

Išrašas.

**Pristatymas investuotojams:
2025 m. 6 mėn. rezultatai**

2025 m. rugpjūčio 13 d., 13 val. Vilniaus laiku / 11 val. Londono laiku

Rezultatų pristatymo išrašas

Pristatymas investuotojams: 2025 m. 6 mėn. rezultatai

2025 m. rugpjūčio 13 d., 13 val. Vilniaus laiku / 11 val. Londono laiku

Pastaba

Esant neatitikimams tarp lietuvių ir anglų kalbos versijų, pirmenybė teikiama anglų kalba parengto dokumento turiniui.

Pristatymo dalyviai

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas
Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas
Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Pristatymas

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

[1 skaidrė]

Laba diena, ponios ir ponai. Sveiki prisijungę prie „Ignitis grupės“ 2025 m. 6 mėn. rezultatų pristatymo. Šiandienos pristatyme apžvelgsime mūsų strateginius ir finansinius rezultatus. Po pristatymo atsakysime į jums kylančius klausimus. Norėčiau priminti, kad šiandienos pristatyme yra pareiškimų dėl ateities, kuriems būdinga rizika ir neapibrėžtumas. Šie pareiškimai atspindi dabartinį vadovybės požiūrį, lūkesčius ir prielaidas. Faktiniai rezultatai gali skirtis reikšmingai. Na o dabar kviečiu vadovų komandą pradėti pristatymą.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

[5 skaidrė]

Laba diena. 2025 m. pirmąjį pusmetį pasiekėme gerų rezultatų, kuriuos lėmė nuoseklus strateginių prioritetų įgyvendinimas.

Pirma, mūsų Koreguotas EBITDA siekė 300,8 mln. Eur ir buvo 3,8 proc. didesnis, palyginti su 2024 m. 6 mėn. Antra, toliau įgyvendiname savo strategiją – Veikiančius pajėgumus padidinome 0,3 GW iki 1,8 GW. Trečia, nepaisant tęsiamos investicijų programos, išlaikėme stiprų balansą – mūsų Grynosios skolos / Koreguoto EBITDA rodiklis tvirtai siekė 2,99 karto. Galiausiai, vadovaujantis Dividendų politika, už pirmąjį šių metų pusmetį planuojame išmokėti 0,683 Eur dividendą. Šį sprendimą dar turi patvirtinti visuotinis akcininkų susitikimas, vyksiantis 2025 m. rugsėjo 10 d.

Dabar apžvelkime svarbiausius kiekvieno verslo segmento rezultatus.

[6 skaidrė]

Pirmiausia apžvelkime mūsų didžiausio – Žaliųjų pajėgumų – verslo segmento plėtrą.

Padidinome mūsų Užtikrintų pajėgumų Portfelį 0,3 GW iki 3,4 GW. Augimą lėmė priimti 3 galutiniai investiciniai sprendimai dėl elektros energijos kaupiklių sistemų projektų Lietuvoje, kurių bendra galia sieks 291 MW. Tai yra projektai Kelmėje, Kruonyje ir Mažeikiuose. Investicijos į šiuos projektus iš viso sieks apie 130 mln. Eur, o jų komercinės veiklos pradžia numatoma 2027 m.

Taip pat 0,3 GW padidinome mūsų Veikiančius pajėgumus iki 1,8 GW, nes didžiausias vėjo parkas Baltijos šalyse – 313,7 MW Kelmės vėjo parkas Lietuvoje – pasiekė komercinę veiklos pradžią. Investicijos į Kelmės vėjo parką, įskaitant įsigijimo kainą ir statybų išlaidas, iš viso siekia apie 550 mln. Eur.

[7 skaidrė]

Be to, po ataskaitinio laikotarpio Veikiančius pajėgumus padidinome dar 0,1 GW iki 1,9 GW, nes du saulės parkais Latvijoje pasiekė komercinės veiklos pradžią: 94 MW galios Varmės saulės parkas ir 72,5 MW galios Stelpės saulės parkas I. Bendros investicijos į Varmės saulės parką, įskaitant įsigijimą ir statybas, turėtų siekti apie 66 mln. Eur, o į Stelpės saulės parką I – iki 50 mln. Eur.

Tinklų verslo segmente daug pasistūmėjome vykdydami išmaniųjų skaitiklių diegimo programą, kurios siekis – įdiegti daugiau nei 1,2 mln. išmaniųjų skaitiklių iki 2026 m. Įdiegtų išmaniųjų skaitiklių skaičius šiuo metu siekia 1,18 mln.

O Sprendimų klientams verslo segmente vykdėme tolimesnę elektromobilių įkrovimo tinklo plėtrą visose Baltijos šalyse. Nuo 2024 m. pabaigos įdiegėme 289 naujas įkrovimo prieigas ir padidinome jų skaičių Lietuvoje, Latvijoje ir Estijoje iki 1 380.

Taip pat pasirašėme 60 mln. Eur finansavimo sutartį su ERPB dėl 600 greito įkrovimo stotelių įrengimo Baltijos šalyse iki 2027 m. ir iki 3,8 mln. Eur dotacijos sutartį plėtoti elektromobilių įkrovimo infrastruktūrą Baltijos šalyse. Projektas finansuojamas Europos infrastruktūros tinklų priemonės (CEF) lėšomis. Galutinis finansavimo dydis priklausys nuo projekto apimties ir tinkamumo vertinimo.

Galiausiai, pasirašėme 7 metų trukmės elektros prekybos sutartį su Lietuvos elektros perdavimo sistemos operatore „Litgrid“. Remiantis šia sutartimi, nuo 2026 m. sausio mėn. „Litgrid“ kasmet nupirks iki 160 GWh elektros energijos, pagamintos iš atsinaujinančių energijos išteklių, už fiksuotą 74,5 Eur/MWh kainą.

[8 skaidrė]

Užbaigus verslo segmentų pirmojo pusmečio rezultatų apžvalgą, dabar norėčiau pereiti prie svarbiausių pokyčių mūsų tvarumo veikloje.

Per ataskaitinį laikotarpį mūsų Pagamintos elektros energijos (neto) kiekis padidėjo 71,7 proc. iki 2,3 TWh. Gamyba augo dėl naujų Žaliųjų pajėgumų – Kelmės vėjo parko, Silezijos vėjo parko II ir Vilniaus KJ biokuro bloko – veiklos pradžios. Tačiau, Žaliosios gamybos dalis sumažėjo 21,0 p. p. iki 63,8 proc. dėl atitinkamai išaugusios gamybos Elektrėnų komplekse.

Pereikime prie šiltnamio efektą sukeliančios dujų emisijų. Mūsų šiltnamio efektą sukeliančios dujų emisijos iš viso siekė 2,61 mln. T CO₂ ekv., t. y. išaugo 26,0 proc. palyginti su 2024 m. 6 mėn. Prie augimo daugiausiai prisidėjo 116,6 proc. išaugusios 1 apimties emisijos, daugiausia dėl Elektrėnų komplekso teikiamų naujų paslaugų. 2 apimties emisijos padidėjo 10 proc. dėl mažesnių žaliaisiais sertifikatais padengiamų tinklo nuostolių, o 3 apimties emisijos – 15,8 proc. dėl Lenkijoje išaugusių elektros energijos pardavimų ir bendrai išaugusių gamtinių dujų pardavimų.

Galiausiai apžvelkime saugą. Mirtinų nelaimingų atsitikimų neužfiksuota, o darbuotojų ir rangovų TRIR siekė atitinkamai 0,72 ir 0,43.

Tuo užbaigiu mūsų strateginių rezultatų apžvalgą. Dabar perduosiu žodį Jonui, kuris apžvelgs finansinius rezultatus.

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

[10 skaidrė]

Ačiū, Dariau. Norėčiau pradėti nuo 2025 m. 6 mėn. svarbiausių finansinių rezultatų.

Palyginti su 2024 m. 6 mėn., mūsų Koreguotas EBITDA padidėjo 3,8 proc. ir siekė 300,8 mln. Eur. Augimą lėmė stiprūs Žaliųjų pajėgumų ir Tinklų segmentų rezultatai.

Koreguotas grynasis pelnas sumažėjo 11,2 proc. ir siekė 146,2 mln. Eur. Sumažėjimą daugiausiai lėmė didesnės nusidėvėjimo ir amortizacijos sąnaudos bei mažesni finansinės veiklos rezultatai.

Mūsų investicijos siekė 343,2 mln. Eur., iš jų 48,1 proc. buvo nukreiptos į Tinklų segmentą, o 45,6 proc. – Žaliųjų pajėgumų segmentą. Tačiau, palyginti su 2024 m. 6 mėn., bendros Investicijos sumažėjo, nes keletas projektų jau pasiekė komercinės veiklos pradžią arba jų statybos artėja prie pabaigos.

ROCE sumažėjo 1,8 p. p. iki 8,6 proc., daugiausiai dėl mažesnio Sprendimų klientams segmento rezultato.

Mūsų svertiniai rodikliai išliko stiprūs – FFO / Grynoji skola siekė 29,8 proc., o Grynoji skola / Koreguotas EBITDA siekė 2,99 karto.

Galiausiai, vadovaujantis Dividendų politika, už pirmąjį šių metų pusmetį planuojame išmokėti 68,3 euro centų dividendą už akciją, t. y. 3 proc. didesnį nei praeitais metais.

[11 skaidrė]

Dabar detaliau apžvelkime pagrindinius mūsų veiklos rodiklius. Pradėkime nuo Koreguoto EBITDA.

Pirmiausia, Žaliųjų pajėgumų segmento EBITDA išaugo 23,9 proc. iki 166,6 mln. Eur. Augimą lėmė naujų pajėgumų veiklos pradžia ir teikiamos naujos paslaugos. Antra, Tinklų segmento EBITDA išaugo 14,6 proc. ir siekė 132,6 mln. Eur, daugiausiai dėl didesnės RAB, kurios augimą lėmė tęsiamos Investicijos į elektros tinklą, ir didesnė reguliuotojo nustatyta WACC. Trečia, Rezervinių pajėgumų EBITDA išaugo 15,5 proc. ir siekė 29,1 mln. Eur. Augimą daugiausiai lėmė teikiamos naujos paslaugos ir didesnis pagamintas kiekis. Galiausiai, apžvelkime Sprendimų klientams segmentą. Jo EBITDA siekė -27,7 mln. Eur. Sumažėjimą, palyginti su 2024 m. 6 mėn., lėmė mažesnis gamtinių dujų tiekimo verslo klientams veiklos rezultatas ir gaminantiems vartotojams taikomas „dvišulės apskaitos“ metodas.

[12 skaidrė]

Dabar apžvelkime kiekvieno segmento EBITDA, pradedant nuo Žaliųjų pajėgumų.

Segmento rezultatas ir toliau sudaro didžiausią Grupės Koreguoto EBITDA dalį, t. y. 55,4 proc. Grupės Koreguoto EBITDA. Pagrindiniai veiksniai, lėmę 23,9 proc. augimą, palyginti su 2024 m. 6 mėn., buvo: pirma – naujų pajėgumų veiklos pradžia, įskaitant Silezijos vėjo parką II Lenkijoje ir Kelmės vėjo parką Lietuvoje; antra – stiprūs lanksčiųjų pajėgumų rezultatai; ir galiausiai – teikiamos naujos balansavimo pajėgumų paslaugos.

[13 skaidrė]

Pereikime prie Tinklų segmento. Tinklų segmento Koreguoto EBITDA augimą daugiausiai lėmė: didesnė RAB, kuri išaugo 13,3 proc., nuo 1,6 mlrd. Eur iki 1,8 mlrd. Eur dėl tęsiamų investicijų į elektros tinklą; ir didesnė reguliuotojo nustatyta WACC, kuri išaugo nuo 5,1 proc. 2024 m. iki 5,8 proc. 2025 m.

[14 skaidrė]

Toliau – Rezervinių pajėgumų segmentas. Pagrindiniai veiksniai lėmę 15,5 proc. augimą, palyginti su 2024 m. 6 mėn., buvo teikiamos naujos paslaugos ir didesnis pagamintas kiekis. Augimą iš dalies atsvėrė mažesnė bendroji pelno marža dėl sumažėjusių elektros energijos kainų ir išaugusių gamtinių dujų kainų.

[15 skaidrė]

Galiausiai – Sprendimų klientams segmento Koreguotas EBITDA, palyginti su 2024 m. 6 mėn., sumažėjo 39,5 mln. Eur. ir siekė -27,7 mln. Eur. Sumažėjimą lėmė du veiksniai: pirma – mažesnis gamtinių dujų tiekimo verslo klientams rezultatas, daugiausiai dėl palankesnių maržų, užsitikrintų 2024 m., ir antra – mažesnis elektros tiekimo veiklos rezultatas, kurį lėmė gaminantiems vartotojams taikomas „dvipusės apskaitos“ metodas.

[16 skaidrė]

Apžvelgę pagrindinius veiksnius, darančius įtaką mūsų verslo segmentų rezultatams, pereikime prie investicijų.

Mūsų 2025 m. 6 mėn. Investicijos siekė 343,2 mln. Eur. 48,1 proc. investicijų buvo nukreiptos į Tinklų segmentą, o 45,6 proc. – į Žaliųjų pajėgumų segmentą. Palyginti su 2024 m. 6 mėn., Investicijos sumažėjo 18,7 proc. Sumažėjimą lėmė mažesnės investicijos į žaliuosius pajėgumus, nes keletas projektų pasiekė komercinės veiklos pradžią arba jų statyba artėja prie pabaigos.

Investicijos į Žaliųjų pajėgumų segmentą sumažėjo 42 proc. iki 156,4 mln. Eur. Pagrindinės sritys, į kurias investavome per 2025 m. 6 mėn., buvo saulės ir sausumos vėjo parkų bei hidroakumuliacinė elektrinė projektus.

Į Tinklų segmentą investavome 165,2 mln. Eur, t. y. 21,6 proc. daugiau nei praeitais metais. Augimą lėmė didesnės investicijos į elektros tinklų plėtrą per naujus prijungimus ir galios didinimus.

[17 skaidrė]

Toliau pakalbėkime apie laisvuosius pinigų srautus. Mums pavyko išlaikyti teigiamą FCF rodiklį, kuris siekė 64,0 mln. Eur, nes EBITDA ir Grynojo apyvartinio kapitalo pasikeitimai atsvėrė atliktas Investicijas.

[18 skaidrė]

Kalbant apie finansinio svėro rodiklius, mūsų Grynoji skola sumažėjo 0,1 proc. ir 2025 m. II ketv. pabaigoje siekė 1,6 mlrd. Eur.

Pagrindinis mūsų kredito reitingo rodiklis – FFO / Grynoji skola – šiek tiek pagerėjo, siekė 29,8 proc. ir gerokai viršija 23 proc. ribą, reikalingą išlaikyti „BBB+“ kredito reitingą.

Grynoji skola / Koreguotas EBITDA taip pat šiek tiek sumažėjo – nuo 3,1 karto iki 3,0 karto.

[20 skaidrė]

Galiausiai, mūsų 2025 m. prognozė. Atsižvelgdami į II ketv. rezultatus, kurie atitiko mūsų lūkesčius, ir toliau tikimės, kad visų 2025 m. Koreguotas EBITDA sieks 500–540 mln. Eur, o Investicijos – 700–900 mln. Eur.

Verslo segmentų Koreguoto EBITDA prognozė, įskaitant jų rezultatams įtakos turintys veiksniai, nekito.

Dabar perduodu žodį Dariui apibendrinti mūsų pristatymą.

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

[21 skaidrė]

Ačiū, Jonai. Per pirmąjį 2025 m. pusmetį pasiekėme solidžių rezultatų, pažymėtų nuosekliu strateginių prioritetų įgyvendinimu.

Pirma, mūsų Koreguotas EBITDA siekė 300,8 mln. Eur ir buvo 3,8 proc. didesnis, palyginti su 2024 m. 6 mėn. Antra, toliau įgyvendiname savo strategiją – Veikiančius pajėgumus padidinome 0,3 GW iki 1,8

GW. Trečia, nepaisant tęsiamos investicijų programos, išlaikėme stiprų balansą – mūsų Grynosios skolos / Koreguoto EBITDA rodiklis tvirtai siekė 2,99 karto. Ketvirta, vadovaujantis Dividendų politika, už pirmąjį šių metų pusmetį planuojame išmokėti 68,3 euro centų dividendą už akciją. Ir galiausiai, toliau tikimės, kad 2025 m. Koreguotas EBITDA sieks 500–540 mln. Eur, o Investicijos – 700–900 mln. Eur.

Norėčiau jums padėkoti, kad mus išklausėte.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Dėkoju pranešėjams. Dabar atsakysime į jūsų klausimus.

Pirmasis klausimas: „Ar „Ignitis grupė“ priėmė oficialų sprendimą dėl dalyvavimo antrojo jūrinio vėjo parko konkurse? Ar paraiška dalyvauti konkurse buvo pateikta? Ar galite patvirtinti, kad „Ignitis grupė“ planuoja dalyvauti antrajame konkurse be partnerio? Jei taip, kodėl priimtas toks sprendimas ir kodėl negalėjote rasti partnerio?“

Darius Maikštėnas, valdybos pirmininkas, „Ignitis grupės“ vadovas

Šiuo klausimu naujienų neturime. Vykdomė partnerių atranką ir jokie sprendimai dėl dalyvavimo antrojo jūrinio vėjo parko konkurse dar nėra priimti. Visą aktualią informaciją paskelbsime vadovaudamiesi teisiniais reikalavimais.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Ačiū, kitas klausimas: „Kalbant apie nesenai paskelbtą 7 metų tiekimo sutartį su „Litgrid“, ar galite patvirtinti, kad kaina užfiksuota ties 74,5 Eur/MWh per visą sutarties laikotarpį be indeksavimo? Kokios yra šio pasirinkimo priežastys?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Kalbant apie kainą ir tai, kad ji neindeksuota, galime tai patvirtinti. Kalbant apie priežastis, tai buvo viešasis pirkimas, kurį organizavo „Litgrid“. Jame ji nustatė sąlygas, o mes pateikėme pasiūlymą tokia instrumento kaina, kokią matėme tuo metu rinkoje.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Elektros tiekimo apimtys II ketv. buvo 9,2 proc. didesnės nei tokiau pačiu laikotarpiu praeitais metais. Tam daugiausiai įtakos turėjo Lenkijos rinka. Ar šis augimas yra tiesiogiai susijęs su jūsų pačių gamybos pajėgumais, su kuriais sudarytos elektros prekybos sutartys?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Kalbant apie Lenkijos rinką, didžioji dalis mūsų pajėgumų Lenkijoje turi sudarę arba CfD sutartis dėl didžiosios jų gamybos dalies, arba išorines elektros prekybos sutartis. Tai reiškia, kad šis augimas susijęs daugiausiai su pirkimais iš išorės. Tačiau verta paminėti, kad šie pirkimai iš išorės yra gerai apdrausti ir mums rizikos dėl kainų nekyla.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kalbant apie Tumės saulės parką, ar galime tikėtis, kad pirmoji elektra bus pradėta tiekti dar šiais metais?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Kalbant apie Tumę, pirmoji elektra ir komercinės veiklos pradžia numatoma kitais metais.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kalbant apie skolą, obligacijų refinansavimą ar potencialų naujų obligacijų išleidimą, kada galime tikėtis pirmųjų veiksmų, atsižvelgianti į tai, kad EURIBOR šiuo metu yra gana palankiame lygyje?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Anksčiausias mūsų obligacijų terminas yra 2027 m., todėl tikėtina, kad kitąmet pradėsime pasirengimo refinansavimui darbus, o sandoris bus sudarytas, kai bus tam tinkamos sąlygos. Ir toliau stebėsime situaciją kapitalo rinkoje ir, kai tam bus tinkamas laikas, sudarysime sandorį.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Apyvartinis kapitalas II ketv. pabaigoje buvo neigiamas. Ar tai normalu ir kokių apyvartinio kapitalo pokyčių galėtume tikėtis ateityje?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Mums labai patinka neigiamas apyvartinis kapitalas, tačiau, tiesą sakant, tai nėra įprasta situacija, kurios tikimės kalbant apie apyvartinį kapitalą. Tikriausiai įprasta situacija būtų arčiau teigiamo 100 mln. Eur, su sezoniniais pasvyravimais į vieną ar kitą pusę. Būtent šį ketvirtį prie grynojo apyvartinio kapitalo augimo prisidėjo surinkti pinigai už balansavimo paslaugas, kurie antrąjį pusmetį turės būti gražinti vartotojams. Tai reiškia, kad birželio pabaigoje apyvartinis kapitalas buvo mažesnis nei įprastai, bent 66 mln. Eur, t. y. suma, kuri pagal reglamentus turės būti gražinta vartotojams.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Dėl Kruonio 5 agregato plėtros projekto, kokiame etape šiuo metu yra projektas ir ar iškilo nenumatytų iššūkių?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Kruonio projektas yra statybų etape ir vyksta pagal planą. Nenumatytų iššūkių nepatyrėme, susiduriame tik su kasdieniais iššūkiais, kurie yra įprasti tokiems infrastruktūros projektams.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Papildomas klausimas: „Neseniai reguliuotojas paskelbė, kad jo priimtas sprendimas dėl „Ignitis gamybos“ tiekiamų balansavimo paslaugų leis vartotojams sutaupyti 87 mln. Eur, nors jūs anksčiau minėjote, kad gražinsite apie 50 mln. Eur. Kaip paaiškindumėte šį skirtumą ir ar tai gali reikšti, kad jūsų uždarbis iš balansavimo paslaugų šiais metais gali būti mažesnis nei praeitais metais, nepaisant šiuo metu rinkoje vyraujančių neįprastų sąlygų?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Pradėsiu nuo paskutinės dalies, iš tiesų tikimės, kad balansavimo paslaugos sugeneruos didesnę pelną nei praeitais metais bet koku atveju. Kaip minėjome praeitame rezultatų pristatyme investuotojams, mes negrąžiname viso pelno, o pasidaliname neplanuota papildomai uždirbta dalimi su reguliuotoju ir, galiausiai, su vartotojais. Taigi, tikimės, kad tai turės teigiamą poveikį mūsų visų metų rezultatui. Kalbant apie sumas, VERT minėti 87 mln. Eur sutaupymai vartotojams apima ir planuojamą sumą, kurią pasidalinsime už antrąjį pusmetį, antrąjį šių metų pusmetį, nes faktinė suma pirmąjį pusmetį siekė kiek daugiau nei 60 mln. Eur, tiksliau 66 mln. Eur.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kalbant apie AEI parkus, kurie jau pradėjo gaminti, bet kurie dar nepasiekė komercinės veiklos pradžios, ar visa pagaminta elektros energija parduoda „dienos prieš“ rinkoje, ar dalis jos jau parduodama naudojant elektros prekybos sutartis? „Dienos prieš“ rinkos kainos pastaruoju metu buvo žemokos. Ar tai taip pat atspindi ir ateities bei elektros prekybos sutarčių rinkose?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Pagrindinis scenarijus, pagal kurį veikiame visuose projektuose yra sudaryti elektros prekybos sutartis jiems pasiekus numatytą komercinę veiklos pradžią ir dar pasilieka rezervą, jei komercinės veiklos pradžia būtų pavėlinta. Taigi, elektros prekybos sutarčių pradžia numatoma keli mėnesiai po komercinės veiklos pradžios. Taigi, pajėgumai, kurie jau pradėjo gaminti, bet dar nėra pasiekę komercinės veiklos pradžios, parduoda pagamintą energiją „dienos prieš“ rinkoje. Kalbant apie tendencijas, manau, kad tendencijos, vyraujančios trumpuoju laikotarpiu paveikia tendencijas ilguoju laikotarpiu, bet turime įvertinti ir dabartinę situaciją energetikos rinkoje, nes tinkle yra daugiau saulės pajėgumų ir vasarą bei pavasario ir rudens mėnesiais, kai yra daugiau saulės, elektros kainos yra mažesnės, tačiau žiemą ir mėnesiais kai saulės mažiau, matome didesnes kainas. Tai reiškia, kad mažėjimo tendencija, kurią matome II ketv., palyginti su I ketv., yra susijusi su sezoniškumu, o tai nebūtinai reiškia, kad kainos vidutiniškai bus mažesnės.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Reguliuotojas VERT vakar paskelbė, kad imsis tirti galimą balansavimo rinkos manipuliaciją, kurioje „Ignitis“ yra didžiausia tiekėja. Kaip šią situaciją vertinate viduje ir kokias potencialias rizikas matote?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Iš savo pusės rizikų nematome, nes visi mūsų pasiūlymai yra gerai apskaičiuoti ir racionalūs. Tuo tarpu tyrimas, kaip mes suprantame, yra susijęs su rinkos dalyviais, kurie pateikė labai aukštus pasiūlymus. Ir galime atvirai pasakyti, kad tokių pasiūlymų mes neteikėme.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar galėtume tikėtis, kad greitai metu susiaurinsite Koreguoto EBITDA prognozę, atsižvelgiant į tai, kad esate geroje padėtyje be didesnių pastangų pasiekti žemesniąją prognozės ribą?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Šiuo metu tokių planų neturime. Patvirtiname dabartinę prognozę ir šiuo metu neplanuojame jos siaurinti.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kokių Tinklų segmento WACC ir RAB tikėtės 2026 m.“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Skaičių pateikti negalime, bet galime jus užvesti ant kelio. RAB prognozė yra gana nesudėtinga. Jums reiktų paimti investicijas, atliktas Tinklų segmente, ir atimti to segmento nusidėvėjimą. Gausite RAB augimą, kurio tikimės 2026 m. Kalbant apie WACC, vėl gi, yra standartinė formulė, ir nors palūkanų normos šiek tiek sumažėjo, mūsų skolos sąnaudų dedamosios į WACC formulę dar nepatenka. Kadangi vidutinės skolos sąnaudų palaipsniui augo, tikėtumėmės, kad dėl to kažkiek augs ir WACC, o šį poveikį atsvertų bendrai sumažėjusios palūkanų normos. Taigi, WACC prognozuoti kiek sunkiau, bet reikšmingų pokyčių nesitikime.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kaip keitėsi elektros energijos, pagamintos naudojant vėjo technologijas, kainų mažėjimas II ketv. ir ką kol kas matote III ketv.“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Elektros energijos, pagamintos naudojant vėjo technologijas, kainų mažėjimas išlieka panašiam lygyje kaip ir ankstesniuose ketvirčiuose, t. y. palaipsniui kainos mažėja. Nemanome, kad vėjo technologijomis pagaminta energija pinga greičiausiai – tai matome saulės technologijose. Bendrai vėjo technologijų portfelis laikosi gana neblogai, atsižvelgiant į visą rinką. Dėl III ketv. negaliu pateikti jokių prognozių.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar galėtumėte pasidalinti naujausiomis detalėmis apie mFRR paslaugas?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Klausimas labai platus. Ką galius pasakyti, Kruonis yra pagrindinis mFRR paslaugų teikėjas mūsų portfelyje. Kruonio HAE aktyviai dalyvavo tiek balansavimo galios rinkoje, tiek balansavimo energijos rinkoje. Turbūt tiek.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kokia vidutinė vidinės grąžos norma arba grąžos laikotarpis jūsų vystomuose žaliosios energetikos projektuose? Be to, kokia CAPEX dalis atitenka plėtrai, o kokia – priežiūrai?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Kalbant apie vidutinę numatomą vidinės grąžos normą, ji priklauso nuo projekto. Turime bendrą taisyklę, pagal kurią tikimės bent 100 bazinių punktų papildomos grąžos prie mūsų WACC arba konkretaus projekto kapitalo sąnaudų. Taigi, tikimės uždirbti bent 100 bazinių punktų daugiau nei projekto kapitalo sąnaudos. Be to, kiekvienas projektas skiriasi, tiesa? Taigi, vėjo projektams su ilgalaikėmis sutartimis užtenka mažesnės grąžos nei, pavyzdžiui, baterijų projektams be sutarčių. Taisyklė, kuria vadovaujamės priimdami investicinius sprendimus yra uždirbti bent 100 bazinių punktų prie mūsų WACC. Jei projektas rizikingas, papildoma grąža turi augti iki 200 ar net 300 bazinių punktų. Kalbant apie CAPEX dalis, skirtas plėtrai ir priežiūrai, didžioji dalis mūsų CAPEX yra plėtros CAPEX. Šiuo metu neturiu priežiūros dalies skaičių, bet ši dalis siektų apie 10–20 proc. viso CAPEX. Didžiąją dalį Žaliųjų pajėgumų, Tinklų ir Sprendimų klientams segmentų CAPEX sudaro plėtros CAPEX.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar galite pateikti daugiau informacijos apie skelbtus dujų tiekimo segmento nuostolius?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Dujų tiekimas ir lėmė mažesnius rezultatus šiais metais, palyginti su praėjusiais metais. Ši situacija labiau susijusi su tuo, kad praėjusiais metais rezultatai buvo daug geresni nei šiais. To priežastis – mes vis dar turėjome užsilikusių sutarčių su aukštomis maržomis iš laikotarpių, kai dujų kainos buvo aukštos. Tos sutartys buvo verslo klientų segmente.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Investicijos siekė 343 mln. Eur. Ar vis dar planuojate pasiekti bent 700 mln. Eur investicijų tikslą 2025 m.? Ar tai reiškia, kad planuojate intensyvesnes investicijas antroje metų pusėje?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Trumpai tariant, tikimės, kad antrąjį pusmetį investicijų bus kiek daugiau, bet ne ženkliai. Jei pažvelgtume į skaičius, pusė 700 mln. Eur sumos jau buvo investuota per pirmąjį pusmetį. Taigi, net jei ir tęsime investicijas tokiu pat tempu, pasieksime užsibrėžtą tikslą. Tačiau tikimės, kad investicijos šiek tiek intensyvės.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar matote galimybę, kad rinkoje atsiras elektros prekybos sutartys pagal pagamintą kiekį, kurios sudaromos esant didesnėms gamybos apimtims? O gal rinkos tokie produktai nedomina?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Manau, kad rinkoje vis dar vyrauja bazinės gamybos produktai. Būtų teisinga taip sakyti. Kita vertus, mes dirbame su klientais, siekdami išvystyti produktų pagal pagamintą kiekį rinką. Ir čia matome gerų ženklų. Pavyzdžiui, kitas „Litgrid“ konkursas tikėtina pagamintam kiekiui, nors ankstesnysis buvo bazinei gamybai.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Rezervinių pajėgumų segmento pajamos pirmąjį šių metų pusmetį buvo gerokai didesnės, palyginti su tuo pačiu laikotarpiu praeitais metais. Ar galime tikėtis, kad tendencijos bus panašios ir antroje šių metų pusėje?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Kalbant apie Rezervinių pajėgumų segmentą, manau, kad pirmas pusmetis buvo geresnis nei įprastai. O tai lėmė didesnė Elektrėnų dujomis varomų įrenginių paklausa dalyvaujant balansavimo rinkoje. Nemanome, kad ši tendencija išsilaikys ilgai, nes jau pastebėjome, kad kiti rinkos dalyviai ateina į šią rinką. Taigi, tikimės, kad Rezervinių pajėgumų segmento rezultatai antrąjį pusmetį bus panašesni į istorinius rezultatus.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Ar sutinkate, kad saulės technologijų rinka Baltijos šalyse persipildė ir projektų vidinė gražos norma jaučia spaudimą?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Saulės technologijas jau keletą metų traktuojame kaip papildančias technologijas. Nemanome, kad ši tendencija yra nauja. Jau keletą metų statyti vien saulės parkus buvo sudėtinga. Investuodami į saulės technologijas, ieškome papildomą vertę kuriančio sprendimo, tokio kaip hibridinė jungtis prie tinklo, kuri mums leistų prijungti kitas technologijas prie tos pačios tinklo jungties, galbūt leidžiančio pasidalinti dalimi infrastruktūros ir pan. Taigi, taip, saulės technologijos mums yra papildančios ir manome, kad geresnę vidinę gražos normą galime gauti vystant kitas technologijas.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „II ketv. Sprendimų klientams segmento Koreguotas EBITDA sumažėjo 7,9 mln. Eur. Sumažėjimą daugiausiai lėmė neigiamas gamtinių inventoriaus efektas, kurį lėmė inventoriaus svertinio vidurkio apskaitos metodas. Mažesni elektros energijos tiekimo rezultatai lėmė didesnis nuostolių efektas, susijęs su gaminantiems vartotojams taikomu „dvipusės apskaitos“ metodu. Ar galėtumėte pateikti II ketv. efektų duomenis?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Teisingai, pagrindinė priežastis buvo gaminančių vartotojų efektas. Skelbėme, kad bendras gaminančių vartotojų poveikis per pirmąjį pusmetį siekė -13,3 mln. Eur. Jei palygintume tik II ketv. Rezultatus, tai skaičius siektų apie 7 mln. Eur. Antrasis efektas – vidurkio apskaitos metodas, kuris yra sąlyginai techninis apskaitos tvarkymas, neatspindintis faktinių rezultatų, tačiau ir jis sudarė kelių milijonų deficitą, palyginti su praeitais metais.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Dar vienas klausimas: „II ketv. Žaliųjų pajėgumų segmente užfiksuota pastebimai išaugusi gamyba ir pajamos, tačiau EBITDA nepakito. Viena iš priežasčių, pateiktų ataskaitoje, yra išaugusios veiklos sąnaudos. Ar galėtumėte mums padėti suprasti kas slepiasi po išaugusiomis OPEX?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

OPEX sudaro kelios dedamosios. Tai yra tiek išaugusios balansavimo kainos, tiek OPEX, susijusios su organizacijos plėtra, plėtra keliose šalyse. Tai taip pat yra kai kurios vystymo veiklos, susijusios su jūrinio vėjo projektais, kurios nėra kapitalizuotos.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Kitas klausimas: „Kokią žaliosios energetikos portfelio Lietuvoje dalį padengia ilgalaikės elektros prekybos sutartys?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Šiais metais, noriu patikslinti skaičius, šiais metais 53 proc. žaliosios gamybos portfelio padengta ilgalaikėmis elektros prekybos sutartimis. Kitais metais sieks 61 proc. Jei tiksliau, šis skaičius apima ne tik elektros prekybos sutartis, bet ir valstybines CfD paramos schemas. Taigi, ateinančiais keletą metų sutartys sudarys 50–60 proc.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Dabar atsakykime į paskutinį klausimą: „Kaip gamyba naudojant saulės energiją Latvijoje paveiks žaliosios energetikos portfelio rezultatus, turint omenyje, kad Baltijos šalyse užfiksuojamos kainos mažėja?“

Jonas Rimavičius, valdybos narys, „Ignitis grupės“ finansų vadovas

Priimdami investicinius sprendimus, į juos įtraukiame ir kainų fiksavimo klausimą. Tai reiškia, kad kai pajėgumai pradeda veiklą, jie mums generuoja teigiamą EBITDA ir teigiamą investicinę grąžą.

Ainė Riffel-Grinkevičienė, finansų veiklos ir ryšių su investuotojais vadovė

Rezultatų pristatymas investuotojams baigtas. Jei turėtumėte papildomų klausimų, kreipkitės į mūsų ryšių su investuotojais komandą. Ačiū, jūsų dėmesį ir būkite saugūs.