikime, kad teisinga kaina yra didesnė, nei dabartinis kainos lygis. Tikimės, kad laikui bėgant ir mums įgyvendinant strategiją, atsižvelgiant ir į Žaliosios gamybos rezultatus, rinka supras mūsų vertę.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Dariau. Kitas klausimas: „Kokie yra „Ignitis renewables“ ateities planai? Ar planuojate plėsti įmonę konsoliduojant atsinaujinančios energijos pajėgumus, Vilniaus KJ, Kauno KJ ir hidroelektrines? Ar po to

nebūtų naudinga atlikti šio segmento IPO, nes išskirtinai atsinaujinančių energijos šaltinių įmonių akcijų prekybos kartotiniai yra aukštesni, lyginant su integruotų komunalinių paslaugų, todėl tai kurtų vertę tiek Grupei bendrai, tiek jos akcininkams?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, generalinis direktorius

Esate teisūs, žaliosios gamybos kartotiniai yra aukštesni nei bendrai visai Grupei, tačiau, neplanuojame atskiros atsinaujinančių išteklių įmonių šakos IPO. Manome, kad geresnis būdas maksimaliai padidinti vertę yra turto reinvestavimo strategija. Tai reiškia, mes parduosime iki 49 % kiekvieno išvystyto Žaliosios gamybos projekto dalies, išskyrus hidroelektrines, siekiant tiek uždirbti papildomą grąžą, tiek reinvestuoti įstatinį kapitalą siekiant tolimesnio augimo.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Dariau. Kitas klausimas: „Atsižvelgiant į stiprius bendrovės rezultatus, ar galime tikėtis didesnio nei minimalaus dividendų augimo, konstatuoto Dividendų politikoje?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, generalinis direktorius

Pagal mūsų Dvidendų politiką, numatomas 3 % minimalus dividendų augimas per metus, tačiau, galime išdalinti perteklinius pinigus, jei tokių yra, priklausomai nuo verslo segmentų augimo, Grupės finansinės padėties ir investicijų galimybių. Visi sprendimai dėl dividendų kiekio yra ir bus atliekami kasmet.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Dariau. Kitas klausimas: „Kaip bendrovė planuoja įgyvendinti savo akcijų įsigijimą, teikiant pasiūlymą fiksuota kaina per aukcionus ar perkant akcijas tiesiai iš biržos? O gal būt jos bus perkamos tik per stabilizavimo vykdytoją?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, generalinis direktorius

Stabilizavimo periodas baigėsi spalio 6 d., kurio metu 10 % pasiūlytų akcijų buvo supirktos stabilizatoriaus. Yra keletas alternatyvų kaip stabilizuotos akcijos galėtų būti panaudotos. Viena galimybė – supirkti šias akcijas ir jas atšaukti. Kita – stabilizatorius parduotų šias akcijas biržoje. Dar nėra priimtas sprendimas dėl to, kaip bus elgiamasi su stabilizuotomis akcijomis. Jei sprendimas bus, jį pranešime visiems investuotojams kartu per „Nasdaq“ ir Londono vertybių popierių biržų informacinės platformas.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Dariau, už atsakymą. Kitas klausimas: „Ar įmonė yra kaip nors įsipareigojusi IPO stabilizavimo vykdytojui, pavyzdžiui, padengti potencialius nuostolius pardavus turimas akcijas žemesne kaina nei pirkimo kaina?“

Jonas Rimavičius, finansų ir investicijų valdymo departamento vadovas

Taip, taigi, stabilizavimo sutartis sudaryta tokiu būdu, kad stabilizavimo vykdytojas negauna pelno ar nuostolio dėl stabilizuotų akcijų. Taigi, jei stabilizuotos akcijos parduodamos nuostolingai, stabilizavimo vykdytojui tai kompensuojama, jei akcijos parduodamos pelningai, stabilizavimo vykdytojas grąžina pelną bendrovei. Pelnas arba nuostoliai skaičiuojami lyginant su vidutine stabilizavimo kaina, 21,5 Eur už akciją. Pavyzdžiui, tarkime, kad dabartinė rinkos kaina, 20,0 Eur, yra naudojama akcijoms realizuoti, „Swedbank“ būtų kompensuota 1,5 Eur už akciją, nes tai yra skirtumas tarp 21,5 ir 20,0 Eur, o bendrovė pasilikty 1,0 Eur už akciją pelną, kurį atspindi skirtumas tarp IPO kainos, 22,5 Eur už akciją, ir stabilizavimo kainos, 21,5 Eur.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Jonai, už atsakymą. Kitas klausimas: „Kokia situacija su Pomeranijos vėjo parku? Ar jau pradėjo generuoti elektrą ir pajamas? Ar visos turbinos veikia, jei ne, kodėl ir kada planuojama komercinės veiklos pradžia?“

Dominykas Tučkus, valdybos narys, infrastruktūros ir plėtros direktorius

Taip, taigi, Pomeranijos vėjo parko statybos darbai baigti šių metų kovą. Visos 29 turbinos jau pastatytos ir vėjo parkas turėtų pradėti pilną komercinę veiklą šį birželį, o pirmoji elektra jau buvo pagaminta vakar. Taip pat svarbu paminėti, kad darbai atlikti gerokai anksčiau nei planuota, atsižvelgiant į leidžiamą vėlavimą suteiktą Lenkijos institucijų dėl COVID sukeltų apribojimų.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Dominykai. Kitas klausimas: „Kaip CfD tarifo paramos schema veikia? Ar ji galioja abiem pusėms, pavyzdžiui, jei elektros pagaminama kai rinkos kaina yra didesnė nei indeksuojamas CfD tarifas, ar bendrovei skirtumą reikia grąžinti paramos schemos valdytojui?“

Jonas Rimavičius, finansų ir investicijų valdymo departamento vadovas

Taip, esate teisūs, Lenkijos atveju, ji galioja abiem pusėms, todėl tai abipusis CfD. CfD tarifas suteiktas 15 metų ir patikslintas pagal infliaciją kasmet, o jei rinkos kaina viršija indeksuojamo CfD tarifo lygį, skirtumą reikės grąžinti paramos schemos valdytojui, bet tai įvyks po paramos laikotarpio pabaigos, kuris šiuo atveju, kaip minėjau, yra 15 metų.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Jonai. Kitas klausimas: „Ar „Ignitis grupė“ gali patirti reikšmingų nuostolių dėl Europos Sąjungos Bendrojo Teismo priimto sprendimo atšaukti Europos Komisijos sprendimą suderinti atsinaujinančių energetikos projektų skatinimo schemą, tai yra, ar bendrovė turės grąžinti suteiktas subsidijas už pagamintą energiją?“

Dominykas Tučkus, valdybos narys, infrastruktūros ir plėtros direktorius

Taip, taigi, šiuo metu paramą gauna trys Grupės valdomi vėjo parkai pagal su sprendimu susijusį paramos mechanizmą, tai „Vėjo vatas“, „Vėjo gūsis“ ir „EURAKRAS“. Dviejų iš jų paramos pabaiga yra 2023 ir 2024 m., o „EURAKRAS“ parama baigiasi 2027 m., tad poveikis mums yra pakankamai ribotas. Taip pat svarbu paminėti, kad ne „Ignitis grupė“ yra teisinės bylos šalis, o Energetikos ministerija, ir mes negalėsime toliau spekuliuoti apie galimą jos rezultatą. Įprastai, tokių procesų sprendimas užtrunka keletą metų.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Dominykai. Kitas klausimas yra: „Kas nutiks vėjo parkams, kai pasibaigs paramos schema? Ar jie bus ekonomiškai vertingi? Ar tikėtis papildomų techninės priežiūros sąnaudų praėjus nemažai laiko po veiklos pradžios?“

Jonas Rimavičius, finansų ir investicijų valdymo departamento vadovas

Na šie vėjo parkai pardavinės elektrą rinkoje ir galimai bus sujungti su Sprendimų klientams segmentu, kadangi vėjo parkams numatome 30 metų eksploatacijos terminą, natūraliai tikimės, kad jos bus pelningos visą šį laikotarpį. Reikšmingų sąnaudų nenumatoma po paramos schemos pabaigos. Vėjo parkų techninė priežiūra atliekama kiekvienais metais.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Jonai, už atsakymą. Kitas klausimas: „Paskolos ar obligacijos, kuris finansavimo metodas pigesnis? Jei paskola yra pigesnė, kodėl bendrovė leidžia obligacijas?“

Darius Kašauskas, valdybos narys, finansų ir izdo direktorius

Bendrovė renkasi tarp skirtingų finansavimo metodų tik pagal asocijuojamas sąnaudas, kurias lemia rinkos dinamika. Jei sprendimo metu obligacijų leidimas yra pigesnė alternatyva nei paskola, finansavimo metodui renkamės obligacijas.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Dariau, už atsakymą. Kitas klausimas: „Ar planuojate atsisakyti vidinių pirkimų tarp Grupės įmonių siekiant išvengti interesų konflikto?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, generalinis direktorius

Šiuo metu to neplanuojame, tačiau, svarbu suprasti, kad susijusių šalių sandoriuose taikome aukštus skaidrumo ir atskleidimo standartus, pavyzdžiui, didelės vertės sutartis peržiūri ir tvirtina Audito komitetas ir Stebėtojų taryba. Taip pat, visi sandoriai, kartu su Audito komiteto nuomone apie sandorį, skelbiami mūsų svetainėje.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Dariau. Yra dar vienas klausimas: „Atrodo, kad po IPO išseko žaliųjų pajėgumų didinimas, sumažėjo naujų sandorių. Ar galėtumėte nuspalvinti vaizdą kaip atrodo projektų, susijusių su Žaliaja gamyba, vystymo progresas? Dėkoju.“

Jonas Rimavičius, finansų ir investicijų valdymo departamento vadovas

Mes šiuo metu dirbame prie ne vieno sandorio ir ne vieno projekto, tačiau, esate teisūs, dar nieko nepaskelbėme. Paskelbsime apie sandorius ar projektus, kai jie pasieks įsipareigojimų stadiją. Taigi, vienintelis dalykas, kurį šiuo metu galime atskleisti yra tai, kad jaučiamės gerai, atsižvelgiant į per IPO iškeltus tikslus ir strateginius planus, bei toliau ties tuo dirbsime.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Jonai, už atsakymą. Šiuo metu daugiau klausimų neturime, palaukime minutę.

Yra dar vienas naujas klausimas: „Ačiū, už pristatymą. Turiu keletą klausimų. Pirmasis – kodėl vėjo gamybos koreguotas EBITDA 2021 m. I ketv. buvo 2,9 mln. Eur, lyginant su 4,9 mln. Eur 2020 m. I ketv.? Kas nutiko? Blogas oras? Kitas klausimas – ar galėtumėte daugiau atskleisti apie informaciją paskleistą viešumoje apie akcijų opcionų programą, kuri buvo paskelbta anksčiau šiais metais, o po to atšaukta. Kas nutiko? Ar ketinate įgyvendinti šią praktiką ateityje?“

Jonas Rimavičius, finansų ir investicijų valdymo departamento vadovas

Taigi, aš atsakysiu į pirmą klausimo dalį. Kalbant apie vėjo gamybos koreguotą EBITDA I ketv. – taip, esate teisūs, pagrindinis veiksnys paveikęs EBITDA buvo oras, kuris, žinote, natūraliai kinta kas ketvirtį ir kasmet.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, generalinis direktorius

Dėl antro klausimo, kadangi tai yra pirmas kartas kada valstybės valdoma įmonė pradėjo taikyti tokią motyvacijos schemą, reikia laiko tam, kad būtų suprasta schema ir jo naudos. Akcijų opciono schemas

priežastys ir naudos yra kvestionuojamos, bet kaip bendrovė, mes esame įsitikinę, kad programa atitinka tiek teisinius įstatymus, tiek geriausias praktikas.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Jonai, Dariau. Turime dar vieną naują klausimą: „Orsted“ ir „Enefit Green“ sudarė partnerystę siekdamas įgyvendinti didelio masto jūrinio vėjo projektus Baltijos regione 2021 m. balandį. Ar „Ignitis“ mato tai kaip nors teigiamai?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, generalinis direktorius

Kalbant apie šią partnerystę, tikrai manome, kad tai yra naudinga regiono vystymuisi, kai formuojasi stiprūs partneriai pasiryžę daug investuoti į jūrinio vėjo vystymąsi, o tai reiškia, kad šiame regione matomas didelis potencialas, be to, sąžininga konkurencija tarp tokių žaidėjų lems geresnes sąlygas galutiniams vartotojams.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, Dariau. Dar laukiame klausimų.

„Žiūrint į stiprius I ketv. rodiklius, atrodo, kad jūsų metiniai tikslai (pavyzdžiui, EBITDA) nebėra tokie ambicingi. Ar planuojate, atitinkamai, peržiūrėti metinius tikslus?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, generalinis direktorius

Šiuo metu pateikiame tik koreguoto EBITDA prognozę einamiesiems metams – 2021m., ir manome, kad ji yra realistiška. Tolimesnių tikslų peržiūra aprašyta 2021–2024 m. strateginiame plane, o tikslai yra atnaujinami kasmet, todėl galimi pokyčiai yra taip pat inkorporuojami.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

„Prie planų pridėjote 700 MW jūrinio vėjo pajėgumus. Ar esate tikri, kad „Ignitis“ gaus teisę vystyti šį projektą? Kas nutiks, jei negaus?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, generalinis direktorius

Esate teisūs, šį projektą esame įtraukę į Žaliosios gamybos projektų sąrašą nors jis dar nėra garantuotas. Tačiau, mes sudarėme partnerystės sutartį su vienu iš jūrinio vėjo rinkos lyderių, „Ocean Winds“, siekiant maksimaliai padidinti tikimybę gauti teisę vystyti jūrinį vėją Baltijos jūroje. Taip pat svarbu paminėti, kad aktyviai dalyvaujame viešose konsultacijose susijusiose su jūrinio vėjo vystymu. Taigi, tikime, kad turime itin didelį potencialą gauti teisę vystyti šį projektą tiek dėl vietinės patirties, tiek dėl itin patikimo partnerio.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė

Neturime daugiau klausimų. Baigiame šį rezultatų pristatymą, tad, gerbiamieji, norėčiau padėkoti šiandien prisijungus prie 2021 m. pirmo ketvirčio rezultatų pristatymo. Jei turėtumėte daugiau klausimų, kreipkitės į mūsų Ryšių su investuotojais komandą. Dėkoju dar kartą ir būkite saugūs.