

Pristatymo išrašas.

**Pristatymas investuotojams:
2024 m. 3 mėn. rezultatai ir
Strateginis 2024–2027 planas**

2024 m. gegužės 15 d., 13 val. Vilniaus laiku / 11 val. Londono laiku

Rezultatų pristatymo išrašas

Pristatymas investuotojams:

2024 m. 3 mėn. rezultatai ir Strateginis 2024–2027 m. planas

2024 m. gegužės 15 d., 13 val. Vilniaus laiku / 11 val. Londono laiku

Pastaba

Esant neatitikimams tarp lietuvių ir anglų kalbos versijų, pirmenybė teikiama anglų kalba parengto dokumento turiniui.

Pristatymo dalyviai

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas
Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas
Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Pristatymas

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

[1 skaidrė]

Labą dieną ir sveikinu prisijungus prie „Ignitis grupės“ rezultatų pristatymo. Aš – Ainė Riffel-Grinkevičienė, ryšių su investuotojais vadovė, šiandien moderuosiu šį pristatymą. Šio pristatymo metu, „Ignitis grupės“ vadovas ir finansų vadovas apžvelgs šių metų I ketv. rezultatus ir pristatys strateginius planus ateinančių keturių – 2024–2027 – metų laikotarpiu. Po to atsakysime į jūsų užduotus klausimus. Prieš pradėdami norėčiau priminti, kad šiandienos pristatyme yra pareiškimų dėl ateities, kuriems būdinga rizika ir neapibrėžtumas. Šie teiginiai yra grįsti dabartine vadovybės nuomone, lūkesčiais, prielaidomis, o faktiniai rezultatai gali reikšmingai skirtis nuo išsakytų ar numanomų rezultatų. O dabar perduodu žodį pranešėjams.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

[5 skaidrė]

Labą dieną. 2024 m. pradėjome stipriais rezultatais. Pirma pakalbėkime apie strateginius pasiekimus. Padidinome Žaliųjų pajėgumų Portfelį 0,3 GW iki 7,4 GW. Veikiantys pajėgumai išaugo 0,1 GW iki 1,4 GW ir pasiekėme reikšmingų Portfelio vystymo etapų.

Antra, kalbant apie tvarumo iniciatyvas, sumažinome 2 apimties emisijas, toliau geriname saugumo rodiklius ir išlaikėme aukštą darbuotojų pasitenkinimą.

Galiausiai, kalbant apie finansinius rezultatus, Grupės Koreguotas EBITDA, palyginti su praeitais metais, padidėjo 21,2 proc. ir siekė 181,7 mln. Eur. Padidinome Investicijas 73,4 proc. iki 209,5 mln. Eur. Taip pat toliau laikomės Koreguoto EBITDA ir Investicijų prognozių.

Dabar norėčiau pristatyti pasiekimus išsamiau.

[6 skaidrė]

2024 m. I ketv. padidinome Portfelį 0,3 GW, nuo 7,1 GW iki 7,4 GW. Tai lėmė plyno lauko investicijų portfelio plėtra, nes užsitikrinome sklypus hibridinių projektų vystymui, t. y. vystysime vėjo parkus šalia Grupės saulės parkų Latvijoje. Tai pat padidinome Veikiančius pajėgumus iki 1,4 GW, nes kovo mėn. Silezijos VP I Lenkijoje pasiekė komercinės veiklos pradžią, o Užtikrinti pajėgumai išliko 2,9 GW.

Žvelgiant į Žaliųjų pajėgumų Portfelio sudėtį, ir toliau didžiausią sudarė vėjo projektai, kurių dalis siekia 4,6 GW. Dauguma projektų vystomi Lietuvoje, jų galia siekia 4,2 GW, be to, gamybos dalis siekė 6,3 GW ir sudaro didžiausią portfelio dalį.

[7 skaidrė]

Dabar pakalbėkime apie projektus pagal technologiją.

Pirma, toliau darome reikšmingą pažangą plėtojant jūrinio vėjo energetiką. Sėkmingai užbaigėme Lietuvos jūrinio vėjo parko pirmuosius geofizinius ir geotechninius tyrimus, inicijavome poveikio aplinkai vertinimą bei pradėjome rinkti vėjo ir meteorologinius duomenis Baltijos jūroje. Taip pat didžiuojamės savo patyrusia komanda, kurią šiuo metu sudaro daugiau nei 50 ekspertų, turinčių didelę jūrinio vėjo projektų vystymo visame pasaulyje patirtį. Taip pat pateikėme pasiūlymą antrojo Lietuvos 700 MW jūrinio vėjo parko konkurse. Dėl nepakankamo dalyvių skaičiaus konkursas neįvyko, tačiau tikimasi, kad jis įvyks peržiūrėjus konkurso sąlygas.

Kalbant apie sausumos vėją, kaip jau minėjau, 50 MW Silezijos vėjo parkas Lenkijoje pradėjo komercinę veiklą. Be to, pirmosios vėjo elektrinės buvo pristatytos į Kelmės VP, didžiausią Baltijos šalyse vystomą 300 MW vėjo parką. Tikime, kad vėjo parkas pradės veiklą 2025 m.

Galiausiai, po ataskaitinio laikotarpio į savo Portfelį įtraukėme naujas technologijas, nes užtikrinome tinklo pajėgumus Lietuvoje, reikalingus pirmiesiems energijos kaupimo sistemų įrenginių (BESS) projektams ankstyvoje vystymo stadijoje, kurių galia sieks iki 190 MW.

[8 skaidrė]

Toliau – mūsų tvarumo veiklų pažanga. Pirmą apžvelkime ŠESD emisijas. Mūsų emisijos, apskaičiuojamos pagal rinkos metodą, palyginti su praeitais metais, išaugo 12,5 proc., nes dėl Vilniaus KJ biokuro bloko veiklos išaugo biologinės kilmės emisijos. Nepaisant to, sumažinome 2 apimties emisija 60,4 proc. pradėjus daliai Kruonio HAE sunaudojamos energijos ir daliai elektros skirstymo tinklų nuostolių naudoti atsinaujinančios energijos kilmės garantijas.

Antra, padidinome Pagamintos elektros energijos kiekį 39,0 proc., kurį daugiausiai lėmė naujų pajėgumų, įskaitant Mažeikių VP, Silezijos VP I ir Vilniaus KJ biokuro bloką, gamyba. Be to, prie augimo taip pat prisidėjo Elektrėnų kompleksas, nes pirmą kartą vienu metu komercinę veiklą vykdė visi trys komplekso blokai dėl didelių šalčių Skandinavijos šalyse bei sumažėjusių elektros gamybos pajėgumų regione. Todėl atitinkamai 15,7 proc. iki 79,9 proc. sumažėjo Žaliosios gamybos dalis.

Galiausiai, pagerinome bendrą nelaimingų atsitikimų skaičių iki 0,99, nes nelaimingų atsitikimų skaičius sumažėjo nuo 3 iki 2. Be to, su rangovais susijusių nelaimingų atsitikimų neužfiksuota.

Ir, galiausiai, išlaikėme labai aukštą bendrą darbuotojų pasitenkinimą – 65,5 proc. Kol kas baigiu strateginių tikslų apžvalgą ir perduodu žodį Jonui, kuris apžvelgs finansus.

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

[9 skaidrė]

Ačiū, Dariau. Norėčiau pradėti nuo 2024 m. I ketv. finansų apžvalgos. Vėl pasiekėme gerų rezultatų. Koreguotas EBITDA augo 21,2 proc., palyginti su praeitais metais. Augimas užfiksuotas visuose, išskyrus Rezervinių pajėgumų, segmentuose. Žaliųjų pajėgumų segmento rezultatas ir toliau sudaro didžiausią Grupės Koreguoto EBITDA dalį, t. y. 42,4 proc. Grupės Koreguoto EBITDA.

Koreguotas grynasis pelnas išaugo 26,9 proc. ir siekė 1 12,6 mln. Eur.

Tęsėme plačią Investicijų programą – Grupės Investicijos, palyginti su praeitais metais, padidėjo 73,4 proc. ir siekė 209,5 mln. Eur. Tai patvirtina mūsų pažangą vystant Žaliuosius pajėgumus, nes investicijos į juos išaugo trigubai.

ROCE sumažėjo 1,0 p. p. iki 11,1 proc., daugiausiai dėl to, kad užtrunka kelerius metus kol investuotas kapitalas pradeda generuoti EBITDA.

Mūsų svertiniai rodikliai išliko stiprūs – FFO / Grynoji skola siekė 28,9 proc., o Grynoji skola / Koreguotas EBITDA siekė 2,49 karto.

Galiausiai, vadovaudamiesi Dividendų politika, už 2023 m. II pusm. išmokėjome 64,3 euro centų dividendą už akciją – 3 proc. daugiau nei praeitais metais.

[10 skaidrė]

Dabar atidžiau apžvelkime pagrindinius veiklos rodiklius. Pradedant nuo Koreguoto EBITDA, kuris, palyginti su praeitais metais, padidėjo 31,8 mln. Eur, nuo 149,9 mln. Eur iki 181,7 mln. Eur.

Žaliųjų pajėgumų segmento EBITDA išaugo 7,1 mln. Eur, daugiausiai dėl naujų pajėgumų veiklos pradžios ir mūsų pajėgumų lankstumo dėka užfiksuotų didesnių elektros kainų. Tinklų segmento EBITDA išaugo 16,8 mln. Eur, daugiausiai dėl didesnio RAB, kurio augimą lėmė tęsiamos Investicijos į mūsų elektros tinklą, ir reguliuotojo nustatytas didesnis WACC, kuris atspindi išaugusias palūkanų normas. Sprendimo klientams segmento EBITDA padidėjo 16,5 mln. Eur. Augimą lėmė mažesni elektros tiekimo privatiems klientams nuostoliai bei geresni rezultatai Latvijoje ir Lenkijoje.

Augimą trijuose minėtuose segmentuose iš dalies atsvėrė mažesnis Rezervinių pajėgumų segmento rezultatas.

[11 skaidrė]

Dabar apžvelkime kiekvieno segmento EBITDA iš arčiau, pradedant nuo Žaliųjų pajėgumų. Segmento EBITDA išaugo 10 proc., palyginti su praeitais metais, nuo 70,0 mln. Eur iki 77,1 mln. Eur, ir toliau sudaro didžiausią Grupės Koreguoto EBITDA dalį, t. y. 42 proc. Grupės Koreguoto EBITDA. Pagrindiniai augimo veiksniai: pirma – naujų pajėgumų (Mažeikių VP ir Vilniaus KJ biokuro bloko Lietuvoje bei Silezijos VP I Lenkijoje) veiklos pradžia; antra – užfiksuotos didesnės elektros kainos, daugiausiai dėl pajėgumų lankstumo. Vis dėlto, augimą atsvėrė du veiksniai: OPEX augimas dėl tęsiamos plėtros bei mažesnis veikiančių pajėgumų pagamintas kiekis, daugiausiai Kruonio HAE.

[12 skaidrė]

Pereikime prie Tinklų segmento, segmento Koreguotas EBITDA išaugo 35 proc. ir siekė 65,5 mln. Eur. Augimą daugiausiai lėmė: didesnis RAB, kuris išaugo 11 proc., nuo 1,4 mlrd. Eur iki 1,6 mlrd. Eur dėl tęsiamų investicijų į elektros tinklą; ir didesnis reguliuotojo nustatytas WACC, kuris išaugo nuo 4,1 proc.

2023 m. iki 5,1 proc. 2024 m. ir kuris atspindi išaugusias palūkanų normas. Svarbu paminėti, kad rezultatui taip pat poveikį darė laikinas kiekio efektas, kuris išsilygins per metus.

[13 skaidrė]

Galiausiai, stiprūs Rezervinių pajėgumų segmento rezultatai buvo užfiksuoti ir 2024 ir 2023 m. I ketv. laikotarpiams, nes be reguliuojamų pajamų dar išnaudojome galimybes uždirbti papildomą gražą rinkoje. Tačiau, dėl išskirtinių sąlygų uždirbti papildomą gražą rinkoje 2023 m., EBITDA sumažėjo nuo 28,6 mln. Eur iki 20,0 mln. Eur.

[14 skaidrė]

Galiausiai, Sprendimų klientams segmento Koreguotas EBITDA, palyginti su praeitais metais, padidėjo 16,5 mln. Eur. ir siekė 17,4 mln. Eur. Augimą lėmė keli veiksniai. Pirma, mažesni elektros tiekimo privatiems klientams nuostoliai ir, antra, geresni rezultatai Latvijoje ir Lenkijoje.

[15 skaidrė]

Toliau, Grupės Investicijos, palyginti su praeitais metais, išaugo 73 proc., o pagrindinis augimo veiksnys buvo spartesnės investicijos į Žaliuosius pajėgumus, kurios išaugo trigubai ir siekė 138,9 mln. Eur, daugiausiai dėl naujų sausumos vėjo parkų – Kelmės VP I ir II – statybų Lietuvoje. Investicijos į Žaliųjų pajėgumų segmentą sudarė du trečdalius Grupės bendrų Investicijų. Kita vertus, Investicijos į Tinklų segmentą sumažėjo 7,9 mln. Eur dėl sumažėjusio naujų klientų prijungimų prie tinklo ir tinklo galios didinimų skaičiaus.

[16 skaidrė]

Žvelgiant į Grynojo apyvartinio kapitalo skaičius, nuo 2023 m. pabaigos jis sumažėjo 17,6 proc. ir 2024 m. I ketv. pabaigoje siekė 144,4 mln. Eur. Pagrindiniai veiksniai, lėmę mažesnį Grynąjį apyvartinį kapitalą, buvo sumažėjusios atsargos, daugiausiai Sprendimų klientams segmente, dėl sumažėjusios saugomų gamtinių dujų vertės, daugiausiai dėl mažesnio saugomo kiekio. O antrasis veiksnys buvo mažesnės prekybos gautinos sumos dėl mažesnių energijos kainų ir mažesnio parduoto kiekio.

[17 skaidrė]

Susumavus, FCF rodiklis buvo teigiamas ir siekė 5 mln. Eur, o EBITDA ir teigiamas Grynojo apyvartinio kapitalo pokytis atsvėrė Investicijas.

[18 skaidrė]

Kalbant apie finansinio svėro rodiklius, Grynoji skola išaugo 2,3 proc. ir 2024 m. I ketv. pabaigoje siekė 1,3 mlrd. Eur. FFO / Grynoji skola išliko solidžiam 28,9 proc. lygyje ir gerokai viršija 23 proc. ribą, nustatytą „S&P“ „BBB+“ kredito reitingui išlaikyti; o Grynoji skola / Koreguotas EBITDA šiek tiek pagerėjo, nuo 2,7 kartų iki 2,5 kartų.

[20 skaidrė]

Galiausiai, atsižvelgdami į I ketv. rezultatus, kurie atitiko mūsų lūkesčius, ir toliau tikimės, kad visų 2024 m. Grupės Koreguotas EBITDA sieks 440–470 mln. Eur, o Investicijos – 850–1 000 mln. Eur.

Atskirų segmentų Koreguoto EBITDA pokyčio prognozės taip pat nekito.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

[21 skaidrė]

Ačiū, Jonai. Prieš pereinant prie kitų 4 metų strateginio plano, norėčiau apibendrinti stiprius 2024 m. I ketv. rezultatus.

Kalbant apie strateginius pasiekimus, padidinome Žaliųjų pajėgumų Portfelį 0,3 GW iki 7,4 GW. Taip pat padidinome Veikiančius pajėgumus 0,1 GW iki 1,4 GW. Toliau, kalbant apie tvarumo iniciatyvas, sumažinome 2 apimties emisijas, toliau gerinome saugumo rodiklius ir išlaikėme aukštą darbuotojų pasitenkinimą.

Galiausiai, kalbant apie finansinius rezultatus, Grupės Koreguotas EBITDA, palyginti su praeitais metais, padidėjo 21,2 proc. ir siekė 181,7 mln. Eur. Padidinome Investicijas 73,4 proc. iki 209,5 mln. Eur. Taip pat, toliau tikimės, kad 2024 m. Koreguotas EBITDA sieks 440–470 mln. Eur, o Investicijos – 850–1 000 mln. Eur.

Dabar pereikime prie 2024–2027 m. strateginio plano pristatymo.

[24 skaidrė]

2023 m. atnaujinome strategiją ir nustatėme savo siekį sukurti 100 proc. žalią ir saugią energetikos ekosistemą dabarties ir ateities kartoms. Mes ir toliau laikomės šio siekio.

[25 skaidrė]

Šį siekį įgyvendiname prisidėdami prie Europos dekarbonizacijos ir užtikrindami energetikos sektoriaus saugumą regione. Abu šie tikslai priklauso nuo išorės veiksnių ir visiškai atitinka mūsų strategiją ir strateginius planus.

Pirma, pakalbėkime apie dekarbonizacijos darbotvarkę. Ją palaiko ES veiksmai ir su klimato kaita susiję tikslai, kuriais siekiama sumažinti ŠESD emisijas 55 proc. iki 2030 m., 90 proc. iki 2040 m., o iki 2050 m. pasiekti nulinių emisijų balansą.

Antra, kalbant apie energetinį saugumą regione, jis tapo itin svarbus prasidėjus energetinei krizei ir skatina keisti gamtines dujas atsinaujinančiais energijos ištekliais bei didinti energetinį savarankiškumą. Todėl prognozuojama, kad atsinaujinančių energijos išteklių pajėgumai iki 2050 m. išaugs 2,6 karto. Tiek dekarbonizacija, tiek energetinis saugumas turi du bendrus vardiklius – energetikos sistemos lankstumas ir tinklas – kurie reikalingi įgyvendinti energetikos transformaciją.

Kalbant apie žaliojo lankstumo technologijas, kad Europos baterijų pajėgumai iki 2050 m. išaugs 10 kartų, energijos kaupimo ir konvertavimo technologijos (P2X) iki 2050 m. bus plačiai naudojamos.

Norėčiau atkreipti dėmesį, kad atnaujindami strateginį planą, pakeitėme Žaliosios gamybos segmento pavadinimą į Žaliųjų pajėgumų segmentas, nes jis apima tiek žaliosios gamybos, tiek žaliosios lankstumo technologijas ir geriau atspindi žaliosios energetikos transformacijos esmę.

Kad energetikos transformacija taptų įmanoma, turime didinti investicijas į elektros tinklus. Norint sėkmingai integruoti didelį kiekį atsinaujinančių energijos išteklių pajėgumų ir užtikrinti galimybę transportuoti energiją iš jūros dideliais atstumais, investicijos turi išaugti daugiau nei tris kartus, palyginti su istoriniu lygiu, taip pat atsižvelgiant į transporto, pramonės ir šildymo sektorių elektrifikaciją, didėjantį klientų prijungimo prie tinklo užklausų skaičių ir senstančius Europos skirstomuosius tinklus.

Apibendrinant, Grupės strategija atitinka abu transformaciją įgalinančius veiksnius – vystome žaliąsias lankstumo technologijas ir tęsiame investicijas į elektros tinklą – kurie gerai integruoti į mūsų verslo modelį.

[26 skaidrė]

Išnaudodami integruotą Grupės verslo modelį, maksimaliai išnaudojame savo potencialą. Tai yra mūsų strategijos įgyvendinimo pagrindas. Tai reiškia, kad, pirma sieksime išvystyti 4–5 GW veikiančių žaliųjų gamybos ir žaliųjų lankstumo pajėgumų iki 2030 m. Antra, vykdysime atsparaus ir efektyvaus tinklo plėtrą, kuris įgalins elektrifikaciją. Trečia, siekdami įgalinti Žaliųjų pajėgumų plėtrą, išnaudosime ir toliau didinsime klientų portfelį, kuris šiuo metu yra didžiausias Baltijos šalyse su 1,4 mln. klientų Sprendimų klientams segmente. Ir galiausiai, planuojame, kad Rezerviniai pajėgumai atliks sistemos rezervo funkciją, o jų strateginis tikslas – prisidėti prie energetikos sistemos saugumo.

Apžvelgus pokyčius lemiančius veiksnius ir verslo modelį, dabar iš arčiau pažvelkime į Grupės verslo segmentų strateginius prioritetus. Jonai, perduodu žodį tau.

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

[29 skaidrė]

Ačiū, Dariau. Apžvelgsiu Žaliųjų pajėgumų verslo segmentą. Kaip minėjome anksčiau, esame išsikėlę du pagrindinius tikslus – vieną vidutiniu laikotarpiu ir vieną ilguoju laikotarpiu. Vidutiniu laikotarpiu, iki 2027 m., tikimės padvigubinti Veikiančius Žaliuosius pajėgumus ir pasiekti 2,4–2,6 GW. O ilguoju laikotarpiu, iki 2030 m., tikimės padvigubinti šiuos pajėgumus dar kartą ir pasiekti 4–5 GW. Taigi didelių pokyčių, palyginti su anksčiau skelbtu strateginiu planu, nėra.

[30 skaidrė]

Siekdami Žaliųjų pajėgumų tikslų, prioritetą teikiame technologijoms, kurios užtikrins 100 proc. žalią ir saugią energetikos ekosistemą. Norint tai pasiekti pasitelksime kartu žaliąsias gamybos ir žaliąsias lankstumo technologijas. Kalbant apie žaliąsias gamybos technologijas, daugiausiai dėmesio skiriame sausumos ir jūrinio vėjo parkams.

O kalbant apie žaliąsias lankstumo technologijas, daugiausiai dėmesio skiriame baterijoms, hidroakumuliacinėms elektrinėms bei energijos kaupimo ir konvertavimo technologijoms.

Svarbu paminėti, kad dalis pagalbinių pajėgumų, tokių kaip hidroelektrinės, biokuro ir atliekų kogeneracinės jėgainės, teikia ir gamybos ir lankstumo sprendimus.

Dabar trumpai apžvelgsiu kiekvieną iš technologijų, o pradėsiu nuo jūrinio vėjo.

[31 skaidrė]

Jūrinis vėjas mums yra viena prioritetinių žaliosios gamybos technologijų. Siekiame pastatyti bent 2 jūrinio vėjo projektus Baltijos šalyse: vieną projektą Lietuvoje, kurio komercinės veiklos pradžia – apie 2030 m., ir dar bent vieną projektą Baltijos šalyse, kurio komercinės veiklos pradžia – po 2030 m. Šiuo metu portfelyje turime du projektus: vieną Lietuvoje ir vieną Estijoje.

700 MW projektui Lietuvoje užtikrintas jūros dugnas ir jungtis prie tinklo, tad jis yra aktyviai vystomas. Projekto Estijoje galia sieks 1–1,5 GW ir projektui užtikrintas jūros dugnas, tad jis yra ankstyvoje vystymo stadijoje.

Jei pažvelgtume į ilgalaikį jūrinio vėjo potencialą Baltijos šalyse – jis milžiniškas. 2024–2027 m. laikotarpiu turėtų vykti aukcionai, kurių bendra galia sieks apie 8 GW, o ilgalaikis potencialas siekia daugiau nei 30 GW.

[32 skaidrė]

Pereikime prie sausumo vėjo, kuri taip pat mums yra viena iš prioritetinių žaliosios gamybos technologijų. Siekiame išvystyti daugiau nei 700 MW veikiančių sausumos vėjo pajėgumų iki 2027 m. Grupės dabartiniai veikiančios pajėgumai iš viso siekia apie 300 MW, o statomų pajėgumų galia siekia 400 MW.

Sąlygos Baltijos šalyse ir Lenkijoje yra labai palankios plėtoti sausumos vėjo projektus, nes nėra natūralių kliūčių, tokių kaip kalnai, galinčių užstoti vėją, o gyventojų tankumas nėra didelis, ypač Baltijos šalyse.

Kalbant apie potencialą rinkoje – jo pilna. Manome, kad iki 2030 m. Baltijos šalyse veikiančios sausumos vėjo pajėgumai išaugs beveik tris kartus, o Lenkijoje – beveik du kartus, nes daugiau nei 10 GW naujų pajėgumų pradės veiklą.

[33 skaidrė]

Toliau saulės elektrinės, hidroelektrinės, biokuro ir atliekų kogeneracinės jėgainės – tai yra mūsų pagalbinės technologijos. Naudosime saulės technologijas kur jos prideda vertę siekiant užtikrinti stabilesnį gamybos profilį arba geriau išnaudoti esamą tinklo infrastruktūrą. Siekiame išvystyti 400 MW veikiančių saulės pajėgumų iki 2027 m. Šiuo metu statome apie 300 MW.

Žvelgiant į kitą pagalbines technologijas mūsų portfelyje – hidroelektrinės, biokuro ir atliekų vertimo energija kogeneracines jėgaines – džiaugiamės savo portfelyje turėdami šiuos pajėgumus, nes jie teikia tiek žalią bazinį gamybos kiekį ir žaliuosius lankstumo sprendimus. Tai reiškia, kad jos gali užfiksuoti kainas tuomet, kai jos viršija vidutinę rinkos kainą.

Bendra veikiančių arba netrukus veiksiančių pajėgumų galia siekia apie 250 MW elektros energijos galios ir 350 MW šilumos energijos galios.

[34 skaidrė]

Dabar pereikime nuo žaliųjų gamybos prie žaliųjų lankstumo technologijų. Pirma, hidroakumuliacinė elektrinė. Mūsų portfelyje esančios Kruonio hidroakumuliacinės elektrinės žalieji lankstumo pajėgumai siekia 900 MW. Tai yra vienas didžiausių energijos saugojimo įrenginių Europoje. Be to, šiuo metu statome papildomus 110 MW dar lankstesnių pajėgumų, kurie veiklą pradės 2026 m. Įgyvendinus plėtros projektą, 1 GW elektrinė galės veikti pilnu pajėgumu apie 10 valandų ir saugoti milžinišką energijos kiekį – 10 GWh.

[35 skaidrė]

Toliau, mūsų kitos dvi prioritetinės žaliosios lankstumo technologijos – baterijos (trumpalaikio lankstumo) ir P2X (ilgalaikio lankstumo). Siekiame pastatyti mūsų pirmąsias komercinės paskirties baterijas iki 2027 m. O kalbant apie P2X, planuojame inicijuoti žaliojo vandenilio ir sintetinio kuro gamybos pilotinį projektą ir, jei jis bus sėkmingas, 2 etapo metu pradėsime komercinę vandeninio ir sintetinio kuro gamybą. Toliau norėčiau apžvelgti vieną pagrindinių mūsų veiklos modelio elementų.

[36 skaidrė]

Tai yra elektros supirkimo galimybės. Tai yra vienas iš pagrindinių mūsų skiriamųjų bruožų, dėl kurio labai stipriai įsitvirtiname tarp konkurentų. Mūsų dabartinis elektros tiekimo portfelis viršija mūsų gamybos portfelį 6 kartus. Šiuo metu pagaminame tik apie 1 TWh, o tiekiamo daugiau nei 6 TWh. Todėl galime pastatyti apie 2,5 GW naujų žaliosios gamybos pajėgumų ir tiesiog parduoti elektrą, kurią pagaminame, mūsų dabartinei klientų bazei.

O dabar perduodu žodį Dariui apžvelgti likusius verslo segmentus.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

[38 skaidrė]

Ačiū, Jonai. Norėčiau pradėti nuo Tinklų segmento. Tinklų segmentas turi didžiausią skirstymo tinklą Baltijos šalyse ir veikia kaip natūralus monopolis su reguliavimo sistema, užtikrinančia didesnę nei 5 proc. investicijų grąžą.

[39 skaidrė]

Tinklus matome kaip vieną svarbiausių elementų vykdant energetikos sektoriaus transformaciją ir daugiausiai dėmesio skiriame trims prioritetams.

Pirmasis – atsparus ir efektyvus elektros skirstymo tinklas. Siekiame padidinti tinklo atsparumą, autonomiškumą ir efektyvumą.

Antrasis strateginis prioritetas apima elektros skirstymo tinklo plėtrą ir energijos rinkos įgalinimą. Siekiame įgalinti energijos rinkos vystymąsi, įskaitant transporto sektoriaus elektrifikaciją, elektromobilių įkrovimą ir energetinį efektyvumą. Jis taip pat apima pramonės ir šilumos sektorių elektrifikacijos įgalinimą vykdant elektros tinklo plėtrą, naujų klientų prijungimus, tinklo pajėgumų didinimą ir išmaniųjų skaitiklių diegimą.

Galiausiai, trečiasis strateginis prioritetas apima kliento patirties kliento kelionės metu gerinimą naudojant standartizuotus sprendimus ir kanalus, atliepiančius klientų poreikius.

[41 skaidrė]

Toliau – Sprendimų klientams verslo segmentas. Jis atlieka labai svarbų vaidmenį išnaudojant ir toliau didinant mūsų klientų portfelį siekiant įgalinti Žaliųjų pajėgumų plėtrą.

Siekiame išnaudoti ir toliau didinti klientų portfelį, kuris šiuo metu yra didžiausias Baltijos šalyse, siekiant užtikrinti Žaliųjų pajėgumų plėtrą sudarant vidines elektros prekybos sutartis bei didinti žaliosios elektros energijos, tiekiamos mūsų klientams, dalį.

Be to, statome pirmąjį elektromobilių įkrovimo tinklą Baltijos šalyse, kuris ateityje suvartos reikšmingą pagamintos žaliosios elektros energijos dalį. Vykdomė viešojo, komercinio įkrovimo bei įkrovimo namuose segmentų plėtrą, taip pat vystome viešąjį greito elektromobilių įkrovimo tinklą.

Ir galiausiai, optimizuojame gamtinių dujų tiekimo portfelį bei aktyviai skatiname klientus pereiti nuo dujų prie elektros energijos. Todėl tikimės elektros tiekimo portfelį padidinti iki 9,0–11,0 TWh iki 2027 m. o metinis augimo koeficientas (CAGR) 2023–2027 m. laikotarpiu turėtų siekti 8–13 proc.

[43 skaidrė]

Galiausiai, norėčiau pereiti prie Rezervinių pajėgumų segmento, kurio pagrindinis vaidmuo yra prisidėti prie energetikos sistemos saugumo. Šis segmentas pirmiausiai teikia sisteminės paslaugas, jo apkrovos koeficientas per pastaruosius metus siekė vos 3 proc. Taip užtikrinimas didelis, apie 98 proc., prieinamumas.

Be to, jis turi augimo potencialą, nes gali išnaudoti galimybę gaminti elektrą rinkoje esant nepakankamai AEI gamybai arba teigiamam elektros, gamtinių dujų ir apyvartinių taršos leidimų kainų skirtumui.

Kita augimo galimybė yra susijusi su dalyvavimu rinkos aukcionuose/pajėgumų aukcionuose dėl sisteminių paslaugų tiekimo kitoms šalims.

Na o dabar vėl perduodu žodį Jonui, kuris pakalbės plačiau apie finansinius tikslus.

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

[45 skaidrė]

Ačiū, Dariau. Per artimiausius keturis metus planuojame investuoti 3,0–4,0 mlrd. Eur. Didžioji dalis investicijų, apie 60 proc., bus nukreipta į Žaliųjų pajėgumų segmentą siekiant iki 2027 m. pasiekti 2,4–2,6 GW išvystytą Veikiančių pajėgumų tikslą.

Kita reikšminga dalis investicijų, apie 35 proc., bus nukreipta į Tinklų segmentą, o tai padidins energijos skirstymo tinklo atsparumą bei įgalins kitų sektorių elektrifikaciją bei atitinkamai 50 proc. padidins Grupės reguliuojamo turto bazę (RAB) iki daugiau nei 2,0 mlrd. Eur.

Kalbant apie tvarumą, daugiau nei 85–90 proc. Investicijų turėtų atitikti ES Taksonomijos reglamento reikalavimus.

[46 skaidrė]

Dabar iš arčiau apžvelkime investicijas į Žaliuosius pajėgumus, į kuriuos investuosime, kaip minėjau, 60 proc. Grupės bendrų Investicijų, arba 1,8–2,4 mlrd. Eur.

44 proc. šios sumos bus nukreipti pajėgumams, kurių veiklos pradžią planuojame 2024–2027 m. laikotarpiu. 53 proc. bus nukreipti į pajėgumus, kurių veiklos pradžią planuojame po 2027 m. Ir galiausiai, 3 proc. bus skirti priežiūrai. Vertinant pagal technologijas, didžiausią dalį skirsime prioritetinėms technologijoms – sausumos ir vėjo parkams atitinkamai 56 proc. ir 18 proc. O vertinant geografiškai, apie 50 proc. investicijų bus nukreiptos į Lietuvą.

[47 skaidrė]

Pereikime prie investicijų į Tinklų segmentą. Šiam segmentui skirsime apie 35 proc. visų Grupės investicijų, t. y. 1,1–1,3 mlrd. Eur 2024–2027 m. laikotarpiu. 56 proc. šios sumos bus skirta elektros skirstymo tinklo plėtrai, 39 proc. – elektros skirstymo tinklo priežiūrai, p 5 proc. – dujų skirstymo tinklui.

[48 skaidrė]

Toliau – siektina grąža, kurią visos šios investicijos turėtų generuoti. Pirma, kalbant apie IRR ir WACC pasiskirstymą, tikimės pasiekti bent 100 bazinių punktų nereguliuojamose veiklose ir 0 arba daugiau bazinių punktų reguliuojamose veiklose.

Antra, Grupės Koreguotas EBITDA 2027 m. turėtų siekti 550–650 mln. Eur, o tai yra iki 8 proc. metinis augimas per strateginį laikotarpį, kurį daugiausiai lems Žaliųjų pajėgumų ir Tinklų segmentai.

Galiausiai, siekiame išlaikyti Koreguoto ROCE lygį ties 6,5–7,5 proc. 2024–2027 m. laikotarpiu.

[49 skaidrė]

Nepaisant didelių investicijų programos, toliau laikysimės įsipareigojimo išlaikyti „BBB“ ir aukštesnį kredito reitingą 2024–2027 m. laikotarpiu.

Taip pat sieksime išlaikyti Grynosios skolos / Koreguoto EBITDA lygį žemiau 5 kartų.

[50 skaidrė]

Galiausiai, kalbant apie gražą akcininkams, ir toliau kasmet dividendus didinsime bent 3 proc., tai reikštų 7,3–8,0 proc. numanomą dividendų pajamingumą 2024–2027 m. laikotarpiu.

Su tuo perduodu žodį Dariui.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

[52 skaidrė]

Ačiū, Jonai. Dabar norėčiau pereiti prie svarbiausio mūsų turto – žmonių, kurie visi prisidės prie mūsų strategijos įgyvendinimo. Mes organiškai kuriame visą atsinaujinančių energijos išteklių (AEI) projektų komandą nuo nulio. Mūsų AEI projektų komanda per kitus ketverius metus turėtų augti 3,5 kartus.

„Ignitis grupė“ yra įvairių energetiškai sumanių žmonių komanda, kurią vienija bendras siekis. Kartu mes kuriame naujoves, augame, o mūsų veiklas vienija siekis sukurti 100 proc. žalią ir saugią energetikos ekosistemą dabarties ir ateities kartoms.

[54 skaidrė]

Ir toliau siesime savo verslo tikslus su pagrindiniais ASV principais bei dekarbonizacijos, saugos, darbuotojų patirties, įvairovės ir tvarios vertės kūrimo strateginiais prioritetais.

[55 skaidrė]

Mūsų dekarbonizacijos planas yra suderintas su mūsų verslo ambicijomis. Didindami veikiančius žaliuosius gamybos ir lankstumo pajėgumus, sumažinsime 1 ir 2 apimties ŠESD emisijų intensyvumą bent 20–40 proc., palyginti 2023 m.

Taip pat planuojame 30 proc. padidinti tiekiamos žaliosios elektros energijos dalį iki 2027 m. aktyviai skatindami klientus naudoti žaliąją elektros energiją bei plėsdami elektros tiekimo portfelių namų rinkose.

Ir galiausiai, siekiame sumažinti absoliučias 3 apimties ŠESD emisijas iš gamtinių dujų tiekimo skatindami klientus pereiti nuo dujų prie elektros.

Šiuos prioritetus įgyvendinsime siekiant nulinio ŠESD emisijų balanso.

[57 skaidrė]

Dabar norėčiau apibendrinti svarbiausius 2024–2027 m. strateginio plano aspektus. Pagrindinis mūsų siekis yra sukurti 100 proc. žalią ir saugią energetikos ekosistemą dabarties ir ateities kartoms. Norint tai pasiekti, išnaudosime į atsinaujinančius energijos išteklius orientuotą integruotą verslo modelį ir sieksime su mūsų siekiu susijusių prioritetų: žalumas, lankstumas, integruotumas ir tvarumas.

Kalbant apie mūsų strateginius tikslus, planuojame išvystyti 4–5 GW Veikiančių Žaliųjų pajėgumų iki 2030 m. pabaigos ir 2,4–2,6 GW – iki 2027 m. pabaigos. Iki 2027 m. sumažinsime savo 1 ir 2 apimties ŠESD emisijų intensyvumą iki 215–289 g CO₂ ekv./kWh. Iki 2040–2050 m. pasieksime nulinį ŠESD emisijų balansą. Siekiant šių tikslų, per kitų keturių metų laikotarpį investuosime 3,0–4,0 mlrd. Eur ir išlaikysime BBB ir aukštesnį kredito reitingą. Visa tai turėtų lemti, kad 2027 m. Koreguotas EBITDA sieks 550–650 mln. Eur, o 2024–2027 m. laikotarpiu numanomas dividendų pajamingumas sieks 7,3–8,0 proc.

Su tuo, norėčiau jums padėkoti, kad šiandien klausėte mūsų.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

[58 skaidrė]

Pristatymas baigtas ir dabar atsakysime į jūsų klausimus. Pradėkime nuo pirmojo klausimo: „Sveikinu su protu nesuvokiamais rezultatais. Aš išties neberandu žodžių. Mano manymu, I ketv. Koreguotas EBITDA – 182 mln. Eur – sudaro apie 40 proc. Grupės numatomo visų metų Koreguoto EBITDA. Jei [paimtume] 440–470 mln. Eur vidurkj, kodėl „Ignitis grupė“ nedidina visų metų prognozės?

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taip, esate teisūs, I ketv. Rezultatai tikrai labai stiprūs. Tikriausiai arčiau viršutinės prognozės ribos. Tačiau, yra keletas veiksnių, dėl kurių nedidiname prognozės. Taigi, pirmasis iš jų yra sezoniškumas. Taigi, I ketv. įprastai mums geresnis, tai čia vienas veiksnys. O antrasis veiksnys – užfiksavome geresnius rezultatus Rezervinių pajėgumų ir Sprendimų klientams segmentuose ir nesitikime, kad tokie rezultatai tęsis visus metus. Taip turėjome laikiną efektą Tinklų segmente, nes I ketv. paskirstoma didesnė dalis kiekio ir šis efektas taip pat išsilygins metų eigoje. Dėl šių priežasčių nedidiname prognozės.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ignitis grupės“ 2024–2027 m. strateginiame plane numatytos 3,0–4,0 mlrd. Eur CAPEX atitinka apie 1 mlrd. Eur investicijų augimą, palyginti su praeitu strateginiu laikotarpiu. Ar galėtumėte pasakyti kokie veiksniai daugiausiai prisidėjo prie augimo? Sutapimas su pajėgumų plėtra, brangesnės CAPEX, kita?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taigi, kalbant apie CAPEX, vėlgi, čia yra keletas veiksnių. Pirmiausia, kalbant apie Žaliuosius pajėgumus, į CAPEX įtraukiami 2027 m. Tai yra pirmieji metai, kuriais pradėsime reikšmingiau investuoti į jūrinio vėjo projektus. Tai čia vienas iš veiksnių. Antrasis veiksnys – sausumos vėjo ir saulės technologijų santykio pokytis. Dabar matome, kad statysime daugiau vėjo parkų megavatų ir mažiau saulės. O trečiasis veiksnys iš tiesų yra Tinklų segmentas, kuriame taip pat matome investicijų augimą, nes tinklai yra kritiškai svarbų sėkmingai energetikos sektoriaus transformacijai. O dėl praėjusių metų pabaigoje patobulintos reguliavimo sistemos dabar galime faktiškai įtraukti visas tinklui reikalingas investicijas nepažeidžiant svėro rodiklių kokybės.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ignitis grupės“ 2023–2026 m. strateginiame plane 2026 m. EBITDA siekis buvo 470–520 mln. Eur. Dabar „Ignitis grupė“ planuoja 2027 m. pasiekti 550–620 mln. Eur Koreguotą EBITDA. Ar galėtumėte pasakyti, ar ankstesnis 2026 m. tikslas vis dar galioja?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taigi, yra metodas kaip žiūrime į šiuos strateginius planus. Mes senųjų prognozių neatnaujiname, tad aktuali yra tik 2027 m. prognozė, kuri yra pati naujausia.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar turto rotavimas vis dar įmanomas? Jei dalis pajėgumų bus galiausiai parduoti, vidutiniškai kokią papildomą grąžą iš CAPEX „Ignitis grupė“ galėtų uždirbti?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taigi, atsakysiu į pirmąją dalį. Taip, turto rotavimas yra mūsų strategijos dalis, jis yra mūsų finansavimo strategijos dalis. Tad jis atliekamas dėl dviejų priežasčių. Viena iš jų – kapitalo reinvestavimas, tai yra kapitalo susigrąžinimas iš pajėgumų, kurie jau pastatyti, siekiant reinvestuoti jį į naujus pajėgumus. Ir antroji tikslo priežastis yra uždirbti papildomą grąžą iš CAPEX. Papildomos grąžos iš CAPEX dydį pamatysime kai uždarysime sandorius.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar galėtumėte daugiau papasakoti apie vėjo, jūrinio ir sausumos, bei saulės projektų CAPEX? Kiek dabar vidurkiai ir kokią dinamiką pastebite pastaruoju metu? Ar yra įtampos atslūgimo, atpigimo ženklų?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taigi, nuo praeitų metų nepastebėjome jokių reikšmingų pokyčių CAPEX/MW kainoje. Jos stabilizavosi, matome saulės projektų kainą ties 0,5–0,6 mln. Eur/MW, o sausumos vėjo – apie 1,5 mln. Eur. Dėl jūrinio vėjo projektų, kadangi dar nesudarėme jokių sutarčių, bus matyti ateityje.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kokias prielaidas darėte nustatydami elektros kainą skaičiuojant ilgalaikes prognozes?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Kalbant apie ilgalaikių elektros kainų prielaidas, jos natūraliai skiriasi tarp skirtingų regionų, bet jei reikėtų pasakyti labai abstrakčią prognozę, tai – apie 80–90 Eur.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Gal galite geriau apšviesti situaciją su Lietuvos antrojo jūrinio vėjo parko projektu? Kodėl nusprendėte dalyvauti? Kada galime tikėtis kito konkurso? Ar „Ignitis grupė“ dalyvaus su partneriu?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

Sprendimas dalyvauti antrajame konkurse buvo priimtas pasikeitus projekto įgyvendinimo grafikui, nes projektas turėtų būti įgyvendintas po 8 metų, apie 2032-uosius, todėl jis potencialiai nesutaptų su Lietuvos pirmojo 700 MW jūrinio vėjo parko įgyvendinimu. Todėl, laimėjus konkursą, būtų įmanoma užtikrinti finansus ir įgyvendinti abu projektus. Kadangi šiuo metu nežinome, kada konkursas prasidės, neskelbiame apie savo dalyvavimą konkurse. Kai paaiškės sąlygos, priimsime sprendimą ir jį paskelbsime.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Baterijų projektai. Ar jau matote galimybę veikti tik rinkos sąlygomis, be subsidijų?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

Esate teisūs, žengėme pirmąjį žingsnį ir rezervavome tinklo pajėgumus didelio masto baterijų sistemoms. Nors tai padarėme, vis dar nesitikime veikti tik rinkos sąlygomis, nes reikės tam tikrų subsidijų.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Dar vienas klausimas: „Tiek Silezijos VP II, tiek Tauragės saulės elektrinių projektas jau pastatyti. Kada galime tikėtis pirmosios pagamintos elektros?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taip, taigi, abu projektai šiuo metu artėja prie pabaigos. Beveik baigėme bandymus ir dirbame su tinklų operatoriais tiek Lietuvoje, tiek Lenkijoje, kad galiausiai juos prijungtume ir, tikimės, kad kitą ketvirtį pradėsime gamybą, arba netgi šį ketvirtį, abiejuose projektuose.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Moray West“ projektas artėja prie pabaigos. Kada pagamins pirmąją elektrą? Ką planuojate dėl šio projekto? Ar „Ignitis grupė“ turėtų parduoti jį po komercinės veiklos pradžios?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Kalbant apie „Moray West“, vėjo parkas turėtų pradėti veiklą 2025 m. Kaip mes vertiname projektą? Neplanuojame būti ilgalaikiai investuotojai į šį projektą. Mes dalyvavome jame, nes norėjome sužinoti apie jūrinio vėjo projektus ir pamatyti, kaip jie vystomi ir statomi. Taigi, projektą užbaigus, nematome daug priežasčių, kodėl turėtume likti projekte, tad jei pasitaikys proga, apsvarstysime išėjimą iš projekto.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Panašu, kad gana sparčiai didinate investicijas į žaliąją gamybą. Kaip matote, ar dabartinėje ekonominėje aplinkoje investicijos į žaliąją gamybą atrodo gerokai pelningesnės nei prieš du metus? O gal jūsų požiūris į tai pasikeitė?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Trumpai tariant, mūsų požiūris nepasikeitė. Manome, kad investicijos į žaliąsias gamybos ir žaliąsias lankstumo technologijas yra patrauklios. Žinoma, daug kas priklauso nuo individualaus projekto. Tad, mes vertiname kiekvieną projektą atskirai ir investuojame tik tada jei jis atitinka mūsų gražos kriterijus.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kalbant apie infliaciją, kokią CAPEX infliaciją matote žalosios gamybos sutartyse su partneriais? Ar ji mažėja ar išlieka tokia pačia lygyje kaip ir 2023 m. I ketv.?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

CAPEX lygį kurį matome jau apžvelgėme, bet bendrai matome, kad infliacija stabilizuojasi, o CAPEX rodikliai išlieka stabilūs, palyginti su praėjusių metų pabaiga.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Antras klausimas apie kapitalo paskirstymą. Visi žinome apie Dividendų politiką. Vis dėlto, ar buvo diskusijų su daugumos akcininku dėl galimo mokėjimų akcininkams didinimo? Žinoma, dabartinis prioritetas yra CAPEX, bet aš galvoju apie laikotarpį po 2027 m. Ar galėtume tikėtis didesnio nei 3 proc. per metus dividendų augimo?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Šiuo metu esame tvirtai įsipareigoję laikytis dabartinės Dividendų politikos ir per metus didinti dividendus bent 3 proc. Ateityje žiūrėsime, bet bendrai siekiame išlaikyti gerą balansą tarp investicijų, dividendų ir kredito reitingo, o tai reiškia, kad galėsime išlaikyti tą 3 proc. dividendų augimą. Apie augimo didinimą spręsimė kai tam ateis laikas.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Dar vienas klausimas: „Ar galite paaiškinti, kaip palyginti šio ketvirčio Koreguotą EBITDA ir TFAS nustatytą EBITDA? Kas koreguojama konkrečiai? Ačiū.“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taigi, mūsų korekcijos labai paprastos. Atliekame tik vieną korekciją, kuri taikoma laikiniams reguliaciniams skirtumams. Tai reiškia, kad metų pradžioje reguliuotojas nustato tarifus reguliuojamoms veikloms, o tai reiškia, kad mes per metus gauname tam tikrą sumą pinigų už reguliuojamas veiklas. Jei gauname daugiau nei nustatyta suma, turime viršytą sumą gražinti per ateinančius laikotarpius, o jei gauname mažiau – gauname kompensaciją per ateinančius laikotarpius. Taigi, ką darome su mūsų Koreguotu EBITDA, tai eliminuojame tas priemokas ir nepriemokas ir rodome tik rezultata, kurį turime teisę gauti.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Vilniaus biokuro blokas artėja prie komercinės veiklos pradžios. Po komercinės veiklos pradžios „Ignitis grupė“ turės parduoti jo dalį išorės investuotojams. Ar jau turite planus, kada tai įvyks?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taigi, Vilniaus KJ pardavimas yra labai aiškiai aprašytas Europos Komisijos paramos reikalavimuose, kurie numato, kad turime pardavimų procesą inicijuoti per 6 mėn. nuo projekto veiklos pradžios, tad taip ir planuojame padaryti.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Dar vienas klausimas: „Turto rotavimo programa jau paskelbta seniai, bet dar nebuvo parduotas nei vienas projektas. Kodėl? Ar todėl, kad rinkos sąlygos nepalankios, ar neturite poreikio atlaisvinti kapitalą? Ar pirmi projektai bus parduoti šiais metais?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taigi, trumpai, mums praeitais metais mums nebuvo papildomo kapitalo poreikio, tad kai iškilis toks poreikis ir kai rinkoje sąlygos bus tinkamos, vykdysime šią programą.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ačiū, už gerą pristatymą. Ar pastebite sausumos vėjo ir saulės projektų LCOE lygio didėjimą arba mažėjimą?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taigi, atsižvelgiant į CAPEX dinamiką ir pakankamai stabilias elektros kainas nuo praeitų metų pabaigos, LCOE lygis taip pat yra gana stabilus, tad čia nebuvo didelių pokyčių.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ignitis grupės“ kredito reitingas yra „BBB+“. Ar vis dar manote, kad išlaikysite šį reitingą planuojant tokias dideles CAPEX?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taigi, pakartosiu įsipareigojimą išsakytą strateginiame plane: esame įsipareigoję išlaikyti solidų investicinį BBB ir aukštesnį kredito reitingą. Taigi, tai reiškia, kad dar turime laisvės manevruoti per vieną kredito reitingo pakopą ir mes skelbiame savo įsipareigojimą išlaikyti jį tame lygyje per ateinantį keturių metų strateginį laikotarpį.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Koks veikiančių sausumos vėjo ir saulės projektų užfiksuojamų kainų sumažėjimas, palyginti su rinkos kainomis, dėl rinkos kanibalizavimo ir ko tikėtis artimiausiais metais?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taigi, kalbant apie užfiksuojamų kainų sumažėjimą, vėlgi, sunku apibendrinti, nes jis priklauso nuo regiono, nuo technologijos ir netgi esant tai pačiai technologijai. Pavyzdžiui, skirtumas tarp saulės projektų, priklausomai nuo to, kokius modulius pasirenki, gali būti visai nemažas. Bet, jei kalbėtume apie labai aukšto lygio skaičius, šiuo metu matome apie 5–10 proc. užfiksuojamų kainų sumažėjimą. Ateityje manome, kad šis rodiklis augs ir sieks 15–20 proc. Natūralu, kad jūrinio vėjo projektai turės mažiausią užfiksuojamų kainų sumažėjimą, nes tokie pajėgumai yra arčiausiai bazinio gamybos lygio, o saulės pajėgumų užfiksuojamos kainos sumažės labiausiai, gal net viršys skaičius, kuriuos minėjau, nes jie gamina elektros energiją tik trumpą laiko tarpą per metus.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Pristatyme minėjote, kad saulės pajėgumai yra tik pagalbiniai, ir taip pat minėjote, kad artimiausiais metais daugiau dėmesio skirsite vėjo pajėgumams. Ar galėtumėte plačiau paaiškinti tai ir kodėl nemanote, kad saulės technologijos yra tokios pat svarbios kaip vėjo? Ar dėl gražos profilio, kuris neatrodo toks patrauklus?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taigi, vėl, tai šiek tiek priklauso nuo individualaus projekto, bet esate teisūs, vėjo technologijos yra natūraliai labai tinkamos mūsų regionui, nes čia, Baltijos šalyse ir Lenkijoje, turime labai gerus vėjo išteklius, tuo tarpu apie saulės išteklius to pasakyti negalime. Saulės elektrinės gamina energiją tik apie 12 proc. laiko ir tas laikas daugiausiai apima vasaros laikotarpį, kuomet regione elektros paklausa yra net žemesnė. O tai reiškia, kad yra artėjame prie rinkos persotinimo ir saulės projektų verslo modeliui kils ir jau dabar kyla iššūkių daugumoje atvejų.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Ir paskutinis gautas klausimas: „Ačiū už išsamų I ketv. ir strategijos plano pristatymą. Kalbant apie investicijas į Tinklų segmentą, planuojate investuoti apie 1,2 mlrd. Eur per ateinantį keturių metų laikotarpį ir 60 proc. šios sumos bus skirta RAB, o 40 proc. – tinklo priežiūrai. Ar skelbiate tolimesnės investicijų prognozes nei 2027 m.? Ar jos augs ar mažės, ar keisis faktinės ir priežiūros CAPEX bendroje CAPEX sumoje?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taigi, tiesą sakant, publikuojame Tinklų segmento 10 metų investicinį planą. Naujausias planas šiuo metu yra atnaujinamas, bet būtų teisinga manyti, kad investicijos į Tinklų segmentą išliks aukštesniame lygyje, o šis santykis taip pat išliks panašus. Ir tai yra todėl, kad tinklai yra kritiškai svarbūs energetikos sektoriaus transformacijai, ir jei neatnaujinsime tinklų, negalėsime jos įgyvendinti.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, užbaigiame rezultatų pristatymą. Dėkoju, kad prisijungėte. Jei turėtumėte klausimų, kreipkitės į mūsų ryšių su investuotojais komandą. Ačiū dar kartą ir geros likusios dienos.