

Išrašas.

**Pristatymas investuotojams:
2025 m. 3 mėn. rezultatai ir
Strateginis planas 2025–2028 m.**

2025 m. gegužės 14 d., 13 val. Vilniaus laiku / 11 val. Londono laiku

Rezultatų pristatymo išrašas

Pristatymas investuotojams:

2025 m. 3 mėn. rezultatai ir Strateginis planas 2025–2028 m.

2025 m. gegužės 14 d., 13 val. Vilniaus laiku / 11 val. Londono laiku

Pastaba

Esant neatitikimams tarp lietuvių ir anglų kalbos versijų, pirmenybė teikiama anglų kalba parengto dokumento turiniui.

Pristatymo dalyviai

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Pristatymas

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

[1 skaidrė]

Laba diena, ponios ir ponai. Sveiki prisijungę prie „Ignitis grupės“ rezultatų pristatymo. Šiandien jums pristatysime 2025 m. 3 mėn. rezultatus ir mūsų 2025–2028 m. strateginį planą. Taip pat atsakysime į jūsų klausimus. Norėčiau priminti, kad šiandienos pristatyme yra pareiškimų dėl ateities, kuriems būdinga rizika ir neapibrėžtumai. Šie teiginiai yra grįsti dabartine vadovybės nuomone, lūkesčiais ir prielaidomis, o faktiniai rezultatai gali reikšmingai skirtis. Na o dabar kviečiu vadovų komandą pradėti pristatymą.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

[5 skaidrė]

Laba diena. 2025 m. pradėjome su pagreičiu, kuris atspindi rezultatuose ir strateginio plano įgyvendinime.

Pirma, I ketv. Mūsų Koreguotas EBITDA siekė 188,5 mln. Eur ir buvo 3,7 proc. didesnis, palyginti su 2024 m. 3 mėn.

Antra, toliau įgyvendiname strategiją ir 0,5 GW padidinome Žaliųjų pajėgumų portfelių iki 8,5 GW. Sėkmingai vystome projektus ir gerokai pasistūmėjome vystydami savo Portfelį, nes Kelmės VP I, kuris yra didžiausio sausumos vėjo parko Baltijos šalyse dalis, pasiekė komercinės veiklos pradžią.

Trečia, nepaisant investicijų programos, išlaikėme stiprų balansą – Grynosios skolos / Koreguoto EBITDA rodiklis siekia 2,98 kartų. Dabar apžvelkime kiekvieną verslo segmentą pirmąjį šių metų ketvirtį.

[6 skaidrė]

Pirmiausia apžvelkime mūsų didžiausio – Žaliųjų pajėgumų – verslo segmento plėtrą. Kaip minėjau, bendrą Portfelį padidinome 0,5 GW iki 8,4 GW. Prie augimo prisidėjo įsigytas 285 MW hibridinio parko vystymo projektas Lietuvoje, kurį sudaro 200 MW vėjo parkas, 65 MW saulės parkas ir 20 MW elektros energijos kaupiklių sistema, ir įsigyti 204 MW vėjo parkų projektai Estijoje, įgyvendinami su partneriais.

Toliau, Užtikrinti pajėgumai ir Veikiantys pajėgumai per ataskaitinį laikotarpį nesikeitė ir siekė atitinkamai 3,1 GW ir 1,4 GW. Tačiau, po ataskaitinio laikotarpio Veikiančius pajėgumus padidinome 114,1 MW iki 1,5 GW, nes Kelmės VP I, į kurį investicijos siekia apie 190 mln. Eur, komercinės veiklos pradžią pasiekė balandžio mėn.

Žvelgiant į Portfelio sudėtį, ir toliau didžiausią jo dalį sudaro vėjo projektai, kurių dalis siekia 5,5 GW. Dauguma projektų vystomi Lietuvoje, jų galia siekia 4,6 GW, tačiau, lanksčiosios gamybos dalis vis dar sudaro reikšmingą Portfelio dalį – 1,5 GW.

[7 skaidrė]

Dabar apžvelkime projektų įgyvendinimą. Jau minėjau apie užbaigtą Kelmės VP I ir įsigijimus, bet nuo 2024 m. pabaigos reikšmingai pasistūmėjome vystydami ir saulės parkų portfelį. Mūsų saulės parkų portfelis Latvijoje, kurį sudaro Stelpės, Varmės ir Tumės projektai, kurių bendra galia siekia 413 MW, yra didžiausias statomų projektų portfelis Baltijos šalyse. Šiuo metu esame įdiegę visus saulės modulius Varmės projekte ir apie 75 proc. saulės modulių Stelpės projekte. Abiejų projektų komercinės veiklos pradžia numatoma 2025 m. Taip pat pradėjome Tumės projekto statybas. Projekto komercinės veiklos pradžia numatoma 2026 m.

Toliau, tęsiame vieno didžiausių energijos kaupimo įrenginių Europoje – Kruonio HAE – plėtrą pagal planą. Jau atgabentos pirmosios naujojo vamzdyno dalys, pagamintos iš valcuotų ir suvirintų metalo lakštų. Užbaigus, naujasis blokas padidins bendrą galią nuo 0,9 GW iki 1 GW. Tuomet, visos 5 turbinos galės veikti visu pajėgumu apie 10 val. Projekto komercinės veiklos pradžią numatome 2026 m.

[8 skaidrė]

Dabar norėčiau apžvelgti pažangą, padarytą Tinklų, Rezervinių pajėgumų ir Sprendimų klientams verslo segmentuose.

Tinklų verslo segmente sėkmingai tęsiame išmaniųjų skaitiklių diegimą. Bendras įdiegtų išmaniųjų skaitiklių skaičius jau pasiekė 1,1 mln. Iš viso įdiegsime daugiau nei 1,2 mln. išmaniųjų skaitiklių iki 2026 m.

Rezervinių pajėgumų segmente antrą kartą laimėjome Lenkijos galios mechanizmo aukcioną ir teiksime paslaugas, kuriomis turėtume užtikrinti rinkoje prieinamą 381 MW galią už maždaug 8,2 mln. Eur 2026 m. I ketv. ir 484 MW galią už maždaug 11,5 mln. Eur 2026 m. IV ketv. Tieksime elektros energiją į elektros tinklus stresinių įvykių Lenkijos sistemoje metu. Be to, po ataskaitinio laikotarpio, reguliuotojas priėmė nutarimą, kuriuo įtvirtino naują neplanuoto pelno pasidalinimo mechanizmą. Nutarimas taikomas Kruonio HAE ir Kauno HE teikiamoms naujoms rankinio dažnio atkūrimo rezervo, kurio rinka pradėjo veikti šiemet, ir Elektrėnų komplekso teikiamai izoliuoto sistemos darbo paslaugoms. Naujai įtvirtintas mechanizmas užtikrina, kad neplanuotai Baltijos šalyse uždirbtu pelnu būtų dalinamasi su Lietuvos vartotojais, mažinant reguliuojamo elektros tarifo dalį. Šiuo metu Lietuvos vartotojams grąžinsime apie 50 mln. Eur.

Galiausiai, Sprendimų klientams verslo segmente tęsiame elektromobilių įkrovimo tinklo plėtrą visose Baltijos šalyse. Nuo 2024 m. pabaigos įrengėme 195 įkrovimo prieigas ir šiuo metu elektromobilių įkrovimo tinklą sudaro 1 286 elektromobilių įkrovimo prieigų Lietuvoje, Latvijoje ir Estijoje.

[9 skaidrė]

Apžvelgus verslo segmentų veiklą 2025 m. I ketv., dabar norėčiau pasidalinti pažanga, kurią padarėme vykdydami dekarbonizacijos iniciatyvas.

Per ataskaitinį laikotarpį padidinome Pagaminto elektros energijos (neto) kiekį 57,4 proc. iki 1,2 TWh. Augimą lėmė Elektrėnų komplekso, kuris yra Rezervinių pajėgumų verslo segmento dalis, pradėtos

teikti naujos paslaugos. Be to, prie augimo prisidėjo naujų pajėgumų, įskaitant Kelmės VP, Silezijos VP II ir Vilniaus KJ biokuro bloką, gamyba. Kita vertus, Žaliosios gamybos dalis sumažėjo 19,3 p. p. iki 60,7 proc. dėl atitinkamai išaugusios gamybos Elektrėnų komplekse.

Žvelgiant į mūsų ŠESD emisijas, mūsų bendras išmetamų ŠESD kiekis sudarė 1,43 mln. t CO₂ ekv. ir buvo 22,8 proc. didesnis nei palyginti 2024 m. 3 mėn. Čia ir vėl Elektrėnų komplekse teikiamos naujos paslaugos prisidėjo prie 103,6 proc. išaugusių 1 apimtys emisijų. 2 apimtys emisijos sumažėjo 4,5 proc., o 3 apimtys emisijos išaugo 13,6 proc.

Toliau apžvelkime saugą. Mirtinų nelaimingų atsitikimų neužfiksuota, darbuotojų ir rangovų TRIR siekė atitinkamai 1,41 ir 0,46.

Su tuo užbaigiame strateginių rezultatų apžvalgą. Dabar perduodu žodį su Jonui, kuris apžvelgs finansus.

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

[10 skaidrė]

Ačiū, Dariau. Norėčiau pradėti nuo 2025 m. I ketv. finansų apžvalgos.

Palyginti su 2024 m. 3 mėn., Koreguotas EBITDA padidėjo 3,7 proc. ir siekė 188,5 mln. Eur. Augimą lėmė geresni Žaliųjų pajėgumų ir Tinklų segmentų rezultatai. Koreguotas grynas sumažėjo 4,3 proc. ir siekė 107,8 mln. Eur, daugiausiai dėl didesnių palūkanų sąnaudų.

Investicijos siekė 146,5 mln. Eur. Apie pusę visų investicijų buvo skirtos Žaliųjų pajėgumų segmentui, daugiausia naujiems saulės ir sausumos vėjo parkams. Tačiau, palyginti su 2024 m. 3 mėn., bendros Investicijos sumažėjo, nes keletas projektų jau pasiekė komercinės veiklos pradžią arba jų statybos artėja prie pabaigos. ROCE sumažėjo 2,2 p. p. iki 8,9 proc., daugiausiai dėl kapitalo panaudoto Investicijoms, kuris dar nepradėjo generuoti grąžos, bei mažesnio Sprendimų klientams segmento rezultato.

Mūsų svertiniai rodikliai išliko stiprūs – FFO / Grynoji skola siekė 28,8 proc., o Grynoji skola / Koreguotas EBITDA siekė 2,98 karto.

Galiausiai, pagal Dividendų politiką, už 2024 m. II pusm. išmokėjome 66,3 euro centų dividendą už akciją.

[11 skaidrė]

Dabar atidžiau apžvelkime pagrindinius veiklos rodiklius. Pradėkime nuo Koreguoto EBITDA.

Pirmiausia, Žaliųjų pajėgumų segmento EBITDA išaugo 41,8 proc. iki 109,3 mln. Eur. Augimą lėmė užfiksuotas elektros energijos kainos dėl mūsų pajėgumų lankstumo, naujų pajėgumų veiklos pradžios ir teikiamų naujų paslaugų.

Antra, Tinklų segmento EBITDA išaugo 8,6 proc. ir siekė 74,1 mln. Eur, daugiausiai dėl didesnės RAB, kurios augimą lėmė tęsiamos Investicijos į elektros tinklą, ir didesnė WACC, kuri atspindi išaugusias palūkanų normas.

Trečia, Rezervinių pajėgumų segmento EBITDA siekė 17,4 mln. Eur, t. y. buvo 2,6 mln. Eur mažesnė nei praeitais metais. Sumažėjimą lėmė mažesnė bendroji pelno marža dėl sumažėjusių elektros energijos kainų ir išaugusių gamtinių dujų kainų.

Galiausiai, Sprendimų klientams segmento EBITDA sumažėjo 31,6 mln. Eur. ir siekė -14,2 mln. Eur. Sumažėjimą lėmė gamtinių dujų tiekimo rezultatai, daugiausiai dėl palankesnių maržų, užfiksuotų 2024 m.

[12 skaidrė]

Dabar apžvelkime kiekvieno segmento EBITDA detaliau.

Pradedant nuo Žaliųjų pajėgumų segmento, jo rezultatas ir toliau sudaro didžiausią Grupės Koreguoto EBITDA dalį, t. y. 58,0 proc. Grupės Koreguoto EBITDA. Pagrindiniai veiksniai, lėmę 41,8 proc. didesnį Koreguotą EBITDA nei 2024 m. 3 mėn., buvo, pirma – išaugusios užfiksuotos elektros kainos, daugiausiai dėl mūsų pajėgumų lankstumo, ir antra – naujų pajėgumų veiklos pradžia, įskaitant Silezijos VP II, Kelmės VP I ir Kelmės VP II, kuris komercinės veiklos pradžią turėtų pasiekti šiais metais.

[13 skaidrė]

Pereikime prie Tinklų segmento. Tinklų segmento Koreguoto EBITDA augimą daugiausiai lėmė: didesnė RAB, kuri išaugo 13,3 proc., nuo 1,6 mlrd. Eur iki 1,8 mlrd. Eur dėl tęsiamų investicijų į elektros tinklą; ir didesnė reguliuotojo nustatyta WACC, kuri išaugo nuo 5,1 proc. 2024 m. iki 5,8 proc. 2025 m. ir kuri atspindi išaugusias palūkanų normas.

[14 skaidrė]

Toliau – Rezervinių pajėgumų segmentas, kurio rezultatai buvo stiprūs tiek 2024 m. I ketv., tiek 2025 m. I ketv. Tačiau, bendrai rezultatas sumažėjo 13,0 proc. ir siekė 17,4 mln. Eur. Sumažėjimą lėmė mažesnė užfiksuota bendroji pelno marža dėl sumažėjusių užfiksuotų elektros energijos kainų ir išaugusių gamtinių dujų kainų.

[15 skaidrė]

Galiausiai – Sprendimų klientams segmentas, kurio Koreguotas EBITDA, palyginti su 2024 m. 3 mėn., sumažėjo 31,6 mln. Eur. ir siekė -14,2 mln. Eur. Sumažėjimą lėmė du veiksniai: pirma – gamtinių dujų sumažėjimą lėmė gamtinių dujų tiekimo veiklos rezultatas, daugiausiai dėl palankesnių maržų užsitikrintų 2024 m., ir antra – mažesnio elektros tiekimo veiklos rezultato, kurį lėmė gaminantiems vartotojams taikomas „dvišulės apskaitos“ metodas.

[16 skaidrė]

Kadangi jau apžvelgėme veiklos rezultatams įtakos turinčius veiksnius, pereikime prie investicijų. Mūsų investicijos siekė 146,5 mln. Eur. 48,7 proc. investicijų buvo nukreiptos į Žaliųjų pajėgumų segmentą, o 44,7 proc. – į Tinklų segmentą. Palyginti su 2024 m. 3 mėn., mūsų Investicijos sumažėjo 30,1 proc., nes keli Žaliųjų pajėgumų projektai pasiekė komercinės veiklos pradžią arba yra beveik baigti. Todėl investicijos į Žaliųjų pajėgumų segmentą siekė 71,4 mln. Eur, t. y. sumažėjo 48,6 proc. Sumažėjimą iš dalies atsvėrė tęsiamos Investicijos į saulės, sausumos vėjo ir Kruonio HAE projektus. Į Tinklų segmentą investavome 65,5 mln. Eur, t. y. 2,8 proc. daugiau nei 2024 m. 3 mėn. Atlikome didesnes Investicijas į elektros skirstymo tinklo plėtrą.

[17 skaidrė]

Apibendrinant, kaip matote, FCF buvo teigiami ir siekė 16,7 mln. Eur, nes EBITDA atsvėrė atliktas Investicijas.

[18 skaidrė]

Toliau, finansinio svėro rodikliai. Mūsų Grynoji skola sumažėjo 1,2 proc. ir 2025 m. I ketv. pabaigoje siekė 1,6 mlrd. Eur. Mūsų pagrindinis kredito reitingo rodiklis – FFO / Grynoji skola – nežymiai sumažėjo iki 28,8 proc. ir gerokai viršijo 23 proc. S&P kredito reitingų agentūros nustatytą ribą, reikalingą išlaikyti „BBB+“ kredito reitingą. Grynoji skola / Koreguotas EBITDA taip pat šiek tiek sumažėjo – nuo 3,1 karto iki 3,0 karto.

[20 skaidrė]

Galiausiai, mūsų 2025 m. prognozė. Atsižvelgdami į I ketv. rezultatus, kurie atitiko mūsų lūkesčius, ir toliau tikimės, kad visų 2025 m. Koreguotas EBITDA sieks 500–540 mln. Eur, o Investicijos – 700–900 mln. Eur. Verslo segmentų Koreguoto EBITDA prognozė, įskaitant jų rezultatams įtakos turintys veiksniai, nekito.

Dabar perduodu žodį Dariui užbaigti pristatymą.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

[21 skaidrė]

Ačiū, Jonai. Prieš pereinant prie kitų 4 metų strateginio plano, norėčiau apibendrinti 2025 m. I ketv. rezultatus.

2025 m. pradėjome su pagreičiu, kuris atsispindi rezultatuose ir strateginio plano įgyvendinime. Pirma, I ketv. mūsų Koreguotas EBITDA siekė 188,5 mln. Eur ir buvo 3,7 proc. didesnis, palyginti su 2024 m. 3 mėn. Antra, toliau įgyvendiname strategiją ir 0,5 GW padidinome Žaliųjų pajėgumų portfelį iki 8,4 GW. Sėkmingai vystome projektus ir gerokai pasistūmėjome vystydami savo Portfelį, nes Kelmės VP I, kuris yra didžiausio sausumos vėjo parko Baltijos šalyse dalis, pasiekė komercinės veiklos pradžią. Trečia, nepaisant investicijų programos, išlaikėme stiprų balansą – Grynosios skolos / Koreguoto EBITDA rodiklis siekia 2,98 karto. Ir galiausiai, tikimės, kad 2025 m. Koreguotas EBITDA sieks 500–540 mln. Eur, o Investicijos – 700–900 mln. Eur. Dabar pereikime prie 2025–2028 m. strateginio plano pristatymo.

[24 skaidrė]

Jei šis pristatymas investuotojams jums pirmasis, leiskite trumpai pristatyti Grupę.

Mes esame atsinaujinančiai energijai prioritetą teikianti integruota energetikos paslaugų bendrovė, o mūsų siekis – sukurti 100 proc. žalią ir saugią energetikos ekosistemą. Šį siekį įgyvendinsime laikydamiesi juo pagrįstų prioritetų – būti žalia, lanksčia, integruota ir tvaria Grupė. Per pastaruosius penkerius metus pasiekėme stiprų rezultatų, daugiausia dėmesio skyrėme strategijos įgyvendinimui ir tęstinumui. Siekiame įrengti 4–5 GW veikiančių Žaliųjų pajėgumų iki 2030 m. bei įsipareigojame pasiekti nulinį emisijų balansą iki 2040–2050 m. Šiuo tikslus pasieksime vystydami žaliąsias gamybos ir žaliąsias lankstumo technologijas bei išnaudodami pagrindinius mūsų vertikaliai integruoto verslo modelio pranašumus – didžiausią klientų portfelį, didžiausią energijos kaupimo įrenginį ir didžiausią tinklą Baltijos šalyse.

Na o dabar apžvelkime 2025–2028 m. strateginį planą, kuriame aprašyti nuoseklaus strategijos įgyvendinimo etapai ir galimybės prisidėti prie Europos dekarbonizacijos ir energetikos sektoriaus saugumo regione.

[25 skaidrė]

Išnaudodami integruotą Grupės verslo modelį, maksimaliai išnaudojame savo potencialą. Tai yra mūsų strategijos įgyvendinimo pagrindas. Tai reiškia, kad pirma – daugiausiai dėmesio skiriame 4–5 GW veikiančių žaliosios gamybos ir žaliojo lankstumo pajėgumų iki 2030 m. įrengimui; antra – vykdome atsparaus ir efektyvaus tinklo, kuris įgalina elektrifikaciją, plėtrą; trečia – siekdami įgalinti Žaliųjų

pajėgumų plėtrą, pasitelkiame ir plečiame klientų portfeli, kuris šiuo metu yra didžiausias Baltijos šalyse – Sprendimų klientams segmentas turi 1,4 mln. Klientų; ir galiausiai – planuojame, kad Rezerviniai pajėgumai daugiausiai atliks sistemos rezervo funkciją, o jų strateginis tikslas – prisidėti prie energetikos sistemos saugumo.

[26 skaidrė]

Toliau, trumpai apžvelkime šiuo metu vyraujančias Europos energetikos sektoriaus transformacijos tendencijas ir rinkų, kuriose veikiame potencialą.

Pirmiausia pakalbėkime apie tendencijas Europoje. Europos elektros energijos ir vandenilio paklausa auga, tačiau šiuo metu atrodo, kad tai įvyks vėliau, nei tikėtasi. ES gali pavėluoti pasiekti savo dekarbonizacijos tikslus. Fiksuojamas atotrūkis iki 2030 m. tikslų, o ES gali vėluoti pasiekti nulinio emisijų balanso iki 2050 m. tikslą, todėl turime paspartinti energetikos sektoriaus transformaciją.

Beveik 20 proc. vandenilio projektų visoje Europoje vėluoja arba yra stabdomi, tačiau vandenilis vis dar išlieka pagrindine ES strategijos dekarbonizuoti sektorius, kuriuos sunku elektrifikuoti, dalimi. Apie 99 proc. vandenilio vis dar gaminama naudojant iškastinį kurą.

Elektros ir šilumos gamybos, pramonės, transporto ir statybų sektoriai ir toliau prie ŠESD emisijų prisideda daugiausiai – jų emisijos ES sudaro 70 proc. visų emisijų. Be to, geopolitiniai veiksniai ir prioritetas užtikrinti energijos įperkumą ir saugumą kelia naujus iššūkius.

Ir galiausiai, tinklai taip pat yra vienas svarbiausių ES energetikos sektoriaus transformacijos elementų. Investicijų į PSO ir ESO tinklus poreikis auga. Investicijų reikia siekiant padidinti energijos perdavimo jungčių tarp šalių pajėgumus, padidinti PSO pajėgumus augant elektrifikacijos poreikiams ir atliepti senstančius ESO tinklus.

Dabar apžvelkime rinkų, kuriose veikiame, potencialą, nes matome plačias galimybes Baltijos šalims prisidėti prie Europos dekarbonizacijos. Baltijos šalys ir Lenkija turi unikalią galimybę vystyti žaliąją energetiką ir iki 2030 m. planuoja įrengti 28–30 GW naujų pajėgumų. Lenkija atsisako gamybos naudojant akmens anglį, Estija mažina naftos skalūnų naudojimą, Latvija yra priklausoma nuo sezoninių energijos gamybos hidroelektrinėse svyravimų, Lietuva mažina susidariusį struktūrinį elektros gamybos deficitą.

Apžvelkime Lietuvos potencialą iš arčiau. Lietuvos energetikos sektoriaus anglies dioksido išmetimo intensyvumas yra pats žemiausias Baltijos šalyse. Lietuva taps savarankiška 2030 m. ir bus pasiruošusi eksportuoti žaliąją elektros energiją bei patenkinti papildomą poreikį, kuris galėtų atsirasti kuriantis duomenų centrams ar karo pramonės sektoriui.

Apžvelkime situaciją plačiau. Baltijos šalys turi unikalią progą prisidėti prie regiono transformacijos ir tapti reikšmingos elektros ir vandenilio tiekėjos Vidurio Europai, nes 2030–2035 m. numatomas energijos gamybos Baltijos šalyse perteklius. Baltijos šalys turėtų generuoti žaliosios energijos perteklių, nes turi septynis kartus didesnį žaliosios gamybos potencialą nei vietinis suvartojimas.

Matome progą išnaudoti jungtis tarp Baltijos ir kitų šalių elektros pagamintos iš AEI eksportui ir prekybai. Įrengus 4 GW naujų jungčių iki 2035–2037 m., Baltijos šalys turės daugiausiai jungčių su kitomis šalimis turinčiu ES regionu (skaičiuojant kartu su ~4 GW jau įrengtų jungčių).

Apibendrinant, auga poreikis spartinti Europos energetikos sektoriaus transformaciją, o Baltijos šalys turi unikalią progą ir galimybes prisidėti prie Europos dekarbonizacijos.

Apžvelgus pokyčius lemiančius veiksnius ir verslo modelį, dabar iš arčiau pažvelkime į mūsų verslo segmentų strateginius prioritetus. Jonai, perduodu žodį tau.

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

[29 skaidrė]

Ačiū, Dariau. Dabar norėčiau apžvelgti Žaliųjų pajėgumų verslo segmentą. Kaip ir anksčiau, esame išsikėlę skirtingus tikslus – vidutinio laikotarpio ir ilgalaikius. Vidutiniu laikotarpiu, tikimės padvigubinti veikiančius Žaliuosius pajėgumus nuo 1,4 GW 2024 m. iki 2,6–3,0 GW 2028 m. O ilguoju laikotarpiu, iki 2030 m., tikimės padvigubinti šiuos pajėgumus dar kartą ir pasiekti 4–5 GW.

[30 skaidrė]

O dabar apžvelkime Žaliųjų pajėgumų segmento tikslų pažangą: 2,4 GW iš 2,6–3,0 GW vidutinės trukmės (2028 m.) tikslo padengia veikiančios ir statomi projektai. Į šią sumą įtraukti 1,4 GW Veikiančių pajėgumų ir 1 GW Lietuvoje, Latvijoje ir Lenkijoje jau statomų vėjo, saulės ir hidroakumuliacinės elektrinės projektų.

[31 skaidrė]

Likusi 2028 m. tikslo dalis visiškai padengta šiuo metu vystomais Žaliosios gamybos Projektais. Iki 2028 m. tikslo likę 0,2–0,6 GW padengti apie 1,0 GW vystomų Žaliosios gamybos Projektų, t. y. apie 2,5 karto daugiau nei numatytas tikslas. Iki 2030 m. tikslo likę 1,4–2,0 GW padengti apie 2,8 GW vystomų Žaliosios gamybos Projektų, t. y. apie 1,6 karto daugiau nei numatytas tikslas.

[32 skaidrė]

Siekdami šių tikslų daugiausiai dėmesio skiriame žaliųjų gamybos ir žaliųjų lankstumo technologijų susiejimui. Kalbant apie žaliąsias gamybos technologijas, daugiausiai dėmesio skiriame sausumos ir jūrinio vėjo parkams. O kalbant apie žaliąsias lankstumo technologijas, daugiausiai dėmesio skiriame baterijoms, hidroakumuliacinėms elektrinėms bei energijos kaupimo ir konvertavimo technologijoms. Svarbu paminėti, kad dalis papildančių pajėgumų, tokių kaip hidroelektrinės, biokuro ir atliekų kogeneracinės jėgainės, teikia ir gamybos ir lankstumo sprendimus. Dabar trumpai apžvelgsiu kiekvieną iš technologijų ir pradėsiu nuo jūrinio vėjo.

[33 skaidrė]

Jūrinis vėjas yra labai svarbi Žaliųjų pajėgumų segmento plėtros strategijos dalis. Siekiame pastatyti bent 2 jūrinio vėjo projektus Baltijos šalyse: vieną projektą Lietuvoje ir dar bent vieną projektą Baltijos šalyse. Kalbant apie progresą siekiant šių tikslų, šiuo metu savo portfelyje vystome du jūrinio vėjo parkus. Pirmajame „Curonian Nord“ projekte Lietuvoje, kurio galia – 700 MW, užtikrinti jūros dugnas ir jungtis prie tinklo. Projektas šiuo metu yra vystomas. Antrajame jūrinio vėjo projekte Estijoje, kurio galia – 1–1,5 GW, užtikrintas jūros dugnas. Projektas yra ankstyvoje vystymo stadijoje.

[34 skaidrė]

Toliau – sausumos vėjo projektai. Siekiame išvystyti daugiau nei 700 MW veikiančių sausumos vėjo pajėgumų iki 2028 m. Mūsų bendri Veikiančios pajėgumai šiuo metu siekia 283 MW ir dar 437 MW yra statomi. 2030 m. tikimės, kad Baltijos šalys ir Lenkija įrengs apie 7 GW naujų sausumos vėjo pajėgumų.

[35 skaidrė]

Toliau pereikime prie papildančių – saulės – technologijų. Naudosime saulės technologijas tik kur jos prideda vertę siekiant užtikrinti stabilesnį gamybos profilį arba geriau išnaudoti esamą tinklo infrastruktūrą. Siekiame išvystyti daugiau nei 400 MW veikiančių saulės pajėgumų iki 2028 m. Šiuo metu veikiančios saulės pajėgumai iš viso siekia apie 22 MW, o statomų pajėgumų galia siekia 437 MW.

[36 skaidrė]

Kalbant apie kitas papildančias technologijas, esančias mūsų portfelyje – hidroelektrines, biokuro ir atliekų vertimo energija blokus – dabartinį bazinį žaliosios energijos gamybos profilį papildome papildomomis lankstumo technologijomis. Tai reiškia, kad jos gali užfiksuoti kainas, kurios yra didesnės nei vidutinė rinkos kaina. Bendra šių technologijų įrengta galia siekia 216 MW elektros galios ir 350 MW šilumos galios. Tolimesnių plėtros planų nesame numatę.

[37 skaidrė]

Dabar pereikime nuo žaliųjų gamybos prie žaliųjų lankstumo technologijų. Pirma, hidroakumuliacinė elektrinė. Kruonio HAE žaliojo lankstumo galia jau siekia 900 MW. Šiuo metu vykdomė plėtros projektą – statome papildomą 5 bloką, kuris suteiks 110 MW lanksčiųjų pajėgumų. Projektas bus užbaigtas 2026 m. Įgyvendinus plėtros projektą, 1 GW elektrinė galės veikti visu pajėgumu apie 10 valandų ir saugoti milžinišką energijos kiekį – 10 GWh.

[38 skaidrė]

Toliau, mūsų likusios dvi prioritetinės žaliosios lankstumo technologijos – baterijos (trumpalaikio lankstumo) ir P2X (ilgalaikio lankstumo). Iki 2027 m. planuojame įrengti pirmąsias komercinės paskirties baterijas. Planuojame galutinius investicinius sprendimus priimti dar šiais metais. O kalbant apie P2X, planuojame inicijuoti žaliojo vandenilio gamybos ir sintetinio kuro konvertavimo pilotinį projektą.

[39 skaidrė]

Dabar norėčiau apžvelgti vieną pagrindinių mūsų veiklos modelio elementų – elektros prekybos sutartis. Tai yra vienas pagrindinių mūsų skiriamųjų bruožų, dėl kurio labai stipriai įsitvirtiname tarp konkurentų.

Mūsų dabartinis elektros tiekimo portfelis viršija mūsų gamybos portfelį apie 4 kartus. Pagaminame apie 1,8 TWh, o tiekiamo 6,7 TWh. 4,9 TWh skirtumas tarp gamybos ir tiekimo portfelių reiškia apie 2,4 GW naujų Žaliųjų pajėgumų, kurie galėtų parduoti pagamintą elektrą mūsų dabatinei klientų bazei.

O dabar perduodu žodį Dariui apžvelgti likusius verslo segmentus.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

[41 skaidrė]

Ačiū, Jonai. Norėčiau pradėti nuo Tinklų segmento. Tinklų segmente valdome ir vystome didžiausius skirstymo tinklus Baltijos šalyse, t. y. daugiau nei 131 tūkst. kilometrų elektros ir beveik 10 tūkst. kilometrų gamtinių dujų tinklą, kurie apima visą Lietuvą.

[42 skaidrė]

Šiame segmente veikiame kaip natūralus monopolis ir laikomės rinkos standartus atitinkančios reguliavimo sistemos, kuri užtikrina didesnę nei 5 proc. investicijų grąžą.

[43 skaidrė]

Apibendrinant, tinklus matome kaip vieną svarbiausių elementų vykdant energetikos sektoriaus transformaciją ir todėl daugiausiai dėmesio skiriame elektros tinklui ir klientams.

Pirma, investuojame siekdami užtikrinti elektros skirstymo tinklo efektyvumą ir atsparumą. Taip pat daug dėmesio skiriame fiziniam kritinės infrastruktūros saugumui ir kibernetiniam saugumui.

Antra, plečiame elektros skirstymo tinklą ir optimizuojame jo panaudojimą. Tai dar labiau paspartins žaliąją elektrifikaciją ir įgalins rinką, įskaitant transporto, pramonės ir šilumos sektorių elektrifikaciją bei energetinis efektyvumas.

O trečiasis prioritetas – pagerinti „nuo-iki“ klientų patirtį, įskaitant energetikos rinkos dalyvius.

[45 skaidrė]

Toliau – Sprendimų klientams verslo segmentas ir 3 jo prioritetai.

Pirma, pasinaudojame ir toliau plečiame klientų portfelį, kuris šiuo metu yra didžiausias Baltijos šalyse, siekiant užtikrinti Žaliųjų pajėgumų plėtrą sudarant vidines elektros prekybos sutartis bei didinti žaliosios elektros energijos, tiekiamos mūsų klientams, dalį. Todėl mūsų elektros tiekimo portfelis 2028 m. turėtų siekti 9–11 TWh.

Antra, toliau statome pirmaujančią elektromobilių įkrovimo tinklą Baltijos šalyse, kuris ateityje bus vienas pagrindinių pagamintos žaliosios elektros energijos naudotojų. Daug dėmesio skiriame viešojo elektromobilių įkrovimo tinklo vystymui ir plėtrai Baltijos šalyse viešajame, komerciniame ir namų segmentuose.

Ir galiausiai, siūlydami švaresnes alternatyvas, pavyzdžiui, biometaną, prisidedame prie iškastinio kuro atsisakymo ir energetikos sektoriaus transformacijos. Taip pat užtikriname energijos tiekimo saugumą, tinklo lankstumą ir įperkama energiją sektoriaus transformacijos laikotarpiu.

[47 skaidrė]

Dabar pereikime prie Rezervinių pajėgumų verslo segmento. Jo pagrindinė užduotis – prisidėti prie energetikos sistemos saugumo, daugiausiai dalyvaujant balansavimo paslaugų rinkoje. Bendrai šio segmento gamybos portfelį sudaro 1,1 GW pajėgumų, kurie daugiausiai teikia papildomas paslaugas. Jų apkrovos koeficientas siekia ~6, o prieinamumas apie 98. Be to, toliau išnaudosime progas gaminti elektros energiją esant nepakankamai AEI gamybai, teigiamam elektros, gamtinių dujų ir apyvartinių taršos leidimų kainų skirtumui bei dalyvausime konkursuose ir galios mechanizmo aukcionuose dėl papildomų paslaugų teikimo kitoms šalims.

Na o dabar vėl perduodu žodį Jonui, kuris pakalbės plačiau apie finansinius tikslus.

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

[49 skaidrė]

Per artimiausius keturis metus planuojame investuoti 3–4 mlrd. Eur. Apie 59 proc. investicijų, arba 1,7–2,4 mlrd. Eur, bus nukreiptos į Žaliųjų pajėgumų segmentą. Iš jų 41 proc. bus nukreipti į projektus, kurių veiklos pradžia numatoma 2025–2028 m. Su šiomis investicijomis planuojame pasiekti 2,6–3,0 GW veikiančių pajėgumų. Apie 55 proc. investicijų bus nukreipti į pajėgumus, kurių veiklos pradžia numatoma po 2028 m. Kita reikšminga investicijų dalis (apie 36 proc., arba 1,2–1,3 mlrd. Eur) bus nukreipta į Tinklų segmentą. 55 proc. šios sumos bus skirta elektros skirstymo tinklo plėtrai, 41 proc. – elektros skirstymo tinklo priežiūrai. Atlikdami šias investicijas padidinsime elektros tinklo atsparumą ir įgalinsime kitų sektorių elektrifikaciją, taip pat iki 2028 m. reguliuojamo turto bazę padidinsime apie 36 proc. iki daugiau nei 2,1 mlrd. Eur. Kalbant apie tvarumą, daugiau nei 85 proc. Investicijų per ateinančius ketverius metus turėtų atitikti ES Taksonomijos reglamento reikalavimus.

[50 skaidrė]

Toliau – siektina grąža, kurią visos šios investicijos turėtų generuoti. Pirma, kalbant apie IRR–WACC pasiskirstymą, tikimės pasiekti bent 100 p. p. nereguliuojamose veiklose ir 0 arba daugiau p. p. reguliuojamose veiklose. Antra, mūsų 2028 m. Koreguotas EBITDA turėtų siekti 600–680 mln. Eur, o tai

yra iki 7 proc. metinis augimas per strateginį laikotarpį, kurį daugiausiai lems Žaliųjų pajėgumų ir Tinklų segmentai. Galiausiai, 2025–2028 m. laikotarpiu siekiame išlaikyti Koreguoto ROCE lygį ties 6,5–7,5 proc.

[51 skaidrė]

Nepaisant didelių investicijų programos, toliau laikysimės finansinės disciplinos ir įsipareigojimo išlaikyti BBB ir aukštesnį kredito reitingą 2025–2028 m. laikotarpiu. Taip pat sieksime išlaikyti Gryniosios skolos / Koreguoto EBITDA lygį žemiau 5 kartų.

[52 skaidrė]

Galiausiai, kalbant apie grąžą akcininkams, ir toliau kasmet dividendus didinsime bent 3 proc. Tai reikštų 6,4–7,0 proc. planuojamą dividendinį pajamingumą 2025–2028 m. laikotarpiu.

Su tuo perduodu žodį Dariui.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

[54 skaidrė]

Galiausiai, norėčiau pereiti prie svarbiausio mūsų turto – žmonių, kurie bendradarbiaudami įgyvendina mūsų strategiją. Esame 4 700 įvairių žmonių komanda, kurią vienija bendras siekis – sukurti 100 proc. žalią ir saugią energetikos ekosistemą dabarties ir ateities kartoms.

[55 skaidrė]

Kartu kuriame naujoves, kuriomis formuojame energetikos sektoriaus ateitį, ir naujas galimybes mūsų klientams. Siekdami sukurti didesnę vertę, diegiame inovacijas mūsų strateginėse srityse pasitelkdami idėjas ir žinias, įgytas per atviras iniciatyvas, įskaitant atvirą finansavimą, atvirą infrastruktūrą, atvirą kultūrą ir atvirą partnerystę. Jų pagalba vystome inovatyvius sprendimus, kuriame ir inicijuojame naujas strategines veiklas.

[57 skaidrė]

Dabar pereikime prie tvarumo. Ir toliau siesime savo verslo tikslus su pagrindiniais ASV principais bei dekarbonizacijos, saugos, darbuotojų patirties, įvairovės ir tvarios vertės kūrimo strateginiais prioritetais.

[58 skaidrė]

Mūsų dekarbonizacijos planas yra suderintas su mūsų verslo ambicijomis. Mūsų pirmasis prioritetas yra sumažinti anglies dioksido išmetimo intensyvumą, susijusį su 1 ir 2 apimties ŠESD emisijomis, didinant veikiančių žaliųjų gamybos ir žaliųjų lankstumo pajėgumų bei žaliosios elektros energijos, naudojamos mūsų veiklose, dalį. Be to, toliau mūsų klientams siūlome žaliosios elektros energijos alternatyvas ir suteikiame jiems galimybę atsisakyti iškastinio kuro. Tai leis padidinti žaliosios elektros energijos ir biometano tiekimą mūsų namų rinkose. Galiausiai, esame įsipareigoję iki 2040–2050 m. pasiekti nulinį ŠESD emisijų balansą.

[60 skaidrė]

Dabar norėčiau apibendrinti svarbiausius 2025–2028 m. strateginio plano aspektus.

Mūsų siekis – sukurti 100 proc. žalią ir saugią energetikos ekosistemą. Norint tai pasiekti, išnaudosime į AEI orientuotą integruotą verslo modelį ir sieksime su mūsų siekiu susijusių prioritetų: žalumo, lankstumo, integruotumo ir tvarumo. Dėl šių priežasčių išsikėlėme aiškius strateginius tikslus.

Planuojame išvystyti 2,6–3,0 GW Veikiančių Žaliųjų pajėgumų iki 2028 m. pabaigos ir 4–5 GW – iki 2030 m. pabaigos. Iki 2028 m. planuojame sumažinti anglies dioksido išmetimo intensyvumą, susijusį su 1 ir 2 apimties ŠESD emisijomis, iki 190 g CO₂ ekv./kWh ir iki 2040–2050 m. pasiekti nulinį ŠESD emisijų balansą. Tam, kad pasiektume šiuos tikslus, per ketverių metų laikotarpį investuosime 3,0–4,0 mlrd. Eur išlaikydami BBB ir aukštesnį kredito reitingą. Tikimės, kad mūsų 2028 m. Koreguotas EBITDA sieks 600–680 mln. Eur, o planuojamas dividendinis pajamingumas 2025–2028 m. laikotarpiu turėtų siekti 6,4–7,0 proc.

Dėkoju, kad šiandien klausėtės mūsų.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

[61 skaidrė]

Dėkoju pranešėjams. Dabar atsakysime į jūsų klausimus.

Pirmasis klausimas: „Ar galėtumėte nurodyti, ar, kartu su išaugusia sausumos vėjo parkų gamyba, elektros energijos kainų svyravimai I ketv. reikšmingai prisidėjo prie didelio Žaliųjų pajėgumų EBITDA augimo (dėl išaugusio hidroelektrinių pelningumo)?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Trumpai tariant – taip. Mūsų pajėgumų lankstumas buvo naudingas nepastovioje rinkoje. Galbūt dar verta paminėti, kad mums pavyko pasiekti gerų rezultatų net istoriškai mažai vėjo turinčio ketvirčio metu. Dar svarbu pridėti, kad ne tik mūsų hidroelektrinės yra lanksčios, bet ir mūsų biokuro ir atliekų vertimo energija kogeneracinės jėgainės.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar galėtumėte nurodyti, kokia dalis, jei yra, iš ateinančių ketverių metų Žaliųjų pajėgumų CAPEX bus skirta jūrinio vėjo parkams („Curonian Nord“ ir Estijos jūrinio vėjo parkui)?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Mes neteikiame prognozių apie skirtingų projektų CAPEX, tačiau galėčiau jus šiek tiek užvesti ant kelio. Visos investicijos į šiuos projektus yra įtrauktos į investicijų prognozę. Tačiau, galutinis investicinis sprendimas dėl „Curonian Nord“ nebus priimtas anksčiau nei 2027 m., o tai reiškia, kad didžioji investicijų į šiuos projektus dalis bus atlikta po šio strateginio laikotarpio.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar galėtumėte nurodyti, kokia ilgalaikių elektros prekybos sutarčių kaina numatoma jūsų 2028 m. 600–680 mln. Eur EBITDA prognozėje?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Būtų sudėtinga jums pateikti vieną konkretų skaičių, nes jie skiriasi kiekvienais metais ir atskirose rinkose, kuriose veikiamo, tačiau bendrai vadovaujamės vidutinėmis elektros kainoms, kurias skelbia prognozių teikėjai, taigi jos nesiskiria nuo rinkos nuomonės.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Dar vienas klausimas: „Pirmieji saulės parkai Latvijoje jau beveik baigti. Kodėl jie dar negamina elektros energijos? Ar yra iššūkių su Latvijos tinklais? Kada planuojate patiekti pirmąją elektros energiją?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Latvijos saulės projektai vystomi sėkmingai. Iššūkių, susijusių su Latvijos tinklais, nėra. Dar šiek tiek kantrybės, pranešime apie patiektą pirmąją elektrą netrukus.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Anksčiau skelbėte, kad dalis Vilniaus KJ akcijų bus parduotos. Vėliau negirdėjome jokių naujienų. Ar vis dar vyksta pardavimo procesas? Ar greit sužinosime naujienų? Galbūt neradote tinkamų pirkėjų ir procesas atšauktas?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

Apie tai nieko naujo negaliu pasakyti. Informaciją apie turto rotavimo programą pateiksime vadovaudamiesi teisiniais reikalavimais.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kada pamatysime pirmuosius baterijų projektus? Kada galime anksčiausiai tikėtis jų komercinės veiklos pradžios?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Strateginiame plane esame numatę pirmąsias baterijas įrengti 2027 m. Tą ir sieksime padaryti.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Buvo keletas gaisrų, susijusių su Vilniaus KJ ir Kauno KJ. Kokie tų gaisrų padariniai? Ar jie paveiks jėgainių darbą?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

Gaisras Vilniaus KJ kaimynystėje nepaveiks kogeneracinės jėgainės įrenginių ar veiklos. Vilniaus KJ veikia įprastu režimu, jai tiekama pakankamai atliekų, siekiant palaikyti pajėgumus. Tuo tarpu praeitą savaitę gaisras įsiliepsnojo Kauno KJ bunkeryje, kur laikomos atvežtos atliekos. Ugnis buvo greitai užgesinta ir jėgainės veikla nebuvo sustabdyta. Kurį laiką gamybai buvo naudojamos ne atliekos, o dujos. Šiuo metu blokas veikia visu pajėgumu, tačiau laikinai (50 proc.) apribotas atliekų tiekimas.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Dar vienas klausimas: „Buvo skelbta, kad parduosite „Moray West“ projekto akcijas. Kada apytiksiai galėtume tikėtis, kad jos bus parduotos?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Jūs esate teisūs, neplanuojame laikyti „Moray West“ akcijas ilguoju laikotarpiu. Šiuo metu negaliu pateikti naujos informacijos, bet manau, būtų pagrįsta tikėtis, kad jas parduosime strateginio plano laikotarpiu.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar Silezijos VP II jau veikia visu pajėgumu?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taigi, Silezijos VP II jau visiškai baigtas statybų atžvilgiu. Visos vėjo elektrinės gali gaminti elektros energiją. Tačiau šiuo metu mums dar nesuteikta visa tinklo galia, todėl gaminame tik 80 proc. pajėgumu, palyginti su planuota gamyba.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar galėtumėte pasakyti, kiek „Ignitis“ patyrė nuostolių iš viso?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

I ketv. nuostoliai, susiję su gaminančiais vartotojais, siekė apie 6 mln. Eur.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Dar vienas klausimas: „Kokios sritys turi būti tobulinamos arba kokių veiksmų reikia imtis, kad būtų padidintas Sprendimų klientams segmento pelningumas?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Kalbant apie Sprendimų klientams segmento pelningumą, pagrindinis sprendimas būtų gaminančių vartotojų modelio pokyčiai. Reikalinga atnaujinti reglamentus ir mes manome, kad jie nebus atnaujinti šiais metais. Kitas aspektas, mes vis dar jaučiame klientų, kurie energetikos sektoriaus krizės metu perėjo nuo aukštų fiksuotų tarifų į žemesnius fiksuotus tarifus, poveikį. Kadangi mūsų apsidraudimo sandoriai buvo sudaryti tų aukštų kainų metu, vis dar jaučiame jų poveikį. Šis poveikis turėtų baigtis daugiausiai šiais metais. Ir paskutinis dalykas, kurį norėčiau paminėti, yra tai, kad elektromobilių tinklo plėtra vyksta gana sėkmingai, o ateinančiais metais elektromobilių tik daugės, kas taip pat darys teigiamą poveikį šioje srityje.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kokias naujas paslaugas, paminėtas ketvirčio ataskaitoje, teikia Žaliųjų pajėgumų segmentas? Kokią dalį segmento pajamų jos sudaro?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Naujos minėtos paslaugos daugiausiai apima papildomas paslaugas, daugiausiai mFRR, kurios atsirado mūsų rinkoje po sinchronizacijos. Kalbant apie pajamų dalį, šiuo metu negaliu atsakyti. Taip pat svarbu paminėti, kad kai valdome savo įrenginius, stengiamės optimizuoti skirtingas paslaugas, teikiamas „Nord Pool“ arba balansavimo paslaugų užsakovams, todėl nebūtinai teisinga vertinti tik gaunamų pajamų dalį, nes tai yra optimizavimo procesas – kuri rinka duoda mums didesnę grąžą, tai ir skiriame savo pajėgumus.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Dar vienas klausimas: „Reguliuotojas paskelbė, kad papildomas neplanuotas pelnas, uždirbtas teikiant mFRR ir aFRR paslaugas, bus grąžintas Lietuvos vartotojams. Ar tas grąžinimas skaičiuojamas nuo 2025 m. sausio 1 d.? Ar tas grąžinimas jau įtrauktas į paskelbtus I ketv. rezultatus?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Į abu klausimus atsakymas yra „taip“. Reguliacinis mechanizmas veikia nuo šių metų pradžios ir mūsų I ketv. rezultatai visiškai atspindi šį reguliacinį poveikį. Mes apskaitėme 50 mln. Eur atidėjinį, susijusį su suma, kuri bus grąžinta Lietuvos vartotojams

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Šių metų I ketv. Sprendimų klientams Koreguotas EBITDA buvo gerokai mažesnis, nei 2024 m. I ketv. Ar galime tikėtis, kad segmento Koreguotas EBITDA 2025 m. pagerės?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Galbūt keliose vietose pasikartosiu, tačiau nemanome, kad 2025 m. skaičiai gerės, nes šiais metais vis dar jausime gaminančių vartotojų efektą. Taip pat matysime neigiamą klientų migracijos, įvykusios prieš keletą metų, poveikį. Tuo tarpu gamtinių dujų rinkoje matome besitraukiančias maržas, nes aukštų maržų, kurias užfiksuodavome kuomet rinkoje kainos buvo aukštos, nebeliko. Todėl ir su dujomis susijusioje veikloje nesitikime reikšmingai geresnių rezultatų. Taigi, 2025 m. Sprendimų klientams segmentui bus kupini iššūkių ir to mes tikėjomės. Tai mūsų investuotojams skelbėme ir metiniame pranešime.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Šiaurės ir Baltijos regionuose pastebime valandų, kuomet elektros kainos rinkoje yra neigiamos, skaičiaus augimą. Kaip šios tendencijos gali paveikti „Ignitis“ finansinius rezultatus? Kokių priemonių „Ignitis“ imasi, kad sumažintų galimą neigiamą poveikį?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Matome tam tikrą valandų, kuomet kainos yra neigiamos, skaičių, t. y. daugiausiai valandos, kuomet daug elektros pagamina saulės parkai, ir savaitgaliai. Ir mes toliau matysime tokias tendencijas, ypač gaminančių vartotojų tarpe, nes tos saulės elektrinės neišjungiamos esant neigiamoms kainoms, todėl ateityje matysime su tuo susijusį tam tikrą poveikį. Tačiau kalbant apie tai, ką jos mums reiškia, paminėčiau, kad dėl mūsų integruoto verslo modelio ir pajėgumų lankstumo, galime pozityviai išnaudoti tas valandas, nes, kaip minėjau, nemaža dalis mūsų pajėgumų turi inkorporuotą lankstumo dalį. Nesvarbu, ar tai būtų hidroelektrinės, ar biokuro ir atliekų vertimo energija įgėgainės, visos jos gali šią situaciją išnaudoti. Be to, kai pasistūmėsime vystydami baterijas, taip pat galėsime išnaudoti teigiamą šios situacijos pusę. Taigi, mūsų veiklos lankstumas, kaip jau kelis kartus minėjome, yra labai svarbus dėmuo mūsų verslo modelyje kuriant vertę.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kalbant apie gamtinių dujų tiekimo veiklą Sprendimų klientams segmente, ar galėtumėte detaliau paaiškinti maržų susitraukimą? Be to, ar galėtumėte pateikti likusių metų prognozę?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Manau, kad susidariusi situacija yra natūrali, nes po energetikos krizės, visi iš anksto sudarė gamtinių dujų tiekimo sutartis, nors ankstesnių dujų kainų atveju būdavo kitaip, ir dėl to krito TTF kaina. Dėl to sumažėjo maržos ir šiais metais iš esmės grįžo į įprastą lygį. Manome, kad įprastas kainų lygis dujų rinkoje laikysis ir toliau.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Dar vienas klausimas: „FCF buvo teigiami, daugiausiai dėl sumažėjusių investicijų I ketv. Ar 2025 m. galime tikėtis investicijų mažėjimo?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Kalbant apie investicijas, investicijų prognozę esme pateikę. Ji nuo visų 2024 m. rezultatų pristatymo nekito. Tiek galėčiau pasakyti šiuo metu.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Jūrinis vėjas, ar vis dar planuojate dalyvauti antrajame Lietuvos jūrinio vėjo konkurse, turint omenyje pasikeitusias sąlygas? Ar yra naujių, susijusių su „Curonian Nord“ jūrinio vėjo projektu?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

Vertiname konkurso sąlygas, kurios šiuo metu yra galutiniame Seimo sprendimų priėmimo etape. Jei nuspręstume dalyvauti, rinkai apie tai pranešime atitinkamai. Su „Curonian Nord“ susijusių naujienų nėra. Projektas vystomas.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar galėtumėt detaliau paaiškinti kainų pokyčius Baltijos šalyse? Kokias tendencijas matote ir ar galite pateikti daugiau informacijos apie apdraustas kainas 2025 m.“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Kalbant apie elektros kainas Baltijos šalių rinkose, matome tam tikras tendencijas. Jei palygintume 2025 m. I ketv. su 2024 m. I ketv., pamatytume, kad kainos Baltijos šalyse išaugo daugiau nei 20 proc. Lietuvoje vidutinė rinkos kaina siekė beveik 110 Eur/MWh. Toks yra kainos pokytis. Nemanau, kad ilgai matysime išaugusias kainas ir jos šiek tiek sumažės, tačiau manome, kad ilguoju laikotarpiu kainos Baltijos regione išliks panašios. Kalbant apie mūsų apsidraudimo lygį, jei gerai pamenu, apie pusę šių metų gamybos esame apdraudę ties 112 Eur.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Strateginiame plane esate numatę 6,5–7,5 proc. ROCE. Kokios ROE tikėtės per tą patį laikotarpį?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Jūs esate teisūs, tikimės 6,5–7,5 proc. ROCE. Kita vertus, į ROCE rodiklį įtrauktos investicijos, kurios dar negeneruoja EBITDA, tad į šią 6,5–7,5 proc. ROCE įtrauktos ir vykdomos statybos. Jei jas eliminuotume, rodiklis būtų arčiau 8 proc. Kalbant apie ROE, šio rodiklio prognozės neteikiame, tačiau, kad geriau įsivaizduotumėte, pasakysiu, kad už investicijas atliekamas Žaliųjų pajėgumų segmente tikimės gauti dviženklę ROE dabartinėje rinkoje.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kokios grąžos tikėtės iš 0,5 GW elektros energijos kaupiklių sistemų projektų?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taigi, turime bendrą taisyklę – kai priimame galutinį investicinį sprendimą, projekto grąža būti ne mažesnė nei 100 p. p., palyginti su WACC. Kadangi baterijos yra rizikingesnė investicija, nes neturi užtikrinto pajamų lygio, jų projektuose tikimės didesnės grąžos nei kitose investicijose, pvz., į vėjo ar saulės parkus.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kokių pokyčių tikėtės gamtinių dujų veikloje per likusius 2025 m.“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Jau kalbėjau apie tai. Nematome didelių pokyčių, palyginti su 2025 m. I ketv.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Dar vienas klausimas: „Kokį poveikį, jūsų nuomone, naujieji teisės aktai turės Žaliųjų pajėgumų ir Rezervinių pajėgumų verslo segmentams?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Kalbant apie poveikį, nesitikime reikšmingo poveikio, ypač lyginant su mūsų visų metų prognoze, kurią skelbėme šių metų pradžioje kartu su 2024 m. metiniais rezultatais, nes dalis kuria dalinamės su reguliuotoju yra papildomas pelnas. Taigi, mes dalinamės papildomu pelnu, kuris nebuvo planuotas ir kuris yra didesnis nei mūsų pasiūlymų lygis. Kadangi papildomas pelnas, kuriuo dalinamės, yra neplanuotas, reikšmingo poveikio nenumatome.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Galbūt galėtumėte aptarti projektų, kuriuos turite įgyvendinti, kad pasiektumėte 2028 ir 2030 m. tikslus, pelningumą? Ar bendras GW tikslas yra svarbiausias dėmuo, ar jūs esate pasiryžę keisti šį skaičių, jei matytumėte rizikas, susijusias su projektų pelningumu?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Vėl gi, kalbant apie tikslinę grąžą, siekiame, kad grąža būtų ne mažesnė nei 100 p. p., palyginti su WACC. Tai yra minimali grąža. Kaip ir minėjome anksčiau, projektų, kurie yra rizikingesni tikslinė grąža yra didesnė. Nestatome gigavatų, vien tam, kad pastatytume gigavatus. Numatytas grąžos lygis yra privalomas, kad galėtume priimti galutinį investicinį sprendimą. Taigi, vystysime naujus projektus tik tada, jei jie atitiks mūsų grąžos kriterijus.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar galėtume tikėtis, kad jums padidinus gamybos apimtis, Sprendimų klientams segmento rezultatai taip pat pagerės, nes būsite mažiau priklausomi nuo išorinių pirkimų ir galėsite geriau valdyti maržas?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Taip, iš dalies, tačiau tai neturės didelio poveikio, nes turime pripažinti, kad ir dabar kontroliuojame maržas, ir turime pripažinti, kad Sprendimų klientams segmento rezultatai nėra geri dėl dviejų vienkartinį atvejų. Vienas iš jų – gaminančių vartotojų efektas, kurį tikimės išspręsti ne šiais metais, bet ateinančiais metais. Taigi, tai vienas iš veiksnių, neigiamas poveiki dėl gaminantiesiems vartotojams taikomo „dvišulės apskaitos“ metodo. O antrasis poveikis, kuris irgi yra laikinas, yra klientų perėjimas nuo aukštesnių fiksuotų tarifų prie žemesnių fiksuotų tarifų po prieš keletą metų įvykusios energetikos krizės. Ir mes vis dar jaučiame to poveikį, nes dar turime keletą aktyvių apsidraudimų su aukštomis kainomis. Taigi, kai šie du veiksniai bus išspręsti, Sprendimų klientų segmente pamatysime geresnius rezultatus.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar galėtumėte plačiau papasakoti apie mFRR paslaugą ir apie pelno pasidalijimą su vartotojais? Koks yra nustatytas / reguliuojamas pelnas 2025 m.? Kaip mums reiktų vertinti būtent šias paslaugas?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Kalbant apie nustatytą ar reguliuojamą pelną 2025 m., šių skaičių dar neturime, nes tai yra nauja rinka, ir mes stebime, kaip ji vystosi. Ką mes tikrai žinome – I ketv. uždirbtas papildomas pelnas siekė 50 mln. Eur ir jį apskaitėme kaip atidėjinį, kuris bus grąžintas vartotojams.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kokias užfiksuotas kainas numatote naujiems projektams? Kokios yra bendros išlygintos energijos gamybos sąnaudos, jei galite jomis pasidalinti?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Kalbant apie užfiksuojamas kainas, galiu pasakyti tik tai, kad jos priklauso nuo rinkos, kurioje veikiame. Baltijos šalyse užfiksuotas kainas matome maždaug 20 proc. gamybos, Lenkijoje, dėl optimizuoto CfD, mes visai nenukenčiame dėl užfiksuotų kainų, o tam tikrais mėnesiais net uždirbame papildomą grąžą. Taigi, tai priklauso nuo individualios rinkos. Tai taip pat tinka ir bendroms išlygintoms energijos gamybos sąnaudoms, tačiau mes matome tokias pačias bendras išlygintas energijos gamybos sąnaudas kaip ir kiti rinkos prognozuotojai, tad kiekvieną projektą vertiname atskirai. Vienų CAPEX ir didesnės, kitų mažesnės, vieni pagamina daugiau, kiti mažiau, taigi tai priklauso nuo projekto.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar pastebite vėjo elektrinių, saulės modulių, AEI komponentų atpigimą? Ką matote?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Nuo praeito ketvirčio nepastebėjome reikšmingų pokyčių, tad CAPEX lygis išlieka gana stabilus.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Rezultatų pristatymas baigtas. Jei turėtumėte klausimų, kreipkitės į mūsų ryšių su investuotojais komandą. Ačiū, kad buvote su mumis ir būkite saugūs.